

Bogotá D.C., 28 de octubre del 2025.

Señora:
FANNY AYDE LARA MORALES.
C.C. N° 39.841.094

Dirección: El Paraíso (Según F.M.I. y Título de Adquisición) / La Unión (Según IGAC y Ficha Predial).
Vereda: Puerto Caicedo (Según FMI) / El Bagre (Según Título de Adquisición) / La Esmeralda (Según E.O.T Municipal Vigente y Ficha Predial).
Municipio: Puerto Caicedo.
Abscisa Inicial: Km 0+716,11 (I) – (D).
Abscisa Final: Km 0+859,40 (I) – (D).

REFERENCIA: Contrato de Concesión Bajo Esquema de APP. No. 012 del 2015, proyecto vial SANTANA – MOCOA – NEIVA.

ASUNTO: **NOTIFICACIÓN POR AVISO** del Alcance a la Oferta Formal de Compra **PRE-RAS-003992** de fecha 29 de agosto del 2025, por la cual se dispone la adquisición de un área de terreno del inmueble denominado **EL PARAÍSO** (Según F.M.I. y Título de Adquisición) / **LA UNIÓN** (Según I.G.A.C y Ficha Predial), ubicado en la vereda **PUERTO CAICEDO** (Según FMI) / **EL BAGRE** (Según Título de Adquisición) / **LA ESMERALDA** (Según E.O.T Municipal Vigente y Ficha Predial), del municipio de **PUERTO CAICEDO**, en el departamento del **PUTUMAYO**, identificado con número predial **865690000000000200047000000000** y matrícula inmobiliaria **No. 442-46894** de la Oficina de Registro de Instrumentos Públicos de Puerto Asís, Putumayo. **PREDIO: SMN-7-015.**

La **CONCESIONARIA RUTA AL SUR S.A.S.**, sociedad comercial identificada con NIT 901.482.899-1, adquirió la obligación contractual de realizar la adquisición predial bajo delegación, en nombre y representación de la **AGENCIA NACIONAL DE INFRAESTRUCTURA –ANI**, con ocasión del Contrato de Concesión bajo el esquema APP No. 012 del 18 de agosto de 2015, suscrito inicialmente entre la **AGENCIA NACIONAL DE INFRAESTRUCTURA- ANI** y **ALIADAS PARA EL PROGRESO S.A.S.**, cedido mediante Otrosí No. 10 del 02 de julio de 2021 a la **CONCESIONARIA RUTA AL SUR S.A.S.** El proyecto fue declarado de Utilidad Pública mediante Resolución Nro. 570 del 24 de marzo de 2015 de la **AGENCIA NACIONAL DE INFRAESTRUCTURA -ANI**.

HACE SABER:

Que el día 29 de agosto del 2025 la **CONCESIONARIA RUTA AL SUR S.A.S.** en delegación de la **AGENCIA NACIONAL DE INFRAESTRUCTURA -ANI**, libró el oficio **N° PRE-RAS-003992**, que corresponde al Alcance a la Oferta Formal de Compra para la adquisición de un área de terreno de **NUEVE MIL CUARENTA Y SIETE COMA SETENTA Y CINCO METROS CUADRADOS (9.047,75 m2)**, delimitada entre las abscisas: **INICIAL: KM 0+716,11 (I) – (D)** y **FINAL: KM 0+859,40 (I) – (D)**, margen Izquierda – Derecha, para el proyecto vial **SANTANA - MOCOA- NEIVA**, de la **Unidad Funcional Siete (7)**, cuyo contenido se transcribe a continuación:



Abstract

100

1998, 1999, 2000, 2001, 2002, 2003, 2004, 2005, 2006, 2007, 2008, 2009, 2010, 2011, 2012, 2013, 2014, 2015, 2016, 2017, 2018, 2019, 2020, 2021, 2022, 2023, 2024, 2025, 2026, 2027, 2028, 2029, 2030, 2031, 2032, 2033, 2034, 2035, 2036, 2037, 2038, 2039, 2040, 2041, 2042, 2043, 2044, 2045, 2046, 2047, 2048, 2049, 2050, 2051, 2052, 2053, 2054, 2055, 2056, 2057, 2058, 2059, 2060, 2061, 2062, 2063, 2064, 2065, 2066, 2067, 2068, 2069, 2070, 2071, 2072, 2073, 2074, 2075, 2076, 2077, 2078, 2079, 2080, 2081, 2082, 2083, 2084, 2085, 2086, 2087, 2088, 2089, 2090, 2091, 2092, 2093, 2094, 2095, 2096, 2097, 2098, 2099, 2100, 2101, 2102, 2103, 2104, 2105, 2106, 2107, 2108, 2109, 2110, 2111, 2112, 2113, 2114, 2115, 2116, 2117, 2118, 2119, 2120, 2121, 2122, 2123, 2124, 2125, 2126, 2127, 2128, 2129, 2130, 2131, 2132, 2133, 2134, 2135, 2136, 2137, 2138, 2139, 2140, 2141, 2142, 2143, 2144, 2145, 2146, 2147, 2148, 2149, 2150, 2151, 2152, 2153, 2154, 2155, 2156, 2157, 2158, 2159, 2160, 2161, 2162, 2163, 2164, 2165, 2166, 2167, 2168, 2169, 2170, 2171, 2172, 2173, 2174, 2175, 2176, 2177, 2178, 2179, 2180, 2181, 2182, 2183, 2184, 2185, 2186, 2187, 2188, 2189, 2190, 2191, 2192, 2193, 2194, 2195, 2196, 2197, 2198, 2199, 2200, 2201, 2202, 2203, 2204, 2205, 2206, 2207, 2208, 2209, 2210, 2211, 2212, 2213, 2214, 2215, 2216, 2217, 2218, 2219, 2220, 2221, 2222, 2223, 2224, 2225, 2226, 2227, 2228, 2229, 2230, 2231, 2232, 2233, 2234, 2235, 2236, 2237, 2238, 2239, 2240, 2241, 2242, 2243, 2244, 2245, 2246, 2247, 2248, 2249, 2250, 2251, 2252, 2253, 2254, 2255, 2256, 2257, 2258, 2259, 2260, 2261, 2262, 2263, 2264, 2265, 2266, 2267, 2268, 2269, 2270, 2271, 2272, 2273, 2274, 2275, 2276, 2277, 2278, 2279, 2280, 2281, 2282, 2283, 2284, 2285, 2286, 2287, 2288, 2289, 2290, 2291, 2292, 2293, 2294, 2295, 2296, 2297, 2298, 2299, 2300, 2301, 2302, 2303, 2304, 2305, 2306, 2307, 2308, 2309, 2310, 2311, 2312, 2313, 2314, 2315, 2316, 2317, 2318, 2319, 2320, 2321, 2322, 2323, 2324, 2325, 2326, 2327, 2328, 2329, 2330, 2331, 2332, 2333, 2334, 2335, 2336, 2337, 2338, 2339, 2340, 2341, 2342, 2343, 2344, 2345, 2346, 2347, 2348, 2349, 2350, 2351, 2352, 2353, 2354, 2355, 2356, 2357, 2358, 2359, 2360, 2361, 2362, 2363, 2364, 2365, 2366, 2367, 2368, 2369, 2370, 2371, 2372, 2373, 2374, 2375, 2376, 2377, 2378, 2379, 2380, 2381, 2382, 2383, 2384, 2385, 2386, 2387, 2388, 2389, 2390, 2391, 2392, 2393, 2394, 2395, 2396, 2397, 2398, 2399, 2400, 2401, 2402, 2403, 2404, 2405, 2406, 2407, 2408, 2409, 2410, 2411, 2412, 2413, 2414, 2415, 2416, 2417, 2418, 2419, 2420, 2421, 2422, 2423, 2424, 2425, 2426, 2427, 2428, 2429, 2430, 2431, 2432, 2433, 2434, 2435, 2436, 2437, 2438, 2439, 2440, 2441, 2442, 2443, 2444, 2445, 2446, 2447, 2448, 2449, 2450, 2451, 2452, 2453, 2454, 2455, 2456, 2457, 2458, 2459, 2460, 2461, 2462, 2463, 2464, 2465, 2466, 2467, 2468, 2469, 2470, 2471, 2472, 2473, 2474, 2475, 2476, 2477, 2478, 2479, 2480, 2481, 2482, 2483, 2484, 2485, 2486, 2487, 2488, 2489, 2490, 2491, 2492, 2493, 2494, 2495, 2496, 2497, 2498, 2499, 2500, 2501, 2502, 2503, 2504, 2505, 2506, 2507, 2508, 2509, 2510, 2511, 2512, 2513, 2514, 2515, 2516, 2517, 2518, 2519, 2520, 2521, 2522, 2523, 2524, 2525, 2526, 2527, 2528, 2529, 2530, 2531, 2532, 2533, 2534, 2535, 2536, 2537, 2538, 2539, 2540, 2541, 2542, 2543, 2544, 2545, 2546, 2547, 2548, 2549, 2550, 2551, 2552, 2553, 2554, 2555, 2556, 2557, 2558, 2559, 2560, 2561, 2562, 2563, 2564, 2565, 2566, 2567, 2568, 2569, 2570, 2571, 2572, 2573, 2574, 2575, 2576, 2577, 2578, 2579, 2580, 2581, 2582, 2583, 2584, 2585, 2586, 2587, 2588, 2589, 2590, 2591, 2592, 2593, 2594, 2595, 2596, 2597, 2598, 2599, 2600, 2601, 2602, 2603, 2604, 2605, 2606, 2607, 2608, 2609, 2610, 2611, 2612, 2613, 2614, 2615, 2616, 2617, 2618, 2619, 2620, 2621, 2622, 2623, 2624, 2625, 2626, 2627, 2628, 2629, 2630, 2631, 2632, 2633, 2634, 2635, 2636, 2637, 2638, 2639, 2640, 2641, 2642, 2643, 2644, 2645, 2646, 2647, 2648, 2649, 2650, 2651, 2652, 2653, 2654, 2655, 2656, 2657, 2658, 2659, 2660, 2661, 2662, 2663, 2664, 2665, 2666, 2667, 2668, 2669, 2670, 2671, 2672, 2673, 2674, 2675, 2676, 2677, 2678, 2679, 26

Abstract

Downloaded from <http://ajph.org/> at University of Illinois Chicago on May 11, 2015

1000

Source: *Journal of the American Statistical Association*, 93(463), 1301-1312.

© 2004 Blackwell Publishing Ltd *Journal of Internal Medicine* 255: 111–118

Table 1

11

Table 1

Mathematics 2021, 9, 1000

Assim, a obra *Trabalho e salário* foi publicada no formato de revista (15 de setembro de 1933), com o conteúdo organizado em quatro partes: as ideias de Marx sobre o trabalho, a natureza do trabalho, a teoria da subsistência, e a crítica ao salário mínimo. A publicação ocorreu em 1933, durante o período de repressão política em Portugal, sob o regime salazarista. O livro foi publicado pela editora "A Poesia", com o número 100. O conteúdo da obra é dividido em quatro partes: a primeira trata da natureza do trabalho, a segunda da teoria da subsistência, a terceira da crítica ao salário mínimo, e a quarta da crítica ao trabalho em geral. O livro foi publicado em 1933, durante o período de repressão política em Portugal, sob o regime salazarista.

1000

1999-2000-2001-2002-2003-2004-2005-2006-2007-2008-2009-2010-2011-2012-2013-2014-2015-2016-2017-2018-2019-2020-2021-2022-2023-2024-2025-2026-2027-2028-2029-2030-2031-2032-2033-2034-2035-2036-2037-2038-2039-2040-2041-2042-2043-2044-2045-2046-2047-2048-2049-2050-2051-2052-2053-2054-2055-2056-2057-2058-2059-2060-2061-2062-2063-2064-2065-2066-2067-2068-2069-2070-2071-2072-2073-2074-2075-2076-2077-2078-2079-2080-2081-2082-2083-2084-2085-2086-2087-2088-2089-2090-2091-2092-2093-2094-2095-2096-2097-2098-2099-2100-2101-2102-2103-2104-2105-2106-2107-2108-2109-2110-2111-2112-2113-2114-2115-2116-2117-2118-2119-2120-2121-2122-2123-2124-2125-2126-2127-2128-2129-2130-2131-2132-2133-2134-2135-2136-2137-2138-2139-2140-2141-2142-2143-2144-2145-2146-2147-2148-2149-2150-2151-2152-2153-2154-2155-2156-2157-2158-2159-2160-2161-2162-2163-2164-2165-2166-2167-2168-2169-2170-2171-2172-2173-2174-2175-2176-2177-2178-2179-2180-2181-2182-2183-2184-2185-2186-2187-2188-2189-2190-2191-2192-2193-2194-2195-2196-2197-2198-2199-2200-2201-2202-2203-2204-2205-2206-2207-2208-2209-2210-2211-2212-2213-2214-2215-2216-2217-2218-2219-2220-2221-2222-2223-2224-2225-2226-2227-2228-2229-2230-2231-2232-2233-2234-2235-2236-2237-2238-2239-2240-2241-2242-2243-2244-2245-2246-2247-2248-2249-2250-2251-2252-2253-2254-2255-2256-2257-2258-2259-2260-2261-2262-2263-2264-2265-2266-2267-2268-2269-2270-2271-2272-2273-2274-2275-2276-2277-2278-2279-2280-2281-2282-2283-2284-2285-2286-2287-2288-2289-2290-2291-2292-2293-2294-2295-2296-2297-2298-2299-2300-2301-2302-2303-2304-2305-2306-2307-2308-2309-2310-2311-2312-2313-2314-2315-2316-2317-2318-2319-2320-2321-2322-2323-2324-2325-2326-2327-2328-2329-2330-2331-2332-2333-2334-2335-2336-2337-2338-2339-2340-2341-2342-2343-2344-2345-2346-2347-2348-2349-2350-2351-2352-2353-2354-2355-2356-2357-2358-2359-2360-2361-2362-2363-2364-2365-2366-2367-2368-2369-2370-2371-2372-2373-2374-2375-2376-2377-2378-2379-2380-2381-2382-2383-2384-2385-2386-2387-2388-2389-2390-2391-2392-2393-2394-2395-2396-2397-2398-2399-2400-2401-2402-2403-2404-2405-2406-2407-2408-2409-2410-2411-2412-2413-2414-2415-2416-2417-2418-2419-2420-2421-2422-2423-2424-2425-2426-2427-2428-2429-2430-2431-2432-2433-2434-2435-2436-2437-2438-2439-2440-2441-2442-2443-2444-2445-2446-2447-2448-2449-2450-2451-2452-2453-2454-2455-2456-2457-2458-2459-2460-2461-2462-2463-2464-2465-2466-2467-2468-2469-2470-2471-2472-2473-2474-2475-2476-2477-2478-2479-2480-2481-2482-2483-2484-2485-2486-2487-2488-2489-2490-2491-2492-2493-2494-2495-2496-2497-2498-2499-2500-2501-2502-2503-2504-2505-2506-2507-2508-2509-2510-2511-2512-2513-2514-2515-2516-2517-2518-2519-2520-2521-2522-2523-2524-2525-2526-2527-2528-2529-2530-2531-2532-2533-2534-2535-2536-2537-2538-2539-2540-2541-2542-2543-2544-2545-2546-2547-2548-2549-2550-2551-2552-2553-2554-2555-2556-2557-2558-2559-2560-2561-2562-2563-2564-2565-2566-2567-2568-2569-2570-2571-2572-2573-2574-2575-2576-2577-2578-2579-2580-2581-2582-2583-2584-2585-2586-2587-2588-2589-2590-2591-2592-2593-2594-2595-2596-2597-2598-2599-2600-2601-2602-2603-2604-2605-2606-2607-2608-2609-2610-2611-2612-2613-2614-2615-2616-2617-2618-2619-2620-2621-2622-2623-2624-2625-2626-2627-2628-2629-2630-2631-2632-2633-2634-2635-2636-2637-2638-2639-2640-2641-2642-2643-2644-2645-2646-2647-2648-2649-2650-2651-2652-2653-2654-2655-2656-2657-2658-2659-2660-2661-2662-2663-2664-2665-2666-2667-2668-2669-2670-2671-2672-2673-2674-2675-2676-2677-2678-2679-2680-2681-2682-2683-2684-2685-2686-2687-2688-2689-2690-2691-2692-2693-2694-2695-2696-2697-2698-2699-2700-2701-2702-2703-2704-2705-2706-2707-2708-2709-2710-2711-2712-2713-2714-2715-2716-2717-2718-2719-2720-2721-2722-2723-2724-2725-2726-2727-2728-2729-2730-2731-2732-2733-2734-2735-2736-2737-2738-2739-2740-2741-2742-2743-2744-2745-2746-2747-2748-2749-2750-2751-2752-2753-2754-2755-2756-2757-2758-2759-2760-2761-2762-2763-2764-2765-2766-2767-2768-2769-2770-2771-2772-2773-2774-2775-2776-2777-2778-2779-2780-2781-2782-2783-2784-2785-2786-2787-2788-2789-2790-2791-2792-2793-2794-2795-2796-2797-2798-2799-2800-2801-2802-2803-2804-2805-2806-2807-2808-2809-2810-2811-2812-2813-2814-2815-2816-2817

[illegible]

1111

100





The complete schedule for the 2012-2013 season is available at <http://www.2012-2013.com>. For more information on the 2012-2013 season, visit www.2012-2013.com. The 2012-2013 season is the most exciting yet, with a new format, new teams, and new challenges. The 2012-2013 season is the most exciting yet, with a new format, new teams, and new challenges.

Downloaded from <http://ajphaphapublications.sagepub.com/> at 10:06 10 June 2015

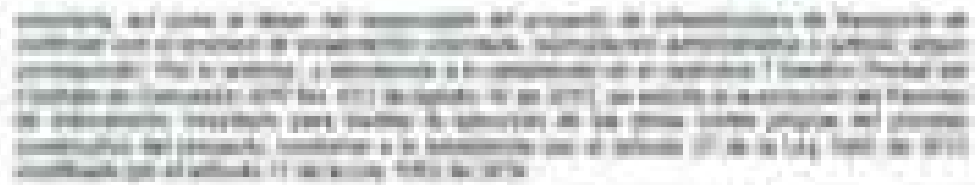
Accounting Worksheet					
Account	Debit	Credit	Debit	Credit	Balance
Assets					
Cash	100				100
Accounts Receivable	200				200
Inventory	300				300
Prepaid Insurance	100				100
Equipment	500				500
Liabilities					
Accounts Payable		100			100
Notes Payable		200			200
Long-Term Debt		300			300
Equity					
Common Stock		100			100
Retained Earnings		200			200
Income Statement					
Revenue		500			500
Expenses	100				100
Cost of Goods Sold	200				200
Operating Expenses	100				100
Net Income		100			100
Total	700	700	700	700	

© 2004 Blackwell Publishing Ltd, *Journal of Internal Medicine* 255: 103–110

[illegible]



© 1999 by the author(s). All rights reserved. This article is intended solely for the personal use of the individual user and is not to be disseminated broadly. This article is intended solely for the personal use of the individual user and is not to be disseminated broadly. This article is intended solely for the personal use of the individual user and is not to be disseminated broadly.



© 2000 by Blackwell Science Ltd, *Journal of Internal Medicine* 247: 399–405

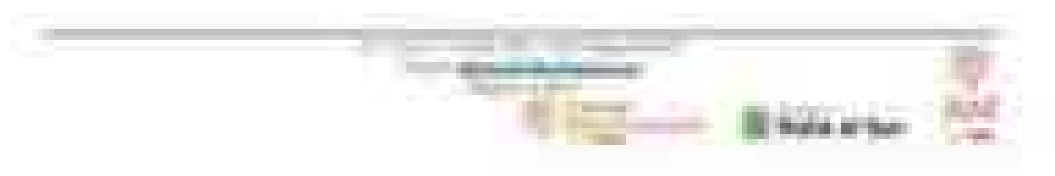
Experiments confirm that the proposed method for detecting large combinations can be used online for developing a combinatorial auction strategy in a multi-unit combinatorial auction. In [10], we presented the first step in the full-fledged auction strategy. Future work might involve online bidding, feedback, and learning algorithms. <http://www.cba.hawaii.edu/~jacob/combinauction/>

[illegible]

Copyright © 2006 John Wiley & Sons, Ltd.

1. **Company Name:** [Name of the Company]
 2. **Address:** [Address of the Company]
 3. **City:** [City]
 4. **State:** [State]
 5. **Zip:** [Zip]
 6. **Phone:** [Phone Number]
 7. **Fax:** [Fax Number]
 8. **E-mail:** [E-mail Address]
 9. **Website:** [Website Address]
 10. **Business Type:** [Business Type]
 11. **Product/Service:** [Product/Service]
 12. **Year Founded:** [Year Founded]
 13. **Number of Employees:** [Number of Employees]
 14. **Annual Revenue:** [Annual Revenue]
 15. **Number of Franchises:** [Number of Franchises]
 16. **Number of Company-Owned Units:** [Number of Company-Owned Units]
 17. **Number of International Units:** [Number of International Units]
 18. **Number of Domestic Units:** [Number of Domestic Units]
 19. **Number of Units in Development:** [Number of Units in Development]
 20. **Number of Units in Operation:** [Number of Units in Operation]

1. **Project Name:** [Project Name]
 2. **Project Manager:** [Project Manager]
 3. **Project Sponsor:** [Project Sponsor]
 4. **Project Start Date:** [Project Start Date]
 5. **Project End Date:** [Project End Date]
 6. **Project Budget:** [Project Budget]
 7. **Project Status:** [Project Status]
 8. **Project Description:** [Project Description]
 9. **Project Objectives:** [Project Objectives]
 10. **Project Deliverables:** [Project Deliverables]
 11. **Project Risks:** [Project Risks]
 12. **Project Issues:** [Project Issues]
 13. **Project Communication:** [Project Communication]
 14. **Project Stakeholders:** [Project Stakeholders]
 15. **Project Milestones:** [Project Milestones]
 16. **Project Resources:** [Project Resources]
 17. **Project Tools:** [Project Tools]
 18. **Project Templates:** [Project Templates]
 19. **Project Forms:** [Project Forms]
 20. **Project Reports:** [Project Reports]
 21. **Project Documents:** [Project Documents]
 22. **Project Meetings:** [Project Meetings]
 23. **Project Reviews:** [Project Reviews]
 24. **Project Audits:** [Project Audits]
 25. **Project Closures:** [Project Closures]



Que frente al mencionado Alcance a la Oferta Formal de Compra no proceden recursos en sede administrativa, de conformidad con lo establecido en el inciso 4 del artículo 61 de la Ley 388 de 1997 y el artículo 75 del Código de Procedimiento Administrativo y de lo Contencioso Administrativo.

Que mediante Oficio de Citación **No. PRE-RAS-003993** de fecha 29 de agosto del 2025, remitido por la empresa de correos INTER RAPIDÍSIMO S.A., Guía/Factura de venta **No. 700172811336** remitida el día 23 de octubre del 2025, se solicitó a la señora **FANNY AYDE LARA MORALES**, identificada con la Cedula de Ciudadanía **N° 39.841.094**, comparecer para la notificación personal del Alcance a la Oferta Formal de Compra, indicándole las condiciones de modo, tiempo y lugar, el cual tuvo como resultado **DEVUELTO** el día 27 de octubre del 2025, y además fue fijada por el término de cinco (05) días hábiles en la página web de la Agencia Nacional de Infraestructura - ANI <https://www.an.gov.co/citaciones-y-notificaciones-por-aviso>, página web de la Concesionaria <https://rutaalsur.co/notificaciones/>, y cartelera de la oficina de atención al usuario de la CONCESIONARIA RUTA AL SUR S.A.S., ubicada en la Calle 24 No. 7ª – 19 Barrio Jorge Eliecer Gaitán, Edificio Miguel Ángel, Primer Piso, Mocoa, Putumayo, fijada desde el 24 de septiembre del 2025 y desfijada el 30 de septiembre del 2025, no obstante, pese a lo múltiples intentos, a la fecha no se ha presentado en la oficina de la concesionaria para la notificación del oficio **No. PRE-RAS-003992** de fecha 29 de agosto del 2025, que corresponde al Alcance a la Oferta Formal de Compra.

En consecuencia, de acuerdo con lo previsto en el artículo 69 del Código de Procedimiento Administrativo y de lo Contencioso Administrativo, se procede a realizar la **NOTIFICACIÓN POR AVISO**.

Considerando que la única información con que se cuenta es la dirección del inmueble requerido, que corresponde al predio denominado **EL PARAÍSO** (Según F.M.I. y Título de Adquisición) / **LA UNIÓN** (Según I.G.A.C y Ficha Predial), ubicado en la vereda **PUERTO CAICEDO** (Según FMI) / **EL BAGRE** (Según Título de Adquisición) / **LA ESMERALDA** (Según E.O.T Municipal Vigente y Ficha Predial), del municipio de **PUERTO CAICEDO**, se remitirá oficio de Notificación por Aviso al predio, se publicará la Notificación por Aviso por el término de cinco (05) días en la página web de la Agencia Nacional de Infraestructura – ANI: <https://www.an.gov.co/citaciones-y-notificaciones-por-aviso>, página web de la Concesionaria: <https://rutaalsur.co/notificaciones/>, y en la cartelera de la oficina de atención al usuario de la CONCESIONARIA RUTA AL SUR S.A.S., ubicada en la Calle 24 No. 7ª – 19 Barrio Jorge Eliecer Gaitán, Edificio Miguel Ángel, Primer Piso, Mocoa, Putumayo.

La **NOTIFICACIÓN POR AVISO** se considerará surtida al finalizar el día siguiente al retiro de este aviso conforme al artículo 69 del Código de Procedimiento Administrativo y de lo Contencioso Administrativo (Ley 1437 de 2011).

Acompaño para su conocimiento copia del Alcance a la Oferta Formal de Compra **N° PRE-RAS-003992** de fecha 29 de agosto del 2025, copia de la Ficha Predial **SMN-7-015** de fecha 14 de marzo del 2025, copia del Plano topográfico de la franja de terreno a adquirir, copia del Avalúo Comercial Corporativo de fecha 30 de junio del 2025, Certificado Uso del Suelo, y la transcripción completa de las normas que regulan el procedimiento de adquisición de predios requeridos para la ejecución de obras públicas por enajenación voluntaria, expropiación por vía judicial y administrativa.

Agradecemos la atención que le brinde a la presente.



NIT. 901.482.899-1

PRE-RAS-004178

FIJADO EN UN LUGAR VISIBLE DE LAS OFICINAS DE ATENCIÓN AL USUARIO DE LA CONCESIONARIA RUTA AL SUR S.A.S. DEL MUNICIPIO DE MOCOA - PUTUMAYO, Y EN LAS PÁGINAS WEB DE LA AGENCIA NACIONAL DE INFRAESTRUCTURA -ANI Y LA CONCESIONARIA RUTA AL SUR S.A.S.

FIJADO EL 29 de Octubre DE 2025 A LAS 8:00 A.M.

DESIJADO EL 5 de Noviembre DE 2025 A LAS 6:00 P.M.

Atentamente,

JUAN
CARLOS
MARIA
CASTAÑEDA
JUAN CARLOS MARIA CASTAÑEDA
Representante Legal
CONCESIONARIA RUTA AL SUR S.A.S.

Firmado
digitalmente por
JUAN CARLOS
MARIA
CASTAÑEDA

Anexos: Copia Oferta Formal de Compra.
Copia Ficha y Plano Predial.
Copia de Uso de Suelo.
Copia Avalúo área requerida.
Copia Normas que regulan la adquisición predial por motivos de utilidad pública.

Proyectó: GAC - Abogado Predial
Revisó: SAD - Dir. Predial / MPS Dir. Jurídica SPV
Aprobó: JCM - Gerente General



Bogotá D.C., 29 de agosto del 2025.

Señora:
FANNY AYDE LARA MORALES.
C.C. N° 39.841.094

Dirección: El Paraíso (Según F.M.I. y Titulo de Adquisición) / La Unión (Según IGAC y Ficha Predial).
Vereda: Puerto Caicedo (Según FMI) / El Bagre (Según Titulo de Adquisición) / La Esmeralda (Según E.O.T Municipal Vigente y Ficha Predial).
Municipio: Puerto Caicedo.
Abscisa Inicial: Km 0+716,11 (I) – (D).
Abscisa Final: Km 0+859,40 (I) – (D).

REFERENCIA: Contrato de Concesión Bajo Esquema de APP. No. 012 del 2015, proyecto vial SANTANA – MOCOCA – NEIVA.

ASUNTO: Alcance a Oferta Formal de Compra **PRE-RAS-000485** de fecha 18 de octubre del 2023, por la cual se dispone la adquisición de un área de terreno del inmueble denominado **EL PARAÍSO** (Según F.M.I. y Titulo de Adquisición) / **LA UNIÓN** (Según I.G.A.C y Ficha Predial), ubicado en la vereda **PUERTO CAICEDO** (Según FMI) / **EL BAGRE** (Según Titulo de Adquisición) / **LA ESMERALDA** (Según E.O.T Municipal Vigente y Ficha Predial), del municipio de **PUERTO CAICEDO**, en el departamento del **PUTUMAYO**, identificado con número predial **86569000000000200047000000000** y matrícula inmobiliaria **No. 442-46894** de la Oficina de Registro de Instrumentos Públicos de Puerto Asís, Putumayo. **PREDIO: SMN-7-015.**

Cordial saludo,

Como es de conocimiento general, en la actualidad la **CONCESIONARIA RUTA AL SUR S.A.S.**, se encuentra promoviendo la construcción de un Proyecto de Interés Nacional y Estratégico, que comprende el trayecto entre “Santana-Mococa-Neiva” y que involucra los departamentos de Putumayo-Cauca-Huila, en cumplimiento del Contrato de Concesión bajo el esquema APP No. 012 del 18 de agosto de 2015, suscrito inicialmente entre la **AGENCIA NACIONAL DE INFRAESTRUCTURA - ANI.**, y **ALIADAS PARA EL PROGRESO S.A.S.**, cedido mediante Otrosí No.10 del 02 de julio de 2021 a la **CONCESIONARIA RUTA AL SUR S.A.S.**, para que por su cuenta y riesgo, elabore los diseños, financie, obtenga las licencias ambientales y demás permisos, adquiera los predios, rehabilite, construya, mejore, opere y mantenga el corredor vial; asociado a la declaración de Utilidad Pública mediante Resolución No.570 del 24 de marzo de 2015 de la **AGENCIA NACIONAL DE INFRAESTRUCTURA - ANI.**

En virtud de lo anterior, la **AGENCIA NACIONAL DE INFRAESTRUCTURA – ANI.**, a través de la **CONCESIONARIA RUTA AL SUR S.A.S.**, requiere la adquisición parcial de una zona de terreno del predio citado en el asunto de la presente comunicación, conforme a la afectación descrita en la Ficha y Plano Predial **SMN-7-015** de fecha 14 de marzo del 2025, con un área de terreno requerida de **NUEVE MIL CUARENTA Y SIETE COMA SETENTA Y CINCO METROS CUADRADOS (9.047,75 m2)**, delimitada entre las abscisas: **INICIAL: KM 0+716,11 (I) – (D)** y **FINAL: KM 0+859,40 (I) – (D)**, margen Izquierda – Derecha y ubicada dentro de los siguientes linderos específicos:

LINDEROS	LONGITUD	COLINDANTES
NORTE	79,82	RUBIELA MARTINEZ GUZMAN (P1 - P12)
SUR	85,56	MUNICIPIO DE PUERTO CAICEDO (P15 - P27)
ORIENTE	108,53	FANNY AYDE LARA MORALES (ÁREA SOBRANTE) (P12 - P15)
OCCIDENTE	174,93	FANNY AYDE LARA MORALES (ÁREA SOBRANTE) (P27 - P1)

Así las cosas, se elaboró el Avalúo Comercial Corporativo mediante el cual se obtiene el valor de adquisición, con fundamento en lo consagrado en el Decreto 422 de 2000, y en desarrollo de los métodos valuatorios previstos por la Resolución 620 de 2008, artículo 13 de la Ley 9 de 1989, el artículo 61 de la Ley 388 de 1997 y su Decreto Reglamentario 1420 de 1998, el artículo 25 de la Ley 1682 de 2013 modificado por el artículo 10 de la Ley 1882 de 2018 y el 37 de la Ley 1682 de 2013 modificado por el artículo 6 de la Ley 1742 de 2014, el cual se detalla a continuación:

Por concepto del valor del Avalúo Comercial Corporativo elaborado por la **CORPORACIÓN LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER** de fecha 30 de junio del 2025, correspondiente a **TERRENO, CONSTRUCCIONES ANEXAS, CULTIVOS y ESPECIES FORESTALES** la suma de: **CINCUENTA Y UN MILLONES DOSCIENTOS SETENTA MIL QUINIENTOS NOVENTA Y NUEVE PESOS MONEDA CORRIENTE (\$ 51.270.599,72)**, discriminado de la siguiente manera:

16. RESULTADO DEL AVALÚO COMERCIAL CORPORATIVO DEL TERRENO P15-2222

PROYECTO DE LEY: TERRENO, TERRENO, LA ESTACIÓN DE PUERTO CAICEDO, DEPARTAMENTO DE PUTUMAYO.

DESCRIPCIÓN	VALOR	VALOR	VALOR	VALOR
TERRENO	1.000.000.000,00	1.000.000.000,00	1.000.000.000,00	1.000.000.000,00
CONSTRUCCIONES ANEXAS	1.000.000.000,00	1.000.000.000,00	1.000.000.000,00	1.000.000.000,00
CULTIVOS	1.000.000.000,00	1.000.000.000,00	1.000.000.000,00	1.000.000.000,00
ESPECIES FORESTALES	1.000.000.000,00	1.000.000.000,00	1.000.000.000,00	1.000.000.000,00
TOTAL	4.000.000.000,00	4.000.000.000,00	4.000.000.000,00	4.000.000.000,00

AVANCE DEL AVALÚO

SEEN: CINCUENTA Y UN MILLONES DOSCIENTOS SETENTA MIL QUINIENTOS NOVENTA Y NUEVE PESOS MONEDA CORRIENTE (\$ 51.270.599,72)

Ahora bien, de acuerdo con lo establecido en el artículo 25 de la Ley 1682 de 2013 modificado por el artículo 10 de la Ley 1882 de 2018 usted(es) cuenta(n) con un término de **quince (15) días hábiles** contados a partir de la notificación del presente Alcance a Oferta Formal de Compra para manifestar su voluntad en relación con la misma, bien sea aceptándola, o rechazándola.

De acuerdo con los contenidos normativos en materia de Proyectos de Utilidad Pública y de Infraestructura vial, si el Alcance a Oferta Formal de Compra es aceptada, deberá suscribirse el contrato de Promesa de Compraventa o la Escritura Pública de compraventa dentro de los diez **(10) días hábiles** siguientes e inscribirse la Escritura Pública de compraventa en la Oficina de Registro de Instrumentos Públicos del lugar correspondiente. En tal caso, el pago se realizará en uno o varios contados, cuyos porcentajes se determinarán previendo que no se vulneren derechos de terceros y se garantice el saneamiento, la entrega y disponibilidad oportuna de la zona de terreno requerida dentro del predio para la ejecución del Proyecto, así como la debida transferencia del derecho real de dominio a favor de la **AGENCIA NACIONAL DE INFRAESTRUCTURA – ANI**.

El ingreso obtenido por la enajenación de los inmuebles requeridos por motivos de utilidad pública no constituye para fines tributarios, renta gravable ni ganancia ocasional, siempre y cuando la negociación se produzca por la vía de la enajenación voluntaria, de acuerdo con lo dispuesto por el parágrafo 2º del artículo 67 de la Ley 388 de 1997.

Por otra parte, según el mismo artículo 25 de la Ley 1682 de 2013, modificado por el artículo 10 de la Ley 1882 de 2018, será obligatorio iniciar el proceso de expropiación si transcurridos **treinta (30) días hábiles** después de la notificación del Alcance a la Oferta Formal de Compra, no se ha llegado a un acuerdo formal para la enajenación voluntaria, contenido en un contrato de promesa de compraventa y/o escritura pública; en estos mismos términos, se entenderá que el propietario del predio renuncian a la negociación cuando: **a)** Guarden silencio sobre la oferta de negociación directa, **b)** Dentro del plazo para aceptar o rechazar la oferta no se logre acuerdo, o **c)** No suscriban la escritura o la promesa de compraventa respectiva en los plazos fijados en la presente Ley por causas imputables a ellos mismos.

En caso de no llegarse a acuerdo en la etapa de enajenación voluntaria, el pago del predio será consignado a órdenes del Juzgado dentro de la etapa de expropiación judicial o administrativa, de forma previa, teniendo en cuenta el avalúo catastral y la indemnización calculada al momento de la Oferta Formal de Compra, según lo dispuesto por el inciso 3 del artículo 37 de la Ley 1682 de 2013. En este caso, el valor catastral que se tenga en cuenta para el pago será proporcional al área requerida a expropiar y el titular no será beneficiario de los beneficios tributarios contemplados en el inciso 4 del artículo 15 de la ley 9 de 1989.

Igualmente, para dar cumplimiento al mismo artículo 13 de la Ley 9 de 1989, el presente oficio quedará inscrito en el correspondiente Folio de Matrícula Inmobiliaria dentro de los cinco (5) días hábiles siguientes a su notificación; a partir de ese entonces, el bien quedará fuera del comercio y ninguna autoridad podrá conceder licencia de construcción, de urbanización, o permiso de funcionamiento por primera vez para cualquier establecimiento industrial o comercial sobre el inmueble objeto de la oferta de compra. Los que se expidan, serán nulos de pleno derecho. Una vez efectuado el registro, le será comunicado por un medio idóneo conforme a lo señalado en el artículo 70 Código de Procedimiento Administrativo y de lo Contencioso Administrativo.

Finalmente, el artículo 27 de la Ley 1682 de 2013 modificado por el artículo 11 de la Ley 1882 de 2018 establece la figura del “Permiso de Intervención Voluntario”, según la cual: *“Mediante documento escrito suscrito por la entidad y el titular inscrito en el folio de matrícula el poseedor regular o los herederos determinados del bien, podrá pactarse un permiso de intervención voluntario del inmueble objeto de adquisición o expropiación. El permiso será irrevocable una vez se pacte. Con base en el acuerdo de intervención suscrito, la entidad deberá iniciar el proyecto de infraestructura de transporte. Lo anterior, sin perjuicio de los derechos de terceros sobre el inmueble los cuales no surtirán afectación o detrimento alguno con el permiso de intervención*

voluntaria, así como el deber del responsable del proyecto de infraestructura de transporte de continuar con el proceso de enajenación voluntaria, expropiación administrativa o judicial, según corresponda". Por lo anterior, y atendiendo a lo establecido en el Apéndice 7 Gestión Predial del Contrato de Concesión APP No. 012 de agosto 18 de 2015, se solicita la suscripción del Permiso de Intervención Voluntario para facilitar la ejecución de las obras civiles propias del proceso constructivo del proyecto, conforme a lo establecido por el artículo 27 de la Ley 1682 de 2013 modificado por el artículo 11 de la Ley 1882 de 2018.

Contra la presente comunicación, resultan improcedentes los recursos de la vía gubernativa, de conformidad con lo dispuesto en el numeral 4 del artículo 61 de la Ley 388 de 1997 y el artículo 75 del Código de Procedimiento Administrativo y de lo Contencioso Administrativo.

Esperamos contar con su aceptación dentro del término legal contemplado, para lo cual podrá dirigir su respuesta a la Oficina de Gestión Predial de la **CONCESIONARIA RUTA AL SUR S.A.S.**, ubicada en la Calle. 24 No. 7A-19, barrio Jorge Eliecer Gaitán, Edificio Miguel Ángel, primer piso, Mocoa - Putumayo, en horario de oficina (8:00 a.m. – 12:30 m -- 2:00 p.m. – 6:00 p.m.), y en los siguientes correos electrónicos: atencion@rutaalsur.co , gilberto.cuello@rutaalsur.co, sergio.daza@rutaalsur.co , número celular 3102565005.

Se anexa para su conocimiento, copia de la Ficha Predial de fecha de fecha 14 de marzo del 2025, copia del Plano topográfico de la franja de terreno a adquirir, copia del Avalúo Comercial Corporativo de fecha 30 de junio del 2025, Certificado Uso del Suelo, y la transcripción completa de las normas que regulan el procedimiento de adquisición de predios requeridos para la ejecución de obras públicas por enajenación voluntaria, expropiación por vía judicial y administrativa.

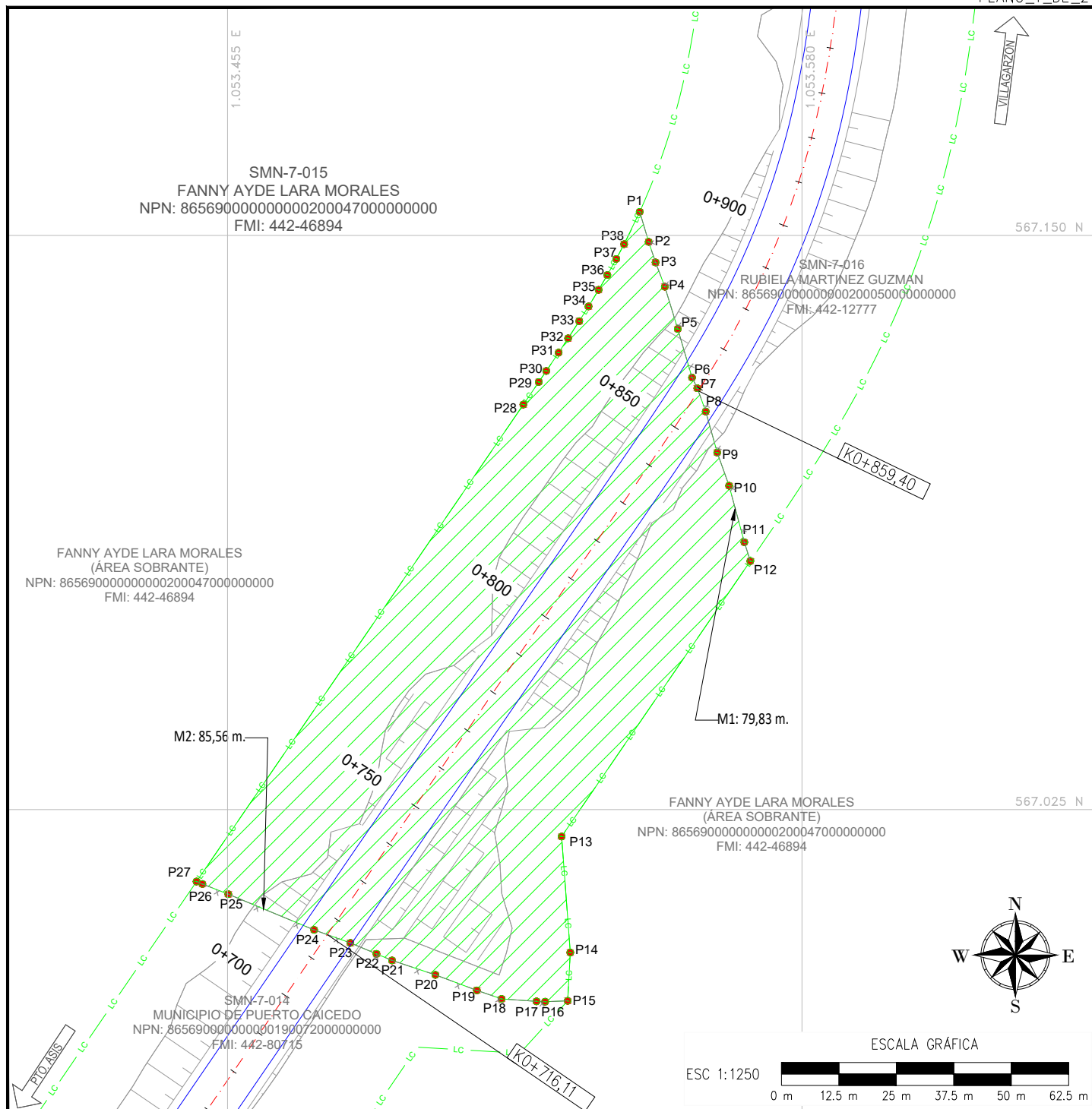
Agradecemos la atención que le brinde a la presente.

Cordialmente,
JUAN CARLOS MARIA CASTAÑEDA
Firmado digitalmente por
JUAN CARLOS MARIA CASTAÑEDA

JUAN CARLOS MARIA CASTAÑEDA
Representante Legal
Concesionaria Ruta al Sur S.A.S.

Copia: Archivo Concesionaria.
Anexos: Copia de la Ficha Predial y Plano Predial.
Copia del Avalúo Comercial Corporativo.
Certificado Uso del Suelo,
Normas que regulan el proceso de adquisición de predios por motivos de utilidad pública.
Proyectó: GAC - Abogada Predial.
Revisó: SAD - Dir. Predial / MPS Dir. Jurídica SPV

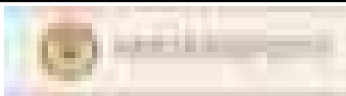
[illegible]



GESTIÓN SOCIO-PREDIAL RUTA AL SUR		PLANO DE REQUERIMIENTO PREDIAL		REVISÓ: CONSORCIO INTERRA TLS APROBÓ: CONSORCIO INTERRA TLS		FIRMA: M.P.:		FECHA:			
DISEÑO Y CALCULÓ: 						PROPIETARIO: FANNY AYDE LARA MORALES					
CUADRO DE ÁREAS (m²)						FECHA ELAB.: 14/MARZO/2025		TRAMO: PTO. ASIS - VILLAGARZON		No. CATASTRAL 8656900000000020004700000000	
A. TOTAL: 12 Ha + 848,00 m2		A. REQUERIDA: 9.047,75 m2		A. REMANENTE: 0,00 m2		A. CONST: 0,00 m2		A. SOBRANTE: 11 Ha + 1800,25 m2		FICHA GRÁFICA No. SMN-7-015	
								ESCALA: 1:1250		NOMBRE ARCHIVO: SMN-7-015	
						MUNICIPIO Y DEPARTAMENTO: PTO. CAICEDO / PUTUMAYO					

BORDE VIA PROYECTADA		—	AREA REQUERIDA	
EJE VIA PROYECTADA		- - - - -	AREA CONST. REQ	
LINEA DE COMPRA		— LC —	AREA CONST. ANEXAS	
CERCAS		— x —	AREA REMANENTE	
BORDE VIA EXISTENTE		—	RONDA DE RIO	
LINDERO			POSTE	
CHAFLANES CORTE		- - - - -	PUNTO	
CHAFLANES RELLENO		- - - - -	BOSQUE	
FUENTES HIDRICAS		- - - - -	CULTIVO	

CUADRO DE COORDENADAS				
VERTICE	LADO	DIST.	ESTE	NORTE
P1	P1 - P2	6.81	1053544.69	567155.13
P2	P2 - P3	4.72	1053546.64	567148.60
P3	P3 - P4	5.66	1053548.14	567144.12
P4	P4 - P5	9.64	1053550.15	567138.83
P5	P5 - P6	11.02	1053552.98	567129.62
P6	P6 - P7	2.59	1053556.08	567119.05
P7	P7 - P8	5.38	1053557.23	567116.73
P8	P8 - P9	9.28	1053559.05	567111.66
P9	P9 - P10	7.67	1053561.56	567102.72
P10	P10 - P11	12.74	1053564.14	567095.51
P11	P11 - P12	4.31	1053567.46	567083.21
P12	P12 - P13	72.68	1053568.76	567079.10
P13	P13 - P14	25.31	1053527.69	567019.14
P14	P14 - P15	10.54	1053529.58	566993.89
P15	P15 - P16	4.91	1053529.02	566983.37
P16	P16 - P17	1.89	1053524.11	566983.19
P17	P17 - P18	7.61	1053522.23	566983.25
P18	P18 - P19	5.69	1053514.63	566983.79
P19	P19 - P20	9.63	1053509.25	566985.65
P20	P20 - P21	9.95	1053500.23	566989.02
P21	P21 - P22	3.68	1053490.79	566992.17
P22	P22 - P23	6.15	1053487.40	566993.60
P23	P23 - P24	8.38	1053481.73	566995.97
P24	P24 - P25	20.24	1053473.84	566998.81
P25	P25 - P26	6.06	1053455.16	567006.58
P26	P26 - P27	1.37	1053449.52	567008.81
P27	P27 - P28	125.87	1053448.25	567009.34
P28	P28 - P29	5.95	1053519.37	567113.18
P29	P29 - P30	2.90	1053522.73	567118.09
P30	P30 - P31	4.80	1053524.36	567120.49
P31	P31 - P32	3.74	1053527.04	567124.47
P32	P32 - P33	4.45	1053529.11	567127.60
P33	P33 - P34	3.80	1053531.53	567131.34
P34	P34 - P35	4.21	1053533.56	567134.55
P35	P35 - P36	3.74	1053535.75	567138.15
P36	P36 - P37	4.02	1053537.64	567141.38
P37	P37 - P38	3.63	1053539.59	567144.88
P38	P38 - P1	7.82	1053541.30	567148.09
ÁREA REQUERIDA = 9.047,75 m ²				

GESTIÓN SOCIO-PREDIAL RUTA AL SUR		PLANO DE REQUERIMIENTO PREDIAL		REVISÓ: CONSORCIO INTERRA TLS	FIRMA:	FECHA:	CONVENCIONES BORDE VIA PROYECTADA ——— AREA REQUERIDA  EJE VIA PROYECTADA - - - - - AREA CONST. REQ  LINEA DE COMPRA — LC — AREA CONST. ANEXAS  CERCAS — x — AREA REMANENTE  BORDE VIA EXISTENTE ——— RONDA DE RIO  LINDERO  CHAFLANES CORTE - - - - - PUNTO  CHAFLANES RELLENO - - - - - BOSQUE  FUENTES HIDRICAS - - - - - CULTIVO 				
APROBÓ: CONSORCIO INTERRA TLS		M.P.:									
 				DISEÑO Y CALCULÓ: 				PROPIETARIO: FANNY AYDE LARA MORALES			
CUADRO DE ÁREAS (m²)						FECHA ELAB.: 14/MARZO/2025		TRAMO: PTO. ASIS - VILLAGARZON		No. CATASTRAL 86569000000000200047000000000	
A. TOTAL: 12 Ha + 848,00 m ²		A. REQUERIDA: 9.047,75 m ²		A. REMANENTE: 0,00 m ²		A. CONST: 0,00 m ²		A. SOBRANTE: 11 Ha + 1800,25 m ²		ESCALA: N/A	
						MUNICIPIO Y DEPARTAMENTO: PTO. CAICEDO / PUTUMAYO		FICHA GRAFICA No. SMN-7-015		NOMBRE ARCHIVO: SMN-7-015	



REPÚBLICA DE DOLORES
DEPARTAMENTO DEL FUTURO
MUNICIPIO DE PUERTO CACERES
ALCALDIA MUNICIPAL
NET ACCOUNTS



NET ACCOUNT	NET ACCOUNT	NET ACCOUNT	NET ACCOUNT	NET ACCOUNT
0001001	0001002	0001003	0001004	0001005
0001006	0001007	0001008	0001009	0001010
0001011	0001012	0001013	0001014	0001015
0001016	0001017	0001018	0001019	0001020
0001021	0001022	0001023	0001024	0001025
0001026	0001027	0001028	0001029	0001030
0001031	0001032	0001033	0001034	0001035
0001036	0001037	0001038	0001039	0001040
0001041	0001042	0001043	0001044	0001045
0001046	0001047	0001048	0001049	0001050
0001051	0001052	0001053	0001054	0001055
0001056	0001057	0001058	0001059	0001060
0001061	0001062	0001063	0001064	0001065
0001066	0001067	0001068	0001069	0001070
0001071	0001072	0001073	0001074	0001075
0001076	0001077	0001078	0001079	0001080
0001081	0001082	0001083	0001084	0001085
0001086	0001087	0001088	0001089	0001090
0001091	0001092	0001093	0001094	0001095
0001096	0001097	0001098	0001099	0001100
0001101	0001102	0001103	0001104	0001105
0001106	0001107	0001108	0001109	0001110
0001111	0001112	0001113	0001114	0001115
0001116	0001117	0001118	0001119	0001120
0001121	0001122	0001123	0001124	0001125
0001126	0001127	0001128	0001129	0001130
0001131	0001132	0001133	0001134	0001135
0001136	0001137	0001138	0001139	0001140
0001141	0001142	0001143	0001144	0001145
0001146	0001147	0001148	0001149	0001150
0001151	0001152	0001153	0001154	0001155
0001156	0001157	0001158	0001159	0001160
0001161	0001162	0001163	0001164	0001165
0001166	0001167	0001168	0001169	0001170
0001171	0001172	0001173	0001174	0001175
0001176	0001177	0001178	0001179	0001180
0001181	0001182	0001183	0001184	0001185
0001186	0001187	0001188	0001189	0001190
0001191	0001192	0001193	0001194	0001195
0001196	0001197	0001198	0001199	0001200

El presente documento es una copia de la información contenida en el sistema de información municipal y no debe ser utilizado para fines legales o judiciales.

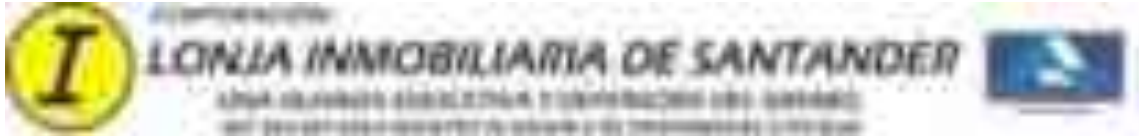
Este certificado es válido por un periodo de 90 días a partir de la fecha de emisión y no puede ser utilizado para fines legales o judiciales.

Este certificado es válido a partir de la fecha de emisión y no puede ser utilizado para fines legales o judiciales.


MAYOR
MUNICIPIO DE PUERTO CACERES

NET ACCOUNT	NET ACCOUNT	NET ACCOUNT
0001001	0001002	0001003





AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

Mocoa, Junio 30 de 2.025

Señores:

CONCESIONARIA RUTA AL SUR
E.S.M.

REF: Entrega Avalúo Corporativo No. SMN-7-015-2.025, Predio Mayor 865690000000002000470000000000., M.I 442-46894, Dirección: Abscisa Inicial: K 0+716,11 Abscisa Final K 0+859,4, Margen Izq-Der, Predio LA UNION, Vereda LA ESMERALDA – Puerto Caicedo, Putumayo. Propiedad de: FANNY AYDE LARA MORALES, C.C. 39.841.094.

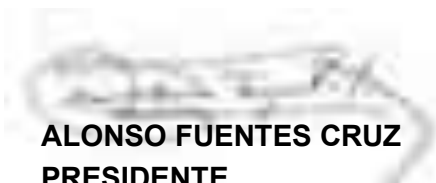
Cordial saludo:

Con la presente hacemos entrega formal del avalúo corporativo indicado en la referencia, ordenado en original y con todos los detalles y conceptos técnicos, fotografías y pormenores, que se requieren para la completa interpretación y análisis de porque se llegó a los valores asignados después de visita(s) al lugar y comité(s) entre avaluadores y profesionales de la construcción con tarjetas profesionales vigentes y en ejercicio de la actividad valuatoria, constructora e inmobiliaria como control de calidad corporativo

El presente Informe valuatorio es subjetivo, y puede servir como base para conciliar o tomar decisiones para que con equidad se lleguen a acuerdos de negociación y/o resolución de conflictos entre las partes.

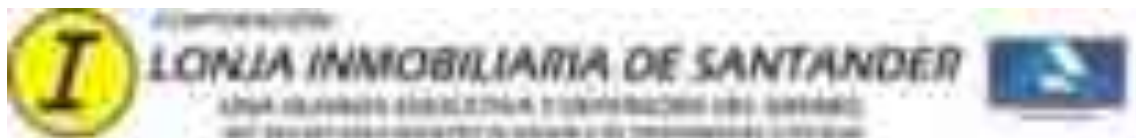
Agradeciendo la atención prestada a la presente me suscribo a sus gratas órdenes.

Cordialmente,



ALONSO FUENTES CRUZ
PRESIDENTE

cc. Archivo



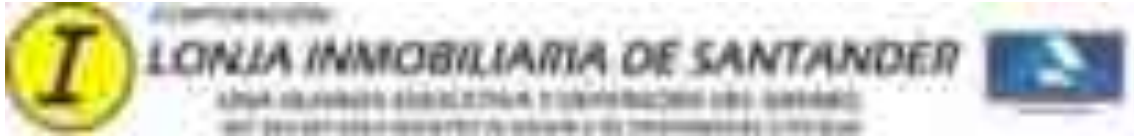
AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

TABLA DE CONTENIDO

	Página
1. INFORMACIÓN BÁSICA O INFORMACIÓN GENERAL	3
2. DOCUMENTOS SUMINISTRADOS	5
3. TITULACIÓN E INFORMACIÓN JURÍDICA	6
4. DESCRIPCIÓN GENERAL DEL SECTOR	7
5. REGLAMENTACIÓN URBANÍSTICA	10
6. DESCRIPCIÓN DEL INMUEBLE	12
7. MÉTODO DEL AVALÚO	19
8. INVESTIGACIÓN ECONÓMICA	20
9. INVESTIGACIÓN DIRECTA	22
10. CALCULO DEL VALOR DEL TERRENO	23
11. CALCULO DEL VALOR DE CONSTRUCCIONES Y ANEXOS	26
12. CALCULO VALOR DE CULTIVOS Y ESPECIES FORESTALLES	26
13. CONSIDERACIONES GENERALES	27
14. RESULTADO AVALÚO	31
15. INDEMNIZACIONES	32
16. ANEXOS	33



AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

AVALUO CORPORATIVO COMERCIAL No. SMN-7-015-2.025.

1. INFORMACIÓN BÁSICA O INFORMACIÓN GENERAL

1.1. **SOLICITANTE:** CONCESIONARIA RUTA AL SUR.

RADICACIÓN: Avalúo No. SMN-7-015 del 02/07/2025.

1.2. **TIPO DE INMUEBLE:** Lote de terreno Rural.

1.3. **TIPO DE AVALÚO:** Predio Rural, Tramo VARIANTE PTO. CAICEDO.

1.4. **MARCO JURÍDICO /NORMATIVO:**

Avalúo Comercial Afectación predial, ley 388 de 1997, decreto 1420 de 1998, resolución 620 de 2008 y resolución 898 de 2014, 1044/2014 y 316/2015, procedimiento de enajenación voluntaria directa, por parte de la AGENCIA NACIONAL DE INFRAESTRUCTURA, de conformidad con lo establecido en la Ley 388 de 1.997, Capítulo VII "Adquisición de Inmuebles por Enajenación Voluntaria y Expropiación Judicial", Ley 9a de 1989 Capítulo III "De la Adquisición de Bienes por Enajenación Voluntaria y Por Expropiación" Judicial o Administrativa, ley 1682 de 2013, modificada por la ley 1742 del 26 de diciembre de 2014, título IV Gestión y adquisición prediales, gestión ambiental, activos y redes de servicios públicos, de TIC y de la industria del petróleo, entre otros y permisos mineros y servidumbres, y demás normas concordantes. Ley 1673 de 2013, por la cual se reglamenta la actividad del avaluador y se dictan otras disposiciones.

1.5. **DEPARTAMENTO:** Putumayo.

1.6. **MUNICIPIO:** Puerto Caicedo.

1.7. **VEREDA:** La Esmeralda.

1.8. **DIRECCIÓN:** Predio LA UNION, Vereda LA ESMERALDA, Municipio de Puerto Caicedo, departamento de Putumayo.

1.9. **ABSCISADO:** **Absc. Inicial:** K 0+716,11

Absc. Final: K 0+859,4

Margen: Izq-Der.

Longitud efectiva: 143,29.

9.047,75 M2.

ÁREA REQUERIDA PROYECTO:

Fuente: Ficha predial de afectación No. SMN-7-015.

1.10. **USO ACTUAL DEL INMUEBLE:** El destino del inmueble es lote rural agropecuario.

1.11. **USO POR NORMA:**

Para el caso del predio objeto de la presente diligencia de avalúo se establece que este se encuentra ubicado dentro del territorio municipal como un suelo localizado en el área rural con uso potencial de **SUELO RURAL, USO AREA DE ACTIVIDAD GANADERO - RASTROJO BAJO**

Fuente: Certificado Uso de Suelo No. SPM-CUS-056-2.023, expedido por la secretaria de Planeación Municipal de Puerto Caicedo y firmado por; Breyner Vladimir Arteaga Chamorro, secretario de Planeación Municipal, De fecha 18/04/2.023.

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

1.12 INFORMACIÓN CATASTRAL

No Predial: 865690000000000200047000000000.



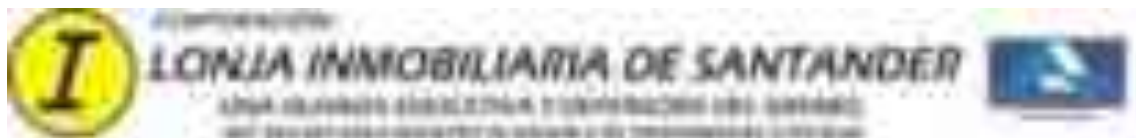
Consulta Catastral

Número predial: 865690000000000200047000000000
 Número predial lateral: 865690000000000200047000000000
 Municipio: Puerto Carreño - Guayana
 Fuente: Instituto Geográfico Agustín Codazzi - IGAC

Fuente: <https://geoportal.igac.gov.co/contenido/consulta-catastral>

Consulta Catastral			
Número predial	865690000000000200047000000000		
Número predial lateral	865690000000000200047000000000		
Municipio	Puerto Carreño - Guayana		
Fuente	Instituto Geográfico Agustín Codazzi - IGAC		
Consulta Catastral			
Número predial	865690000000000200047000000000		
Número predial lateral	865690000000000200047000000000		
Municipio	Puerto Carreño - Guayana		
Fuente	Instituto Geográfico Agustín Codazzi - IGAC		

Fuente: <https://geoportal.igac.gov.co/contenido/consulta-catastral>



AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

1.13 FECHA DE LA VISITA: Junio 10 de 2.025

1.14 FECHA DEL INFORME: Junio 30 de 2.025, comité interno de avalúos, acta de comité (Lonja- avalúos corporativos).

1.15 INTRODUCCIÓN

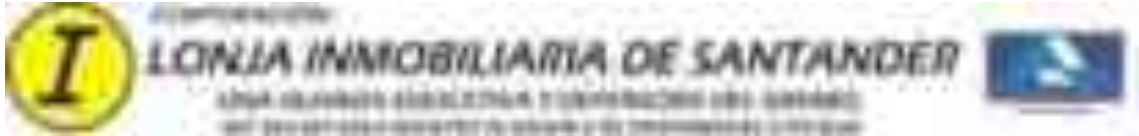
El avalúo comercial, es el valor del inmueble expresado en dinero, entendiéndose por valor comercial aquél que un comprador y un vendedor estarían dispuestos a pagar y a recibir de contado respectivamente por una propiedad, de acuerdo a sus características generales, área, localización, actuando ambas partes libres de toda necesidad y urgencia.

Un avalúo corporativo es aquel que elabora la Lonja Inmobiliaria de Santander, como Entidad, a través de su departamento de avalúos, sometido a evaluación y aprobación de un comité técnico de revisión por parte de una comisión evaluadora y siguiendo todos los procedimientos especiales dentro del reglamento interno de avalúos corporativos, sobre cualquier tipo de bienes muebles, inmuebles o intangibles y avalado por miembros del Consejo Regional de Avaluadores Profesionales de Colombia, en cumplimiento a los requisitos legales, para efectos de las valoraciones ordenadas en la Ley 223 y Decreto 2150 de 1.995, y demás efectos legales.

2. DOCUMENTOS SUMINISTRADOS

Los documentos soporte necesarios para la elaboración del avalúo, entregado por la firma prediadora y jurídica son:

- Fichas Predial N°. SMN -7-015 de fecha 14/03/2.025 y anexos.
 - Plano N°1 del SMN-7-015 del 14/03/2.025.
 - Folio de Matrícula Inmobiliaria N°. 442-46894 del 03/05/2.025.
 - Estudio de Títulos, del 03/05/2.025., elaborado por la Dr. GILBERTO ANDRES CUELLO ALVAREZ, c.c. 1.065.634.636 de Valledupar, TP: 300443 del C.S. de la J.
 - Certificado Uso de Suelo No. SPM-CUS-056-2.023, expedido por la secretaria de Planeación Municipal de Puerto Caicedo y firmado por; Jesús Antonio Buchelly López, secretario de Planeación, de fecha 18/03/2.024.
 - Informe de Actualización de Insumos de fecha 14/03/2.025.
- Documentos conseguidos por los peritos:
- a) Plano de conjunto satelital ubicación del predio.
 - b) EOT de Puerto Caicedo, Acuerdo 026 del 31 de agosto de 2001.
 - c) Información de la base catastral obtenida del Geoportal del Igac.



AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

3. TITULACIÓN E INFORMACIÓN JURÍDICA

3.1. PROPIETARIO

Persona Natural/ Jurídica: FANNY AYDE LARA MORALES
NIT Y C.C.: C.C N° 39.841.094.
Porcentaje participación: 100%.

3.2 TITULO DE ADQUISICIÓN:

Escritura Pública N° 2.709 del 30-10-2015 otorgada por la Notaría Única de Mocoa, Putumayo. Anotación 003 del F.M.I 442-46894.

Acto: Compraventa

DE: BASANTE PORTILLA GERARDO RUPERTO

A: LARA MORALES FANNY AYDE

Título: ESCRITURA 2709 DEL 30-10-2015 NOTARIA UNICA DE MOCOA.

Anotación de Folio de Matricula: 003 de fecha 15/11/2.015.

Fuente: Estudio de Títulos Predio SMN-7-015-2.025.

3.3 MATRICULA INMOBILIARIA: 442-46894 Oficina de Registro de Instrumentos Públicos de Puerto Asís Putumayo.

3.4 GRAVAMENES Y LIMITACIONES AL DOMINIO:

El inmueble registra la siguiente Medida Cautelar el cual se encuentra vigente, a saber:

0454 - OFERTA DE COMPRA EN BIEN RURAL, DE: AGENCIA NACIONAL DE INFRAESTRUCTURA – ANI DE BOGOTÁ D.C, A FAVOR DE: FANNY AYDE LARA MORALES, REGISTRADA MEDIANTE EL OFICIO N° PRE-RAS-000486 DEL 18-10-2023, EN LA ANOTACIÓN N° 004 DE FECHA 09-01-2024, DEL FOLIO DE MATRICULA INMOBILIARIA N° 442-46894 DE LA OFICINA DE REGISTRO DE INSTRUMENTOS PÚBLICOS DE PUERTO ASÍS – PUTUMAYO.

Fuente: Estudio de Títulos Predio SMN-7-015-2.025.

4. DESCRIPCIÓN GENERAL DEL SECTOR

Reseña histórica

Puerto Caicedo es un pequeño Municipio anclado al pie de la cordillera Central que conecta la montaña con la naciente llanura amazónica de los territorios de Orito y Puerto Asís, fundado inicialmente mediante Decreto 038 del 12 de marzo de 1959 como Inspección de Policía del Municipio de Puerto Asís

La **Inspección de San Pedro** cuenta con las siguientes veredas así: San Pedro, El venado, El Vergel, Las Palmas, San Cayetano.

La economía del municipio se centra en dos actividades principales que dan vida al sustento de los Caicedenses. La primera actividad económica que ejercen los habitantes del municipio se centra en las labores del campo, la agricultura, la ganadería, la extracción de madera, la cría y el levante de especies menores. La segunda actividad económica es el

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

comercio y los servicios que mayoritariamente se concentran en la parte urbana, en los que ahora se pretende fomentar el turismo ecológico en las áreas próximas al casco urbano.

4.1 DELIMITACIÓN DEL SECTOR

El sector está enmarcado por los siguientes límites: **Norte:** con la vía Puerto Asís – Puerto Caicedo. (P1), **Oriente:** con Juan de Jesús García Grisales (Fallecido)(herederos determinados e indeterminados) y William Humberto Delgado Mora, (Área requerida) en 176 metros lineales. (P1 – P20), **Sur:** con la vía Puerto Asís – Puerto Caicedo. (P20) y **Occidente:** con la vía Puerto Asís – Puerto Caicedo. (P20 – P1).

IMAGEN SATELITAL DE LA VIA PUERTO CAICEDO – PUERTO ASIS



Fuente: Google Maps.

4.2 ACTIVIDAD PREDOMINANTE:

El sector se encuentra localizado en zona rural del Municipio de Puerto Caicedo, Vereda El Bagre, sector correspondiente a la parte entre la zona sub Urbana del municipio, la actividad predominante es ganadera y vivienda campestre de baja densidad demostrando la modalidad de suelo, **SUELO RURAL, AREA DE ACTIVIDAD GANADERO - RASTROJO BAJO**, donde se combinan las diferentes formas de vida de campo y ciudad.

4.3 TOPOGRAFÍA:

Suelos con relieve de la Clase VI, con pendientes entre 8 - 25 % Ondulada. Sin erosión. Moderadamente profundos sin piedras que no imposibilitan las labores de la maquinaria. Drenaje natural bueno.

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

4.4 CARACTERÍSTICAS CLIMÁTICAS:

Puerto Caicedo tiene un **clima ecuatorial**. Suele ser (muy) caluroso, húmedo y lluvioso durante todo el año. La temperatura media anual en Puerto Caicedo es 29° y la precipitación media anual es 2405 mm. No llueve durante 43 días por año, la humedad media es del 83% y el Índice UV es 6, Piso térmico cálido (modalidades cálidas secas y cálidas húmedas), sobre este piso se dan la mayoría de actividades agrícolas de importancia económica del municipio.

Altura: 230 m.s.n.m

Temperatura: 24°C

Piso Térmico: Cálido, medio frío y paramo

Factores Climáticos Limitantes: Deficientes precipitaciones durante una parte del año

Distribución de Lluvias: marzo, abril, octubre, noviembre

Número de Cosechas: Dos / Año

Vegetación Natural: Pastos.

Zonas de Vida: Según el sistema de Holdridge, Tiene zonas de producción agrícola y rastrojos altos y bajos sobre las laderas empinadas, a la vez que cuenta con terrenos semiplanos y de poca pendiente.

Fuente: EOT Acuerdo Municipal No. 026 de 2001, Puerto Caicedo.

4.5 SERVICIOS PÚBLICOS DEL SECTOR:

El sector cuenta con red de energía eléctrica suministrado por la Empresa de Energía del Putumayo SA ESP, el servicio de acueducto es individual de finca por concesión, también por gravedad proveniente de las quebradas y alcantarillado suplido por pozo séptico. El servicio de transporte público desde la zona urbana de Puerto Caicedo es prestado por diversas empresas de transporte público de buses y busetas, camionetas y motocarros, motocicletas, y entre ellas están: Coomotor, Transipiales, Cootransmayo, Cootrans Huila, entre otros que se desplazan desde el municipio de Mocoa transitando hasta Puerto Asís o La Hormiga y viceversa.

Las redes de servicios públicos con que cuenta el sector entre las que se observan son las siguientes: Redes primarias de energía de 115 – 230 KV, que es transformada a 34.5 KV, con la Empresa de Energía del Putumayo S.A. ESP, el agua del acueducto de La Empresa de Acueducto, Aguas de Puerto Caicedo SAS, Alcantarillado del Municipio de Puerto Caicedo que abastece a la zona urbana en el sector rural, algunas veredas poseen acueducto veredal, telefonía celular de regular señal y la utilización de pozos sépticos.

SERVICIOS DE INFRAESTRUCTURA:

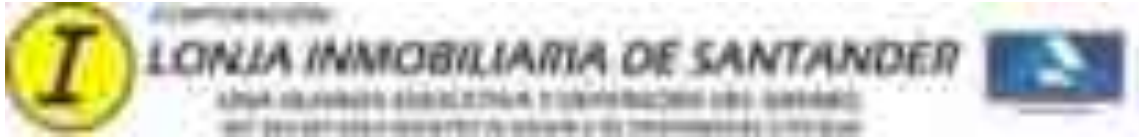
El casco urbano del municipio de Puerto Caicedo, está dotado de todos los servicios públicos básicos y complementarios, con amplio transporte público, encontrando que las vías se encuentran en pavimento asfáltico, andenes y sardineles, de acuerdo con todos los urbanismos requeridos.

Al municipio de Puerto Caicedo lo conforman también las siguientes Inspecciones. San Pedro, El Cedral, Arizona, Damasco, Villaflor, Guasimales y por 69 veredas

Puerto Caicedo cuenta con un puesto de salud, escuela de primaria y educación secundaria, iglesia, alcaldía, Parque Principal, diversos establecimientos de comercio que atiende las necesidades de toda la población flotante y local.

4.6 SERVICIOS COMUNALES:

El sector rural tiene servicios parciales de finca, pero cerca tiene los servicios de educación, básica ofrecida por la Escuelas próximas, acompañamiento en procesos de consulta previa, registro de víctimas, comités, veedurías, así como los servicios básicos de salud, asistencia



AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

técnica y administrativa ofrecidos por las entidades públicas que se encuentran establecidas en la cabecera municipal de Puerto Caicedo. Todos los servicios por la cercanía al casco urbano de Puerto Caicedo.

4.7 VÍAS DE ACCESO E INFLUENCIA DEL SECTOR Y TRANSPORTE:

Carreteable desde Mocoa hasta Puerto Asís y la Hormiga en intermedios, vía de doble sentido norte a sur y viceversa, de dos sentidos de tráfico pesado, vía nacional. El servicio de transporte con buena frecuencia y permanente por medio de empresas de transporte, adema existen servicios permanentes de transporte a las diferentes veredas por medio de transporte informal como lo son colectivos o mototaxis.

4.8 ESTRATIFICACIÓN SOCIOECONÓMICA:

El sector se encuentra localizado en la zona rural del municipio de Puerto Caicedo, denominado Inspección de San Pedro, según lo ubicado en la cartografía del Esquema de Ordenamiento territorial de Puerto Caicedo y la complementación con la información obtenida desde la plataforma del Igac.

Teniendo en cuenta la reglamentación establecida por en la estratificación de predios rurales y dispersos, para el caso del predio objeto de la presente diligencia de avalúo se establece que este se encuentra ubicado dentro del territorio municipal y la clasificación es estrato uno (1).

4.9 SITUACIÓN DE ORDEN PÚBLICO:

Al momento de la inspección, en este sector del municipio no se evidencia problemas por presencia física de grupos armados al margen de la ley, ni otras situaciones ajenas que afecten el orden público.

4.10 PERSPECTIVAS DE VALORIZACIÓN:

Normal en el sector, escasa oferta y normal demanda de predios. Se observa posible mejoramiento comercial a corto y mediano plazo debido a la construcción del Proyecto Ruta al Sur.

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

5. REGLAMENTACIÓN URBANÍSTICA

E.O.T. adoptado y aprobado mediante Acuerdo Municipal No. 026 de 2001, de Puerto Caicedo Putumayo, vigentes a la fecha, el sector se encuentra localizado en zona rural del Municipio de Puerto Caicedo, Vereda El Bagre, sector correspondiente a la parte entre la zona sub Urbana del municipio, la actividad predominante es ganadera y vivienda campestre de baja densidad demostrando la modalidad de suelo, **USO AREA DE ACTIVIDAD GANADERO - RASTROJO BAJO**

SUELO RURAL

Está constituido por el área delimitada por la Ordenanza No. 012 del 24 de noviembre de 1992; excluyese de ésta el suelo urbano, de expansión urbana y las áreas de protección ubicadas en esas dos categorías.

Para el municipio de Puerto Caicedo, constituye esta categoría las áreas ubicadas dentro del suelo rural, en las que se mezclan los usos del suelo y las formas de vida del campo y la ciudad, diferentes a las clasificadas como áreas de expansión urbana, que pueden ser objeto de desarrollo con restricciones de uso, de intensidad y de densidad, garantizando el autoabastecimiento en servicios públicos domiciliarios, de conformidad con lo establecido en la Ley 99 de 1993 y en la Ley 142 de 1994. Por esto se establece las regulaciones complementarias tendientes a impedir el desarrollo de actividades y usos urbanos en estas áreas, sin que previamente se surta el proceso de incorporación al suelo urbano.

5.2 USOS DEL SUELO RURAL

Para la zonificación del área rural se establece la siguiente división por áreas de actividad:

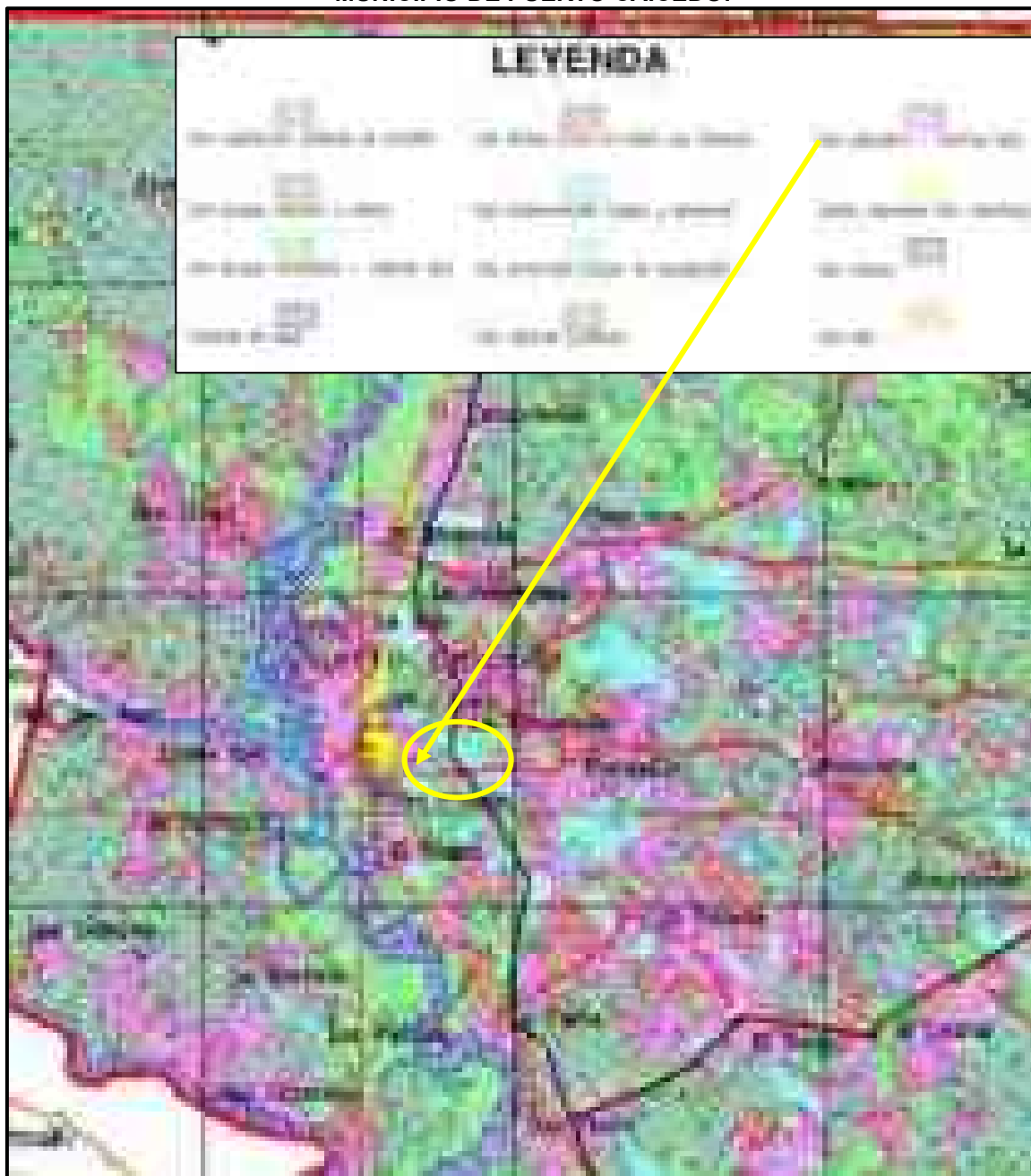
- Área de actividad de conservación como reserva forestal RF.
- Zonas protectoras de los ríos, quebradas y humedales RF-RQ, Constituido por quebradas en una franja a lado y lado no inferior a 10 m de longitud, así como en las corrientes medianas Sardinias, Cocayá, El Picudo, El Caimán y Piñuña Blanco en una franja a lado y lado no inferior a 30 m y para el caso de los ríos Putumayo, Orito y San Juan en una franja no inferior a 100 m a lado y lado.
- Además, se incluye:
 - 100 m en rondas de nacimientos y quebradas
 - 100 m a la redonda de laguna.
 - El área de chuquias de diverso tamaño.

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

**PLANO CATEGORÍA DE USO DEL SUELO RURAL
MUNICIPIO DE PUERTO CAICEDO:**



Fuente: MAPA COBERTURA VEGETAL Y USO DEL SUELO, MUNICIPIO DE PUERTO CAICEDO, Acuerdo Municipal No. 026 de 2001, E.O.T. Puerto Caicedo.

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

6. DESCRIPCIÓN DEL INMUEBLE

CARACTERÍSTICAS GENERALES DEL TERRENO

- 6.1 UBICACIÓN:** El área o franja de afectación objeto del presente avalúo comercial corresponde a un lote de terreno plano del predio LA UNION, Vereda LA ESMERALDA, que se encuentra ubicado al lado izquierdo de la vía que conduce de la ciudad de Puerto Caicedo al municipio de Puerto Asís en las abscisas definidas así: Abscisa inicial KM 0+716,11, Margen Izq-Der, Abscisa Final KM 0+859,4.

6.2 ÁREAS:

ÁREA TOTAL DE TERRENO	120.848,00 M2
ÁREA REQUERIDA POR DISEÑO	9.047,75 M2
ÁREA REMANENTE	0,00 M2
ÁREA TOTAL REQUERIDA	9.047,75 M2
ÁREA SOBRANTE	111.800,25 M2

Fuente: Ficha predial SMN-7-015.

AREA REQUERIDA PROYECTO

El área a avaluar es: **9.047,75 M2.**

- 6.3 LINDEROS Y DIMENSIONES DEL AREA PREDIO SMN-7-015, LA UNION, VEREDA LA ESMERALDA, MUNICIPIO DE PUERTO CAICEDO PUTUMAYO.**

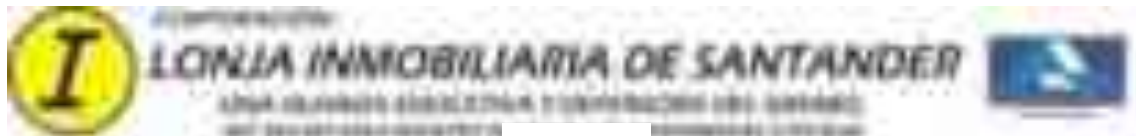
LINDEROS GENERALES:

Los linderos generales del predio se encuentran descritos en la Escritura Pública N° No. 2709 de fecha 30/10/2015 otorgada en la Notaria Única de Mocoa - Putumayo, la cual se encuentra debidamente registrada en la anotación N° 003 de fecha 17/11/2015 del Folio de Matrícula Inmobiliaria No. 442-46894 de la Oficina de Registro de Instrumentos Públicos de Puerto Asís, Putumayo.

ORIENTE: Colinda con carretera que conduce al Platanillo y en parte con José Escobar Enríquez en toda su extensión cerca de alambre al medio. OCCIDENTE: Colinda con predio de José Diógenes Mora y María Carmela _Calvache Iglesia, en toda su extensión cerca de alambre al medio. NORTE: Colinda con cementerio Evangélico. SUR: Colinda con predio de Julio Cesar Ramos y encierra.

LINDEROS DEL AREA REQUERIDA:

Se encuentran consignados en la ficha predial No. SMN-7-015 y son:



AFILIADO A LONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

ASPECTO	CONDICIÓN	RECOMENDACIÓN
ACCESO	BUENO	SE DEBE MANTENER EL ACCESO EN BUEN ESTADO
RED	BUENA	SE DEBE MANTENER LA RED EN BUEN ESTADO
CONSERVACIÓN	BUENA	SE DEBE MANTENER LA CONSERVACIÓN EN BUEN ESTADO
OTROS	BUENA	SE DEBE MANTENER OTROS ASPECTOS EN BUEN ESTADO

Fuente: Anexo a Ficha predial de afectación No. SMN-7-015.

6.4. VÍAS, CLASIFICACIÓN Y ESTADO:

Vía Puerto Caicedo a Puerto Asís, vía primaria de doble sentido, pavimentada, de occidente a oriente y viceversa, en regular estado de conservación.

6.4.1 FRENTE EN VIAS:

El predio no posee frente sobre vías.

Fuente: Ficha predial de afectación No. SMN-7-015.

6.4.2 VÍAS INTERNAS:

No existen vías de acceso al predio, a los potreros, cultivos e instalaciones se accede directamente desde la vía principal.

6.5 SERVICIOS PUBLICOS:

El área requerida no cuenta con servicios públicos.

Fuente: Ficha predial de afectación No. SMN-7-015. En observaciones.

6.6 UNIDADES FISIAGRÁFICAS:

El predio que es objeto del presente avalúo, en su área de afectación presenta una Unidad Fisiográfica (UF1), según lo observado en campo al momento de la visita de inspección, así:

UNIDAD FISIAGRÁFICA	TOPOGRAFÍA	USO ACTUAL	USO NORMA	ÁREA
UF1: CLASE AGROLOGICA VII	Ondulada 8 - 25 Ondulada	Predio Agropecuario.	SUELO RURAL, AREA DE ACTIVIDAD GANADERO RASTROJO BAJO	9.047,75 M2

Fuente: Observación del Avaluador con base en las Zonas Homogéneas IGAC y a la Clasificación de tierras adoptado por el Instituto Geográfico Agustín Codazzi "IGAC", a la vez tomado del sistema del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos de América y la Norma del EOT aprobado de Puerto Caicedo.

TOPOGRAFÍA Y RELIEVE: La topografía del predio es Ondulada con pendientes entre el 8 y 25% aproximadamente.

FORMA GEOMÉTRICA: La forma del terreno es irregular.

SUELOS:

La descripción de los suelos se hace siguiendo el orden de la leyenda del mapa de suelos de acuerdo con los tipos de relieve presentes en cada paisaje, los que se caracterizan por tener condiciones similares en cuanto a clima, topografía y materiales parentales.

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

Uno de los fenómenos que repercute con mayor incidencia en los suelos amazónicos es la erosión, siendo ésta considerada como la forma más importante de degradación del suelo.

Causas de la erosión

Las causas de mayor incidencia en los procesos erosivos son entre otras:

- Deforestación indiscriminada
- Crecimiento desordenado de la agricultura y la ganadería
- Inadecuado uso y manejo de los suelos
- Tendencia a monocultivos
- Discordancia del uso y la potencialidad del suelo
- Indefinición de la tenencia de la tierra
- Desconocimiento del problema ambiental
- Deficiente asistencia técnica para el adecuado uso y manejo de suelos

Estas causas presentes en general en todos los municipios del departamento y en especial en aquellos vecinos con los que se compromete la parte alta de las cuencas, son responsables de la erosión en Puerto Caicedo por efectos acumulativos.

La clasificación agrológica constituye una parte fundamental para el ordenamiento territorial, ya que permite identificar las clases de suelo existentes en el territorio, las cuales contribuyen a establecer la aptitud y manejo ambiental apropiados para los diferentes suelos. La esquematización de las diferentes clases de suelo presentes en el municipio se ha obtenido mediante el cruce de información documental, cartográfica, fotográfica y de campo, mediante informes suministrados por la UMAT municipal.

En el estudio de suelos de Puerto Caicedo, se han definido y cartografiado ocho tipos de suelo con clases agrológicas así; (I a VIII), en donde el grado de limitaciones se hace mayor a medida que aumenta el número de la categoría; las clases se dividen en tierras arables (clases I a IV) y no arables (clases V a VIII).

La clase I no tiene limitación para la producción de cultivos intensivos y solo requiere las prácticas agronómicas para los cultivos; de la clase II a la IV aumenta el grado de limitación, se restringe el tipo de cultivos y se requieren prácticas de manejo más intensas para mantener la productividad y sostenibilidad del recurso.

CONDICIONES AGROLOGICAS:

Teniendo en cuenta la clasificación agrológica y aptitud del suelo y manejo de suelos, la CLASIFICACIÓN AGROLÓGICA Y APTITUD DE USO Y MANEJO DE LOS SUELOS y el Plan de Ordenamiento Territorial del Municipio de PUERTO CAICEDO, el sector tiene la siguiente clasificación:

CLASE VII

Suelos con relieve similar a las de la Clase VI o también muy escarpados, con pendientes mayores del 50%. La erosión es más grave que en los suelos de Clase VI. El área puede estar afectada por erosión ligera hasta 100%, moderada hasta 70%, severa hasta 50% y muy severa

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

hasta 30%. Muy superficiales a muy profundos, pedregosidad y rocosidad nula a excesiva. Suelos salinos, salinosódicos hasta el 70% del área. Drenaje natural desde excesivo a muy pobre; encharcamientos hasta 120 días acumulados año; las inundaciones de 4 a 6 meses año. Retención de agua excesiva a muy baja; permeabilidad muy lenta a muy rápida. Nivel de fertilidad alto a muy bajo. Por las limitaciones tan graves que presentan esta clase, su uso se limita principalmente a la vegetación forestal y en las áreas de pendientes menos abruptas, a potreros con muy cuidadoso manejo. En general requiere un manejo extremadamente cuidadoso, especialmente en relación con la conservación de las cuencas hidrográficas.

Principales limitantes: Profundidad efectiva superficial en algunos suelos, extremada a moderada acidez, alta a muy alta saturación de aluminio, fertilidad baja, excesivas lluvias durante el año

Usos recomendados: Bosque protector, reforestación, conservación, vida silvestre

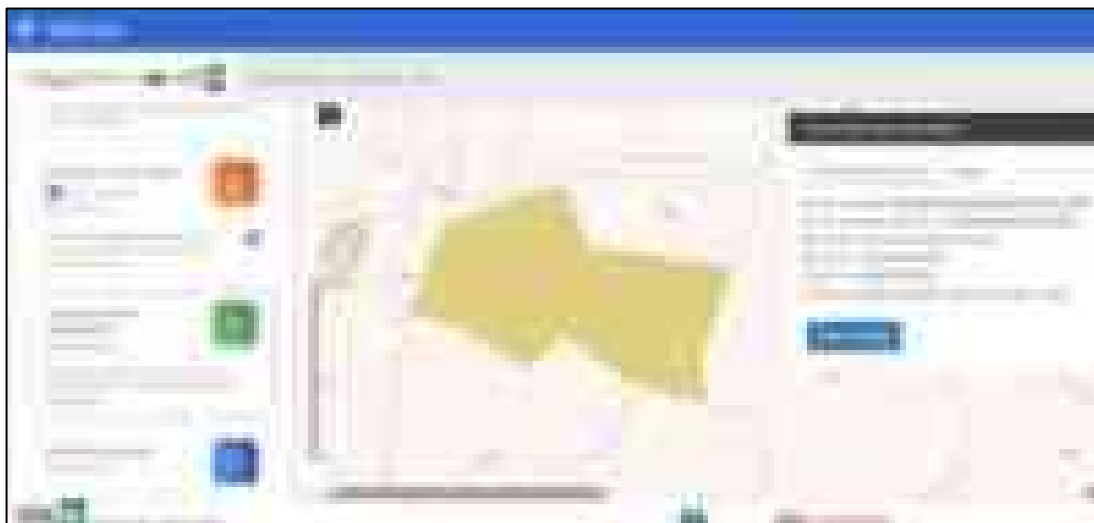
Prácticas de manejo: Suspender las talas rasas y las quemas; plantar especies maderables amazónicas; reforestar

Estudio: Estudio General de Suelos y Zonificación de Tierras Departamento de Putumayo

Escala: 1:100.000.

Año: 2014.

Fuente: E.O.T. Puerto Caicedo Putumayo – Acuerdo 026 de 2001, Clases Agrológicas Igac.



AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>





Lonja Inmobiliaria de Santander
Sociedad por Acciones Simplificada y Representación del Capital
del Sector Inmobiliario de Santander y del Departamento de Santander



AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

REPUBLICA DE COLOMBIA
DEPARTAMENTO DEL PUTUMAYO
MUNICIPIO DE PUERTO GARCIA
CANTONAMIENTO
DEL ASOLENTO

NO. DE IDENTIFICACION	NOMBRE	FECHA DE NACIMIENTO	FECHA DE INGRESO	FECHA DE SALIDA	FECHA DE RENOVACION
00000001	JOSE ANTONIO GARCIA	10/01/1980	10/01/2010	10/01/2011	10/01/2012
00000002	MARIA ANTONIA GARCIA	15/02/1985	15/02/2010	15/02/2011	15/02/2012
00000003	JOSE ANTONIO GARCIA	20/03/1990	20/03/2010	20/03/2011	20/03/2012
00000004	MARIA ANTONIA GARCIA	25/04/1995	25/04/2010	25/04/2011	25/04/2012
00000005	JOSE ANTONIO GARCIA	30/05/2000	30/05/2010	30/05/2011	30/05/2012
00000006	MARIA ANTONIA GARCIA	05/06/2005	05/06/2010	05/06/2011	05/06/2012
00000007	JOSE ANTONIO GARCIA	10/07/2010	10/07/2010	10/07/2011	10/07/2012
00000008	MARIA ANTONIA GARCIA	15/08/2015	15/08/2010	15/08/2011	15/08/2012
00000009	JOSE ANTONIO GARCIA	20/09/2020	20/09/2010	20/09/2011	20/09/2012
00000010	MARIA ANTONIA GARCIA	25/10/2025	25/10/2010	25/10/2011	25/10/2012
00000011	JOSE ANTONIO GARCIA	30/11/2030	30/11/2010	30/11/2011	30/11/2012
00000012	MARIA ANTONIA GARCIA	05/12/2035	05/12/2010	05/12/2011	05/12/2012
00000013	JOSE ANTONIO GARCIA	10/01/2040	10/01/2010	10/01/2011	10/01/2012
00000014	MARIA ANTONIA GARCIA	15/02/2045	15/02/2010	15/02/2011	15/02/2012
00000015	JOSE ANTONIO GARCIA	20/03/2050	20/03/2010	20/03/2011	20/03/2012
00000016	MARIA ANTONIA GARCIA	25/04/2055	25/04/2010	25/04/2011	25/04/2012
00000017	JOSE ANTONIO GARCIA	30/05/2060	30/05/2010	30/05/2011	30/05/2012
00000018	MARIA ANTONIA GARCIA	05/06/2065	05/06/2010	05/06/2011	05/06/2012
00000019	JOSE ANTONIO GARCIA	10/07/2070	10/07/2010	10/07/2011	10/07/2012
00000020	MARIA ANTONIA GARCIA	15/08/2075	15/08/2010	15/08/2011	15/08/2012
00000021	JOSE ANTONIO GARCIA	20/09/2080	20/09/2010	20/09/2011	20/09/2012
00000022	MARIA ANTONIA GARCIA	25/10/2085	25/10/2010	25/10/2011	25/10/2012
00000023	JOSE ANTONIO GARCIA	30/11/2090	30/11/2010	30/11/2011	30/11/2012
00000024	MARIA ANTONIA GARCIA	05/12/2095	05/12/2010	05/12/2011	05/12/2012
00000025	JOSE ANTONIO GARCIA	10/01/2100	10/01/2010	10/01/2011	10/01/2012
00000026	MARIA ANTONIA GARCIA	15/02/2105	15/02/2010	15/02/2011	15/02/2012
00000027	JOSE ANTONIO GARCIA	20/03/2110	20/03/2010	20/03/2011	20/03/2012
00000028	MARIA ANTONIA GARCIA	25/04/2115	25/04/2010	25/04/2011	25/04/2012
00000029	JOSE ANTONIO GARCIA	30/05/2120	30/05/2010	30/05/2011	30/05/2012
00000030	MARIA ANTONIA GARCIA	05/06/2125	05/06/2010	05/06/2011	05/06/2012
00000031	JOSE ANTONIO GARCIA	10/07/2130	10/07/2010	10/07/2011	10/07/2012
00000032	MARIA ANTONIA GARCIA	15/08/2135	15/08/2010	15/08/2011	15/08/2012
00000033	JOSE ANTONIO GARCIA	20/09/2140	20/09/2010	20/09/2011	20/09/2012
00000034	MARIA ANTONIA GARCIA	25/10/2145	25/10/2010	25/10/2011	25/10/2012
00000035	JOSE ANTONIO GARCIA	30/11/2150	30/11/2010	30/11/2011	30/11/2012
00000036	MARIA ANTONIA GARCIA	05/12/2155	05/12/2010	05/12/2011	05/12/2012
00000037	JOSE ANTONIO GARCIA	10/01/2160	10/01/2010	10/01/2011	10/01/2012
00000038	MARIA ANTONIA GARCIA	15/02/2165	15/02/2010	15/02/2011	15/02/2012
00000039	JOSE ANTONIO GARCIA	20/03/2170	20/03/2010	20/03/2011	20/03/2012
00000040	MARIA ANTONIA GARCIA	25/04/2175	25/04/2010	25/04/2011	25/04/2012
00000041	JOSE ANTONIO GARCIA	30/05/2180	30/05/2010	30/05/2011	30/05/2012
00000042	MARIA ANTONIA GARCIA	05/06/2185	05/06/2010	05/06/2011	05/06/2012
00000043	JOSE ANTONIO GARCIA	10/07/2190	10/07/2010	10/07/2011	10/07/2012
00000044	MARIA ANTONIA GARCIA	15/08/2195	15/08/2010	15/08/2011	15/08/2012
00000045	JOSE ANTONIO GARCIA	20/09/2200	20/09/2010	20/09/2011	20/09/2012
00000046	MARIA ANTONIA GARCIA	25/10/2205	25/10/2010	25/10/2011	25/10/2012
00000047	JOSE ANTONIO GARCIA	30/11/2210	30/11/2010	30/11/2011	30/11/2012
00000048	MARIA ANTONIA GARCIA	05/12/2215	05/12/2010	05/12/2011	05/12/2012
00000049	JOSE ANTONIO GARCIA	10/01/2220	10/01/2010	10/01/2011	10/01/2012
00000050	MARIA ANTONIA GARCIA	15/02/2225	15/02/2010	15/02/2011	15/02/2012
00000051	JOSE ANTONIO GARCIA	20/03/2230	20/03/2010	20/03/2011	20/03/2012
00000052	MARIA ANTONIA GARCIA	25/04/2235	25/04/2010	25/04/2011	25/04/2012
00000053	JOSE ANTONIO GARCIA	30/05/2240	30/05/2010	30/05/2011	30/05/2012
00000054	MARIA ANTONIA GARCIA	05/06/2245	05/06/2010	05/06/2011	05/06/2012
00000055	JOSE ANTONIO GARCIA	10/07/2250	10/07/2010	10/07/2011	10/07/2012
00000056	MARIA ANTONIA GARCIA	15/08/2255	15/08/2010	15/08/2011	15/08/2012
00000057	JOSE ANTONIO GARCIA	20/09/2300	20/09/2010	20/09/2011	20/09/2012
00000058	MARIA ANTONIA GARCIA	25/10/2305	25/10/2010	25/10/2011	25/10/2012
00000059	JOSE ANTONIO GARCIA	30/11/2310	30/11/2010	30/11/2011	30/11/2012
00000060	MARIA ANTONIA GARCIA	05/12/2315	05/12/2010	05/12/2011	05/12/2012
00000061	JOSE ANTONIO GARCIA	10/01/2320	10/01/2010	10/01/2011	10/01/2012
00000062	MARIA ANTONIA GARCIA	15/02/2325	15/02/2010	15/02/2011	15/02/2012
00000063	JOSE ANTONIO GARCIA	20/03/2330	20/03/2010	20/03/2011	20/03/2012
00000064	MARIA ANTONIA GARCIA	25/04/2335	25/04/2010	25/04/2011	25/04/2012
00000065	JOSE ANTONIO GARCIA	30/05/2340	30/05/2010	30/05/2011	30/05/2012
00000066	MARIA ANTONIA GARCIA	05/06/2345	05/06/2010	05/06/2011	05/06/2012
00000067	JOSE ANTONIO GARCIA	10/07/2350	10/07/2010	10/07/2011	10/07/2012
00000068	MARIA ANTONIA GARCIA	15/08/2355	15/08/2010	15/08/2011	15/08/2012
00000069	JOSE ANTONIO GARCIA	20/09/2400	20/09/2010	20/09/2011	20/09/2012
00000070	MARIA ANTONIA GARCIA	25/10/2405	25/10/2010	25/10/2011	25/10/2012
00000071	JOSE ANTONIO GARCIA	30/11/2410	30/11/2010	30/11/2011	30/11/2012
00000072	MARIA ANTONIA GARCIA	05/12/2415	05/12/2010	05/12/2011	05/12/2012
00000073	JOSE ANTONIO GARCIA	10/01/2420	10/01/2010	10/01/2011	10/01/2012
00000074	MARIA ANTONIA GARCIA	15/02/2425	15/02/2010	15/02/2011	15/02/2012
00000075	JOSE ANTONIO GARCIA	20/03/2430	20/03/2010	20/03/2011	20/03/2012
00000076	MARIA ANTONIA GARCIA	25/04/2435	25/04/2010	25/04/2011	25/04/2012
00000077	JOSE ANTONIO GARCIA	30/05/2440	30/05/2010	30/05/2011	30/05/2012
00000078	MARIA ANTONIA GARCIA	05/06/2445	05/06/2010	05/06/2011	05/06/2012
00000079	JOSE ANTONIO GARCIA	10/07/2450	10/07/2010	10/07/2011	10/07/2012
00000080	MARIA ANTONIA GARCIA	15/08/2455	15/08/2010	15/08/2011	15/08/2012
00000081	JOSE ANTONIO GARCIA	20/09/2460	20/09/2010	20/09/2011	20/09/2012
00000082	MARIA ANTONIA GARCIA	25/10/2465	25/10/2010	25/10/2011	25/10/2012
00000083	JOSE ANTONIO GARCIA	30/11/2470	30/11/2010	30/11/2011	30/11/2012
00000084	MARIA ANTONIA GARCIA	05/12/2475	05/12/2010	05/12/2011	05/12/2012
00000085	JOSE ANTONIO GARCIA	10/01/2480	10/01/2010	10/01/2011	10/01/2012
00000086	MARIA ANTONIA GARCIA	15/02/2485	15/02/2010	15/02/2011	15/02/2012
00000087	JOSE ANTONIO GARCIA	20/03/2490	20/03/2010	20/03/2011	20/03/2012
00000088	MARIA ANTONIA GARCIA	25/04/2495	25/04/2010	25/04/2011	25/04/2012
00000089	JOSE ANTONIO GARCIA	30/05/2500	30/05/2010	30/05/2011	30/05/2012
00000090	MARIA ANTONIA GARCIA	05/06/2505	05/06/2010	05/06/2011	05/06/2012
00000091	JOSE ANTONIO GARCIA	10/07/2510	10/07/2010	10/07/2011	10/07/2012
00000092	MARIA ANTONIA GARCIA	15/08/2515	15/08/2010	15/08/2011	15/08/2012
00000093	JOSE ANTONIO GARCIA	20/09/2520	20/09/2010	20/09/2011	20/09/2012
00000094	MARIA ANTONIA GARCIA	25/10/2525	25/10/2010	25/10/2011	25/10/2012
00000095	JOSE ANTONIO GARCIA	30/11/2530	30/11/2010	30/11/2011	30/11/2012
00000096	MARIA ANTONIA GARCIA	05/12/2535	05/12/2010	05/12/2011	05/12/2012
00000097	JOSE ANTONIO GARCIA	10/01/2540	10/01/2010	10/01/2011	10/01/2012
00000098	MARIA ANTONIA GARCIA	15/02/2545	15/02/2010	15/02/2011	15/02/2012
00000099	JOSE ANTONIO GARCIA	20/03/2550	20/03/2010	20/03/2011	20/03/2012
00000100	MARIA ANTONIA GARCIA	25/04/2555	25/04/2010	25/04/2011	25/04/2012

Este es el documento de afiliación de los miembros del ASOLENTO, el cual es el documento que acredita la pertenencia de los miembros al ASOLENTO.

Este certificado tiene validez por un periodo de un (1) año, a partir de la fecha de emisión de este documento.

Este certificado de afiliación es emitido por el ASOLENTO, el cual es el documento que acredita la pertenencia de los miembros al ASOLENTO.

Este documento es emitido el día 10 de mayo de 2012.


ASOLENTO
MUNICIPIO DE PUERTO GARCIA
CANTONAMIENTO
DEL ASOLENTO

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

CERCAS PERIMETRALES E INTERNAS:

ÍTEM	DESCRIPCIÓN	UND	CANT
M1	Ítem M1. Cerca Interna	m	79,83
M2	Ítem M2. Cerca Interna	m	85,56

EXPLOTACIÓN ECONÓMICA Y POSIBILIDAD DE MECANIZACIÓN:

El predio por su topografía Ondulada entre el 8 -25% permite explotación económica y la posibilidad de mecanización parcial.

RECURSOS HÍDRICOS:

Las principales fuentes de abastecimiento de agua que se encuentran en el sector son: los ríos, Sardiná, Cocayá, El Picudo, El Caimán y Piñuña Blanco, Putumayo, Orito y San Juan, y quebradas y caños que surten el sector y el predio, los cuales abastecen durante todo el año y se utiliza para el consumo humano y abrevadero de ganado.

IRRIGACIÓN: Al momento de la visita no se observó ningún tipo de distrito de riego.

6.7 AREAS CONSTRUIDAS

6.8 CONSTRUCCIONES PRINCIPALES:

No cuenta con construcciones principales en el área requerida.

CARACTERÍSTICAS CONSTRUCTIVAS: CONSTRUCCIONES PRINCIPALES

DISTRIBUCIÓN INTERNA:

6.9 CONSTRUCCIONES ANEXAS

El predio objeto del presente avalúo, posee las siguientes construcciones anexas

ÍTEM	DESCRIPCIÓN	UND	CANT
M1	Ítem M1. Cerca Interna	m	79,83
M2	Ítem M2. Cerca Interna	m	85,56

CARACTERÍSTICAS CONSTRUCTIVAS: CONSTRUCCIONES ANEXAS

1: M1 Cerca interna comprende cinco (5) hilos de alambre de púas, soportado en paraleles de madera. **Cant/Und: 79,83 M.**

2: M2 Cerca interna comprende cinco (5) hilos de alambre de púas, soportado en paraleles de madera. **Cant/Und: 85,56 M.**

Fuente: Ficha predial de afectación No. SMN-7-015.

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

ESTADO DE CONSERVACION:

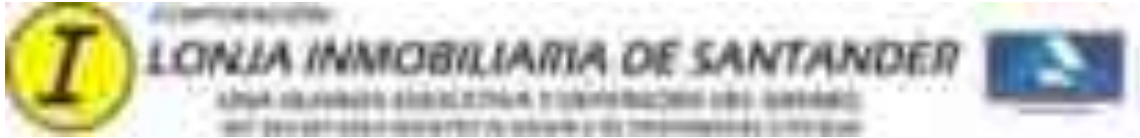
CONSTRUCCIONES ANEXAS

ÍTEM	EDAD/AÑOS	VIDA ÚTIL/AÑOS	ESTADO CONSERVACION
Ítém M1. Cerca Interna	10	30	MALA
Ítém M2. Cerca Interna	10	30	MALA

6.10 ELEMENTOS PERMANENTES: CULTIVOS Y ESPECIES FORESTALES DISPERSOS:

De acuerdo al inventario entregado y verificado, se tienen cultivos de árboles dispersos en el área de afectación, así:

DESCRIPCION	CANT	UND	ESTADO FITO SANITARIO
Bosque: Amarillo, Palo negro, canaleta, morochillo, guamos, cedros.	2.953,00	m2	BUENO
Pasto micay y grama	6.080,00	m2	BUENO
Palma canangucha	8,00	und	BUENO



AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

7. MÉTODO DE AVALÚO

Para la determinación de valor comercial del bien inmueble se utilizó la metodología, establecida por la Resolución N°620 de fecha 23 de septiembre de 2008, expedida por el IGAC: Para el terreno:

Artículo 1º.- Método de comparación o de mercado. (Para el terreno)

Es la técnica valuatoria que busca establecer el valor comercial del bien, a partir del estudio de las ofertas o transacciones recientes, de bienes semejantes y comparables al del objeto de avalúo.

Artículo 3º.- Método de costo de reposición. (Para las construcciones)

Es el que busca establecer el valor comercial del bien objeto de avalúo a partir de estimar el costo total de la construcción a precios de hoy, un bien semejante al del objeto de avalúo, y restarle la depreciación acumulada. Al valor así obtenido se le debe adicionar el valor correspondiente al terreno.

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

8. INVESTIGACIÓN ECONÓMICA

INVESTIGACIÓN INDIRECTA:

8.1 RELACIÓN DE OFERTAS

UF1 UTILIZABLE:

Para determinar el valor por hectárea de terreno bajo el régimen normativo Sistemas Silvopastoriles se encontró las siguientes ofertas

ITEM	NOMBRE	CELULAR	MUNICIPIO	SECTOR	VALOR OFERTA	AREA HA	AREA M2 CONSTRUIDA
1	MILTON MELO	3124922864	PUERTO CAICEDO	VILLA FLOR	49.459.550	1-Ha.	0
2	JHON JAIRO PORTILLA TRUJILLO	3136672919	PUERTO CAICEDO	VIA PAISAJISTICA	47.955.000	1-Ha.	0
3	JHON JAIRO PORTILLA TRUJILLO	3136672919	PUERTO CAICEDO	VDA LA ISLA	43.355.000	1-Ha.	0
4	YORDANO ORTIZ PANTOJA	3124922864	PUERTO CAICEDO	INSPECCION SAN PEDRO	45.767.500	1-Ha.	0
5	YORDANO ORTIZ PANTOJA	3124922864	PUERTO CAICEDO	VIA VDA. EL CEDRAL	42.294.530	1-Ha.	0

8.2 DEPURACION DEL MERCADO

ID	FUENTE DE INFORMACIÓN	CELULAR	UBICACIÓN	TIPO DE PROPIEDAD	PRECIO INICIAL EN VENTA (\$)	PORCENTAJE DE NEGOCIACIÓN %	PRECIO EN VENTA AJUSTADO \$	ÁREA DEL TERRENO (m²)	PROMEDIO POR m² TERRENO (\$)
1	MILTON MELO	3124922864	VILLA FLOR	LOTE	49.459.550	10%	44.513.595	10.000	\$ 4.451,36
2	JHON JAIRO PORTILLA TRUJILLO	3136672919	VIA PAISAJISTICA	LOTE	47.955.000	10%	43.159.500	10.000	\$ 4.315,95
3	JHON JAIRO PORTILLA TRUJILLO	3136672919	VDA LA ISLA	LOTE	43.355.000	10%	39.019.500	10.000	\$ 3.901,95
4	YORDANO ORTIZ PANTOJA	3124922864	INSPECCION SAN PEDRO	LOTE	45.767.500	10%	41.190.750	10.000	\$ 4.119,08
5	YORDANO ORTIZ PANTOJA	3124922864	VIA VDA. EL CEDRAL	LOTE	42.294.530	10%	38.065.077	10.000	\$ 3.806,51

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

9. INVESTIGACIÓN DIRECTA

Como otro elemento para determinar el justiprecio del inmueble en cuanto al elemento terreno se tomó en cuenta el análisis de apoyo de Investigación Directa, por cuanto no se encontró mercado real en la zona, por lo tanto, es procedente obtener información de personas residentes quienes suministren información de posible comercialización de lotes de terreno.

10. CALCULOS DEL VALOR DEL TERRENO

10.1 PROCESAMIENTO ESTADISTICO

Se relacionan a continuación los datos de mercado comparables en el mismo sector de ubicación del predio objeto de avalúo.

ANÁLISIS DE LAS OFERTAS DE LOTES EN VENTA									
ID	FUENTE DE INFORMACIÓN	CELULAR	UBICACIÓN	TIPO DE PROPIEDAD	PRECIO INICIAL EN VENTA (\$)	PORCENTAJE DE NEGOCIACIÓN %	PRECIO EN VENTA AJUSTADO \$	ÁREA DEL TERRENO (m²)	PROMEDIO POR m² TERRENO (\$)
1	MILTON MELO	3124922864	VILLA FLOR	LOTE	49.459.550	10%	44.513.595	10.000	\$ 4.451,36
2	JHON JAIRO PORTILLA TRUJILLO	3136672919	VIA PAISAJISTICA	LOTE	47.955.000	10%	43.159.500	10.000	\$ 4.315,95
3	JHON JAIRO PORTILLA TRUJILLO	3136672919	VDA LA ISLA	LOTE	43.355.000	10%	39.019.500	10.000	\$ 3.901,95
4	YORDANO ORTIZ PANTOJA	3124922864	INSPECCION SAN PEDRO	LOTE	45.767.500	10%	41.190.750	10.000	\$ 4.119,08
5	YORDANO ORTIZ PANTOJA	3124922864	VIA VDA. EL CEDRAL	LOTE	42.294.530	10%	38.065.077	10.000	\$ 3.806,51
							PROMEDIO POR m² DE LOTE (\$):		\$ 4.118,97
							PROMEDIO POR m² DE LOTE ADOPTADO (\$):		\$ 4.118,97
							NUMERO DE DATOS:		5
							DESVIACIÓN ESTÁNDAR		\$ 242,49
							COEFICIENTE DE VARIACIÓN		5,89%
							LIM INFERIOR		\$ 3.876,48
							LIM SUPERIOR		\$ 4.361,46

Se asigna a **\$4.361,46/M2**. Se toma el valor superior.

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

MERCADO SATELITAL:



AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

Mercado en mapa de USOS



AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

10.2 VALOR RESIDUAL

No aplica.

10.3 SERVIDUMBRES

El área de afectación del predio no presenta servidumbres registradas, de acuerdo a las verificaciones realizadas en los insumos entregados; por lo tanto, de acuerdo a la resolución 620 de 2008 art 8, y a la verificación realizada en campo el predio no presenta afectación por servidumbres.

10.4 ZONAS DE PROTECCION (RONDAS DE RIO, NACIMIENTOS):

El área de afectación del predio no presenta Ronda Hídrica, de acuerdo a las verificaciones realizadas en los insumos entregados y en visita de inspección.

Fuente: Ficha predial No.SMN-7-015, y visita In Sito.

11. CALCULO VALOR CONSTRUCCION Y ANEXOS CONSTRUCTIVOS

11.1 COSTOS DE REPOSICION

No hay construcciones principales

11.2 DEPRECIACION (FITTO y CORVINNI)

El Método de costo de reposición se utiliza para obtener el valor de las construcciones y si se diera el caso:

CONSTRUCCIONES PRINCIPALES

CONSTRUCCIONES ANEXAS

ÍTEM	EDAD/ AÑOS	VIDA ÚTIL/AÑOS	EDAD EN % DE VIDA	ESTADO DE CONSERVACIÓN	DEPRECIACIÓN	VALOR REPOSICIÓN	VALOR DEPRECIADO	VALOR FINAL	VALOR ADOPTADO
Ítem M1. Cerca Interna	10	30	33,33%	3,00	36,30%	\$ 37.125	\$13.476	\$23.649	\$ 24.000
Ítem M2. Cerca Interna	10	30	33,33%	3,00	36,30%	\$ 36.786	\$13.353	\$23.433	\$ 23.000

Fuente: Como resultado de las características y especificaciones constructivas y la especialización de las edificaciones, se determinaron los costos aproximados de reposición para este tipo de construcción, de acuerdo con sus especificaciones y materiales, y a la información básica obtenida en publicaciones especializadas como Construdata Ed. 213/2024-2025.

12. CALCULOS VALOR CULTIVOS Y/O ESPECIES FORESTALES

Puerto Caicedo es un municipio eminentemente agrícola y ganadero, una región privilegiada por sus abundantes, ricos y diversos productos, lo cual hace ser considerada como una despensa agrícola, dispone de abundantes fuentes hídricas que garantizan el financiamiento de procesos industrializados de producción.

De acuerdo al análisis especial y técnico efectuado por medio del INVENTARIO DE CULTIVOS Y ESPECIES descrito en la ficha predial SMN-7-015 y tomando como fuente la

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

información de la Matriz Técnica de Suelo rural, zona de producción sin restricciones realizada por el Ingeniero Forestal; JOSE VICENTE CASTILLO, en la cual se ha liquidado valores a designar para cada cultivo y de unidades dispersas teniendo en cuenta el Estado Fito - sanitario, manejo cultural y de acuerdo a las densidades de siembra presentadas en cada caso.

Para el cálculo del valor de los cultivos, se utiliza como metodología todo lo estipulado en el artículo 33 de la resolución 620 del IGAC.

DESCRIPCION	CANT	UND	VALOR ARBOL EN PIE	ESTADO BUENO 100%	VALOR INDEMNIZADO
Bosque: Amarillo, Palo negro, canaleta, morochillo, guamos, cedros.	2.953,00	m ²	\$ 600,00	\$ 600,00	\$ 1.771.800,00
Pasto micay y grama	6.080,00	m ²	\$ 420,00	\$ 420,00	\$ 2.553.600,00
Palma canangucha	8,00	und	\$ 450.000,00	\$ 450.000,00	\$ 3.600.000,00
SUBTOTAL INVENTARIO ESPECIES Y CULTIVOS FICHA PREDIAL No.1					\$ 7.925.400,00

Fuente: Matriz Técnica de Suelo rural, zona de producción sin restricciones realizada por el Ingeniero Forestal JOSE VICENTE CASTILLO, 2.023-2.024 TP No. 12169 Min Agricultura, elaborada con base en: 1. CARACTERIZACION SOCIOECONOMICO Y FORESTAL DEL PROYECTO VIAL NEIVA – PITALITO – MOCOA – PUERTO ASIS. Lonjasan 2023 - 2024. 2. CARACTERIZACION SOCIOECONOMICO Y FORESTAL DEL PROYECTO VIAL RUTA DEL CACAO LEBRIJA – BARRANCABERMEJA - YONDO. 3. Manual de precios unitarios Comisión Tripartita Embalse TONA, elaborado por la LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER. 3. Manual de precios unitarios del proyecto Hidroeléctrico del Sogamoso, participante la LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER. 4. UMATA Departamental. 5. <https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/agropecuario/sistema-de-informacion-de-precios-sipsa>, 6. <http://www.centroabastos.com>, 7. <http://www.fenalce.org>, 8. <http://www.agronet.gov.co>, 9. <http://www.dane.gov.co>, 9. <http://www.cenipalma.org.co>, 10. <http://www.fedepalma.org.co>, 11. <http://www.fedemaderas.org.co>, 12. <http://sac.org.co>. 13. Documentos privados investigativos de la LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER, profesionales agremiados y otros.

13. CONSIDERACIONES GENERALES

Adicionalmente a los aspectos expuestos en los capítulos anteriores, para la determinación del valor comercial del inmueble materia del presente informe, se han analizado y considerado los siguientes aspectos:

- Para determinar el justiprecio del inmueble se tomó en cuenta el método comparativo o investigación de mercado. En la aplicación de este método se analizaron los indicadores de valor que se refieren a inmuebles con características similares a las del que se avalúa.
- La ubicación específica del predio sobre la vía nacional entre las abscisas Km. 0+716,11 y Km. 0+859,4 Margen Izq-Der. **El predio es una finca AGROPECUARIA con afectación de la Ruta al Sur por la vía rural Puerto Caicedo a la Esmeralda.**
- La ubicación del inmueble en un sector rural de buena productividad en cultivos y especies forestales y los desarrollos normativos indicados en el Acuerdo Municipal 026 de 2001, E.O.T. Puerto Caicedo Putumayo, y su desarrollo dentro del Municipio Puerto Caicedo, Putumayo, su uso de Suelo rural: **USO AREA DE ACTIVIDAD GANADERO - RASTROJO BAJO**

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

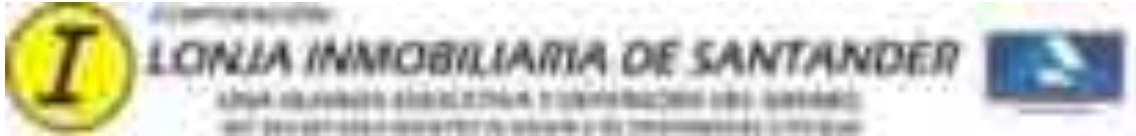
- Las vías de acceso al sector, el carreteable de acceso a interior del predio, y el mejoramiento de la Vía Puerto Caicedo – Puerto Asís con la Ruta Al Sur.
- La extensión y configuración del predio rural objeto de avalúo y su topografía.
- Los servicios públicos del sector rural, y la infraestructura del mismo.
- Tipo y características de los materiales empleados en las construcciones, su edad, su distribución y diseño.
- Para asignar un valor consecuente y acorde a la situación actual del mercado inmobiliario se revisó el comportamiento de las zonas adyacentes.
- La topografía Ondulada del predio, en el área objeto de avalúo con pendientes entre el 8-25%, su configuración geométrica irregular.
- El servicio de transporte de frecuencia amplia y permanente por medio de buses que conducen de Mocoa y a Puerto Asís.

El comportamiento del mercado inmobiliario, cuantificado y analizado por:

- La oferta y demanda de este tipo de inmuebles existentes en el momento de efectuarse el avalúo, es normal en el sector, se observa inicios de escasez de lotes para nuevos desarrollos y se presenta especulación por su potencial y positivo desarrollo del sector donde se encuentra ubicado el predio en el municipio de Puerto Caicedo Putumayo.

13.1 CONSIDERACIONES ESPECIALES

- El evaluador no será responsable por aspectos de naturaleza legal que afecten el bien inmueble, a la propiedad valuada o el título legal de la misma (escritura).
- El evaluador no revelará información sobre la valuación a nadie distinto de la persona natural o jurídica que solicitó el encargo valuatorio y solo lo hará con autorización escrita de ésta, salvo en el caso que el informe sea solicitado por una autoridad competente.
- El presente avalúo no tiene en cuenta para la determinación del valor, aspectos de orden jurídico de ninguna índole.
- Los conceptos y valores determinados en este avalúo, están fundamentados en bases teóricas, que nos permiten tener una apreciación del valor del inmueble.
- Se asume de buena fé, que la ficha predial No. SMN-7-015 y todos los demás insumos suministrados por la firma contratante, son fidedignos, como también toda la información suministrada por la entidad peticionaria, base fehaciente para la realización del presente informe.
- El presente avalúo está sujeto a las condiciones actuales del país y a la normatividad vigente en la zona o el municipio donde se localiza el predio, en sus aspectos socioeconómicos, jurídicos, urbanísticos y del mercado, cualquier cambio o modificación en dicha estructuración alterará la exactitud de dicho avalúo.
- Certificamos este avalúo como un avalúo corporativo No. SMN-7-015. Un avalúo corporativo es aquel que elabora la LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER, como

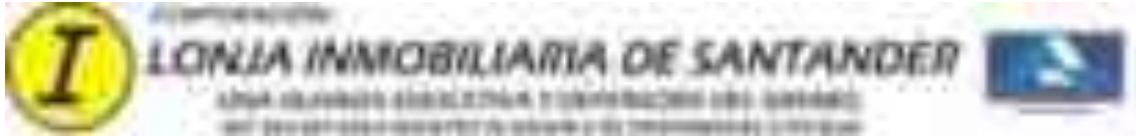


AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

Entidad, a través de su departamento de avalúos, sometido a evaluación y aprobación de un comité técnico de revisión por parte de una comisión evaluadora y siguiendo todos los procedimientos especiales dentro del reglamento interno de avalúos corporativos, sobre cualquier tipo de bienes muebles, inmuebles o intangibles y avalado por miembros del Consejo Regional de Avaluadores Profesionales de Colombia, en cumplimiento a los requisitos legales, para efectos de las valoraciones ordenadas en la Ley 223 y Decreto 2150 de 1.995, Resolución 620 de 2008, y demás efectos legales.

- Esta consultoría es propiedad de la LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER, quedando prohibida su reproducción parcial o total, o de las cifras estimadas, sin la aprobación de esta corporación, aclarando el uso a propiedad privada de orden confidencial con base en la protección de los derechos de propiedad intelectual.
- Certificamos que la LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER, sus directivos, comité técnico, ni evaluadores, no tienen intereses financieros ni de otra índole en el inmueble avaluado, ni existen vínculos de naturaleza alguna con el propietario actual o anterior, por lo cual nuestra manifestación es subjetiva a nuestra manera de ver, analítica y comparativa con el mercado inmobiliario en la fecha del evento o solicitud el avalúo que se muestra en la investigación económica en el sector.
- El presente avalúo tiene control de calidad aprobado por un comité técnico de profesionales evaluadores con R.A.A vigente y miembros de esta corporación.
- Que el precio fijado para el valor del metro cuadrado se fijó a través de los métodos valuatorios de mercado, y se determinó de acuerdo a consultas de varios evaluadores reconocidos y activos con Registro Abierto de Avaluadores y tiene visto bueno por de la LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER.
- Se deja constancia que la Lonja Inmobiliaria, ni sus evaluadores tienen interés alguno en el bien valorado en el avalúo corporativo No. SMN-7-015. De igual manera se aclara que la LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER no tiene responsabilidad alguna si resultare alguna diferencia que en el avalúo corporativo se haya tomado in situ y documentos legales anexos (escrituras y otros), por cuanto se da certeza a lo observado y levantado in situ en las inspecciones físicas.
- Se certifica que la presente consultoría, es producto de métodos esencialmente objetivos, científicos, comunes y universalmente aceptados. Igualmente, la LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER afiliada a Asolonjas, y los evaluadores que intervinieron, no han sido influidos por ninguna intención o sentimiento personal que pudiese alterar en lo más mínimo los procedimientos, metodologías, levantamiento de datos, convicciones, criterios, consideraciones especiales y conclusiones finales, manifestando que no tienen ningún interés, directo o indirecto con los bienes y áreas evaluadas, ni en el presente ni a futuro.
- La LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER afiliada a Asolonjas, y los evaluadores que intervinieron, manifestamos que no nos liga con los propietarios de predios o residentes encuestados en la zona estudiada, lazos familiares ni de ninguna índole.



AFILIADO A ASOLONJAS

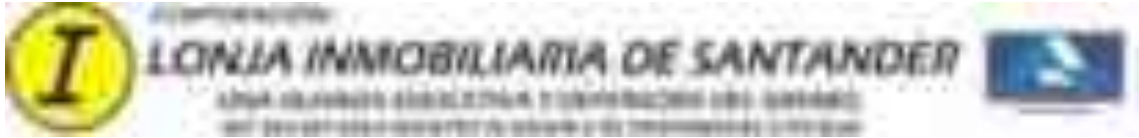
CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

- La LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER afiliada a Asolonjas, y los evaluadores que intervinieron han sido contratados para la realización del informe o estudio técnico, únicamente en su carácter profesional competente y consciente de sus deberes y responsabilidades, igualmente los datos e información encuestada que se haya obtenido, los datos de terceras personas o archivos de instituciones privadas o públicas, necesarios para la realización del estudio de valoración, son ciertas hasta donde alcanza la buena fe de los evaluadores.
- La LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER afiliada a Asolonjas, y los evaluadores que intervinieron, manifiestan que no han exagerado ni omitido conscientemente ningún factor importante que pueda influir en el resultado del informe técnico.
- Los comités técnicos de revisión para el control de calidad, a los cuales se ha sometido esta consultoría, están de acuerdo a lo consignado en el presente informe que ha sido elaborado bajo coordinación de la LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER, cumplidos los trámites institucionales establecidos por los estatutos y reglamentos internos sobre avalúos corporativos, de inmediato se incorporan a los archivos de la institución, autorizando su entrega al destinatario, a partir de Junio 30 de 2.025.
- De conformidad con el ordenamiento legal del Decreto 422 artículo 2 literal 7 del año 2000, el término de este estudio, es de un año calendario a partir de su expedición y entrega, cumpliéndose las condiciones extrínsecas e intrínsecas que puedan afectar el sector de predios analizados se conservan.
- Se informa que la presente consultoría es confidencial para la LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER, los evaluadores que en ella intervinieron, y para el usuario(s) a quienes está dirigida, y que la LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER ni los evaluadores pueden aceptar responsabilidad por el uso de la valuación por terceros que se apoyen en la misma.
- El presente informe valuatorio es subjetivo, y puede servir como base para conciliar o tomar decisiones para que con equidad se lleguen a acuerdos de negociación y/o resolución de conflictos entre las partes, sin que por ello la Corporación LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER tenga causales de responsabilidad civil o penal.

Nota: En el comité técnico de control de calidad corporativo, han participado ingenieros civiles, arquitectos junto con los evaluadores designados para este avalúo para dar cumplimiento al control de calidad corporativo.

ANALISIS DE ANTECEDENTES

No se encontraron antecedentes en el sector por parte de esta Corporación ni por el Igac, para este predio en esta área de afectación.



AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

CAPITULO DOS

15. INDEMNIZACIONES (DAÑO EMERGENTE Y LUCRO CESANTE).

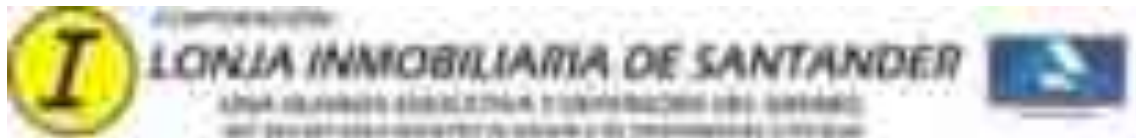
DAÑO EMERGENTE POR TRASLADO DE SERVICIOS PUBLICOS:

No aplica.

LUCRO CESANTE

De acuerdo a la normas vigentes: Resoluciones 898 de 2014, 1044 de 2014 y 316 de 2015, del Instituto Geográfico Agustín Codazzi – IGAC), no fueron presentados ni entregados documentos para efectuar el cálculo del lucro cesante.

No aplica.



AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

16. ANEXOS

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

VISTA SATELITAL DEL PREDIO



Fuente: mapa satelital, Google Maps

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

VISTA CON COORDENADAS SATELITALES



CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA (216), TEL: 6422574-6422331

ANEXO FOTOGRAFICO. **AVALUO CORPORATIVO No. SMN-7-015-2.025**
 Predio LA UNION, Vereda La Esmeralda – Puerto Caicedo, Putumayo..



VISTA ACCESO AL PREDIO



VISTA ACCESO AL PREDIO -VISTA PREDIO



VISTA PREDIO ÍTÉM Itém M1. Cerca Interna - Itém M2. Cerca Interna



Comercializadora de

LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER

SEMA: ALMACÉN, REGISTRO Y PROMOCIÓN DEL URBANISMO
CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA (216), TEL: 6422574-6422331



CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA (216), TEL: 6422574-6422331



VISTA PREDIO ESPECIES VARIAS



VISTA PREDIO ESPECIES VARIAS



VISTA PREDIO ESPECIES VARIAS

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.
<http://www.lonjasan.com>

ANEXO DE VALORES UNITARIOS DE CONSTRUCCIONES

Ítem M1. Cerca Interna

M1 - CERCA DE CERRAMIENTO						
ITEM	DESCRIPCION	Pag	UND	CANT	VR/UNIT	VR/TOTAL
1	Cerco 8x8 Cm X 2.9 M - Ordinario	94	und	40,00	\$ 39.639,00	\$ 1.585.560,00
2	Alambre de púas IOWA (350M) Cal 14	72	rl	1,14	\$ 241.985,00	\$ 275.862,90
3	puntilla con cabeza 2 1/2"	113	Lb	8,78	\$ 3.500,00	\$ 30.730,00
4	Mano de obra	35	hc	10,00	\$ 31.473,00	\$ 314.730,00
5	Transporte perímetro urbano	80	UND	1,00	\$ 425.000,00	\$ 425.000,00
6	Herramienta menor		5%		\$ 14.256,20	\$ 14.256,20
SUBTOTAL						\$ 2.646.139,10
AIU 12%						\$ 317.536,69
TOTAL						\$ 2.963.675,79
						Vr/m
						\$ 37.124,84
	Lineas alambre púa		5,0			
	Lineas eléctrico		0,0			
	Longitud [ml]		79,83			
	POSTES		40	distancia	2,00	

Ítem M2. Cerca Interna

M2 - CERCA DE CERRAMIENTO						
ITEM	DESCRIPCION	Pag	UND	CANT	VR/UNIT	VR/TOTAL
1	Cerco 8x8 Cm X 2.9 M - Ordinario	94	und	43,00	\$ 39.639,00	\$ 1.704.477,00
2	Almbre de púas IOWA (350M) Cal 14	72	rl	1,22	\$ 241.985,00	\$ 295.221,70
3	puntilla con cabeza 2 1/2"	113	Lb	9,41	\$ 3.500,00	\$ 32.935,00
4	Mano de obra	35	hc	10,75	\$ 31.473,00	\$ 338.334,75
5	Transporte perímetro urbano	80	UND	1,00	\$ 425.000,00	\$ 425.000,00
6	Herramienta menor		5%		\$ 14.256,20	\$ 14.256,20
SUBTOTAL						\$ 2.810.224,65
AIU 12%						\$ 337.226,96
TOTAL						\$ 3.147.451,61
						Vr/m
						\$ 36.786,48
	Lineas alambre púa		5,0			
	Lineas eléctrico		0,0			
	Longitud [ml]		85,56			
	POSTES		43	distancia	2,00	

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

ANALISIS DE VALORES UNITARIOS DE CULTIVOS Y ESPECIES FORESTALES

CONSOLIDACION DE PRECIOS INDEMNIZACION PARA LAS ESPECIES FORESTALES Y FRUTALES, PROYECTO VIAL NEIVA (HUILA) - PITALITO (HUILA) - MOCOA (PUTUMAYO)									
VALOR ARBOL EN PIE 100%									
LOS VALORES ADOPTADOS QUEDAN A CRITERIO DEL AVALUADOR, ACUERDO AL ESTADO DE CONSERVACION DE LA ESPECIE Y SU DAP.									
ESPECIES FORESTALES	< 10 DAP	< 20 DAP	< 30 DAP	< 40 DAP	< 60 DAP	< 80 DAP	< 100 DAP	< 120 DAP	> 140 DAP EN ADELANTE
ABARCO	\$ 52.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 230.000	\$ 250.000	\$ 350.000
ACACIA / ACACIA MAGNUM/ AMARIILLA(O) / VELILLA	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 160.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 350.000
ACBTE MARIA / BARCINO	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 170.000	\$ 180.000	\$ 200.000	\$ 220.000	\$ 350.000
ACBITUNO	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 170.000	\$ 180.000	\$ 200.000	\$ 220.000	\$ 350.000
ACHOTE - ACHIOTE - ACHIOTILLO - ACHOTILLO	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 170.000	\$ 180.000	\$ 200.000	\$ 220.000	\$ 250.000
ACHAPO (Rosado, blanco, rojo)	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 65.000	\$ 170.000	\$ 170.000	\$ 180.000	\$ 200.000	\$ 220.000	\$ 250.000
AGUARRAS	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 170.000	\$ 180.000	\$ 200.000	\$ 220.000	\$ 250.000
AGUACATE CHOQUETE	1 Hasta 3 años : \$ 160.000		> 3 Años a 7 : \$ 210.000			De 7 a 10 Años \$ 300.000			Semillero vara \$26,000
AGUACATE TECNI - HASS	1 Hasta 3 años: \$ 230.000		> 3 a 7 Años:\$ 300.000			De 7 a 10 Años \$ 420.000			Semillero vara \$26,000
AGUACATE TRAD (Criollo)	1 Hasta 3 años: \$ 200.000		> 3 a 7 Años:\$ 260.000			De 7 a 10 años \$ \$360.000			Semillero vara \$26,000
ALGUACIL	\$ 26.000	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 104.000	\$ 150.000	\$ 160.000	\$ 165.000	\$ 200.000
AGUACATILLO (Aguacatillo amarillo) Anual	1 año \$100.000 3 años: \$ 150.000		> 3 a 7 Años:\$ 200.000			De 7 a 10 años \$ \$300.000			
AGUACATILLO (Amarillo)	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000		
AHUYAMA	1 Mes: \$ 20.000		De 2 a 3 meses: \$ 30.000		De 4 a > 5 meses: \$ 40.000		> 6 meses: \$ 50.000		
AJISITO - AJI	De 1 a 3 Años: \$35.000		> Produccion : \$ 100.000						
ALGARROBO	\$ 52.000	\$ 65.000	\$ 65.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 230.000	\$ 250.000	\$ 350.000
ALGORROBILLO	\$ 20.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 80.000	\$ 100.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
ARBOL ORTIGA	\$ 26.000	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 104.000	\$ 150.000	\$ 160.000	\$ 165.000	\$ 200.000
ARBOL CORALILLO	\$ 26.000	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 104.000	\$ 150.000	\$ 160.000	\$ 165.000	\$ 200.000
ARBOL ROSA L	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 240.000	\$ 310.000	
ALGODÓN - ALGODONCILLO	\$ 26.000	\$ 52.000	\$ 78.000	\$ 130.000	\$ 140.000	\$ 160.000	\$ 180.000	\$ 200.000	
ALISO	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 240.000	\$ 310.000	\$ 350.000
ALMENDRO - ALMENDRA - CHOCHO - SARAPIO - SARRAPIO	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 195.000	\$ 210.000	\$ 300.000
ALMANEGRA	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 195.000	\$ 210.000	\$ 300.000
AGUARRAS	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 195.000	\$ 210.000	\$ 300.000
AMARILLO (Bomgo, Ancha, comino, menudo, amarillo canelo), AMARILLO FIGUA, JIGUA, AMARILLO MENTA. TORTUGO	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 195.000	\$ 210.000	\$ 300.000
AMARILLO (Bomgo, Ancha, comino, menudo, amarillo canelo) / AÑOS	De 1 año: \$ 40.000		2 a 4 Años: \$52.000 A \$78.000		De 5 a 7 años: \$104.000 a \$150.000		De 8 a 10 mas años: \$195.000 a \$210.000 >10 años \$300.000		
AMARGO	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 195.000	\$ 210.000	\$ 300.000
ANACO, CACHINGO, CACHIRO	\$ 70.000	\$ 150.000	\$ 250.000	\$ 300.000	\$ 350.000	\$ 500.000	\$ 600.000	\$ 250.000	\$ 350.000

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

ANGELINO	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 80.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 200.000	\$ 300.000
ANON	< 1 año \$ 50.000		De 2 a 5 Años: \$ 110.000		De 5 a 10 años \$ 150.000		> 10 Años: \$ 220.000		
ANON MONTAÑERO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 80.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 140.000		
ARAUCARIA - PINO ARAUCARIA	\$ 60.000	\$ 90.000	\$ 130.000	\$ 200.000	\$ 300.000	\$ 390.000	\$ 450.000		
ARAZA (GUAYABA)	> 1 año: \$ 80.000		De 2 a 5 Años: \$ 150.000		De 6 a 10 años: \$ 250.000		> 10 Años: \$ 300.000		
ARENOSO, ARENILLO GURRE, ARENILLO	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 80.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 170.000	\$ 220.000	\$ 280.000	\$ 350.000
ARBOL DEL PAN (PAN DEL NORTE), PEPA DE MICO.	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 52.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 350.000
ARBOL NN	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 50.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 90.000	\$ 104.000	\$ 150.000	
ARBOL ÑAME	\$ 20.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 80.000	\$ 100.000	\$ 100.000	\$ 150.000		
AREVALITO	\$ 30.000	\$ 30.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 100.000				
AREVALO	\$ 26.000	\$ 30.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 100.000				
ARO, NACEDERO, NACEDERO BLANCO, QUIBRABARRIGO, CAJETO, QUIEBRA MACHETE	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 240.000	\$ 310.000	\$ 350.000
ARRAYAN	\$ 40.000	\$ 50.000	\$ 80.000	\$ 120.000	\$ 150.000	\$ 19.000	\$ 240.000	\$ 310.000	\$ 350.000
BAILADOR, TROMPILLO	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 240.000	\$ 310.000	\$ 350.000
BALSAMO	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 240.000	\$ 310.000	\$ 350.000
BALSILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 90.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 350.000
BALSO - (BLANCO/NEGRO/ROJO)	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 240.000	\$ 310.000	\$ 350.000
BALATA ROSADA, CAIMITILLO / CAIMITO	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 240.000	\$ 310.000	\$ 350.000
BAMBÚ- GUADUA	De acuerdo al estado de madurez del guadual de Cepas (Verdes y Maduras): M2 entre \$ 14.000 a \$ 18.000								
BAMBÚ- GUADUA - bambu	Cepas 1-15 \$100.00 a \$150.000	16- 30 canutos o cepas \$300.000		> 30 - 60 canutos o cepas \$350.000		> 61 - 150 canutos \$450.000		150 \$500.000 - 180 \$750.000 y +200 canutos: \$1.500.000.	
BARBASCO (Barbasco Grillo) / Barbasco blanco	\$ 26.000	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 90.000	\$ 104.000	\$ 150.000	\$ 350.000
BERRAQUILLO	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 240.000	\$ 310.000	\$ 350.000
BIJAO, BIAHO, VIAHO	\$ 10.000 Mata y Hojas								
BILIVILI - BILIBILI - BILIBIL	\$ 26.000	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 90.000	\$ 104.000	\$ 150.000	\$ 350.000
BILANDA	\$ 26.000	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 90.000	\$ 104.000	\$ 150.000	\$ 350.000
BLANQUILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 50.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 90.000	\$ 104.000	\$ 150.000	\$ 200.000
BOLANDERA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 200.000	\$ 350.000
BOROJO	< De 1 año: \$ 50.000		De 1 a 5 años: \$100.000		De 5 a 10 años: \$200.000				
BORE, MALANGA	De 1 Año: \$30.000 Mata		2 a 4 Años: \$ 100.000		> 4 Años: \$ 120.000				
BRASIL	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 240.000	\$ 310.000	\$ 350.000
BREVA	De 1 año: \$ 50.000		2 a 4 Años: \$ 100.000		De 5 a 7 años: \$ 200.000		De 8 a mas años: \$250.000		Ciclo de vida del cultivo 10 años.
BORRACHO, BORRACHERA	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 240.000	\$ 310.000	\$ 350.000
BUCARO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 90.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 200.000	\$ 350.000
BUENA LEÑA	\$ 26.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 117.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 250.000
COCA	De 1 Año: \$ 50.000		De 2 -3 Años: \$150.000		De 4 a 6 años: \$180.000		De > 7 años: \$ 220.000		Semillero vara NO VALOR X ILEGAL.
CACAO TRAD	De 1 Año: \$ 50.000		De 2 -3 Años: \$150.000		De 4 a 6 años: \$180.000		De > 7 años: \$ 220.000		Semillero vara \$26.000
COPOAZU /CACAO BLANCO	De 1 Año: \$ 40.000		De 2 -3 Años: \$130.000		De 4 a 6 años: \$150.000		De > 7 años: \$ 200.000		Semillero vara \$25.000
CACAO TRAD TECNIFICADO	De 1 Año: \$ 80.000		De 2 a 3 Años: \$ 200.000		De 4 a 6 años: \$270.000		De > 7 años: \$ 350.000		Semillero vara \$26.000
CACHO DE VENADO	\$ 26.000	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 104.000	\$ 150.000	\$ 160.000	\$ 165.000	\$ 200.000

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

CAFECITO - CAFETILLO - CAFETO	\$ 26.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 117.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 250.000
CAFÉ - ARBOL DE CAFÉ	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 240.000	\$ 310.000	\$ 350.000
CAFE TRAD / CATURRO	De 1 Año: \$ 50.000		De 2 -3 Años: \$150.000		De 4 a 6 años: \$180.000		De > 7 años: \$ 220.000		Semillero vara \$26.000
CAFE TRAD / CATURRO TECNIFICADO	De 1 Año: \$ 80.000		De 2 a 3 Años: \$ 200.000		De 4 a 6 años: \$270.000		De > 7 años: \$ 350.000		Semillero vara \$26.000
CAGUANEJO, ALMISTILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
CALABAZA	1 Mes: \$ 20.000		De 2 a 3 meses: \$ 30.000		De 4 a 5 meses: \$ 40.000				Ciclo de vida del cultivo 5 meses
CAIMO - CAIMO FIERRO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
CAMPANO, SAMAN	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
CAMBULO, CACHIMBO, PISAMO, CACHIMBO ROSADO, CHONCHO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
CANALETE, PARDILLO, CARIACO, CANDELEIRO, CANDELO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
CANALETE POR AÑOS	< 1 año \$30.000	2 a 5 años \$ 40.000 a \$135.000		6 a 8 años \$170.000 a \$250.000		9 a 10 años \$310.000		> 10 años \$350.000	
CANELO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
CAÑABRAVA	\$ 100.000	entre 60 y 100 cepas %\$600,000							
CAÑAFISTULA, LLUVIA DE ORO, CAÑAFISTOLE, CAÑEFISTOLE	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 50.000	\$ 80.000	\$ 100.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 200.000
CAÑAGUATE	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
CAOBO - CAOBO ROJO	\$ 50.000	\$ 70.000	\$ 98.000	\$ 140.000	\$ 220.000	\$ 270.000	\$ 370.000	\$ 520.000	\$ 676.000
CAPIRONA, CAPIRON, COBRE	\$ 26.000	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 104.000	\$ 120.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 250.000
CARACOLI	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 260.000	\$ 340.000	\$ 440.000	\$ 600.000
CARAMBOLO	De 1-5 años \$ 60.000		De 6 a 8 años \$ 80.000		De 9 a 12 y mas \$ 120.000				
CARAÑO	\$ 26.000	\$ 40.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 90.000	\$ 104.000	\$ 120.000	\$ 150.000	\$ 250.000
CARRETILLO / TUA TUA	\$ 26.000	\$ 40.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 90.000	\$ 104.000	\$ 120.000	\$ 150.000	\$ 250.000
CARBONERO, CARBONCILLO, GALAPO	\$ 52.000	\$ 65.000	\$ 65.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 230.000	\$ 250.000	\$ 350.000
CARNAVALITO, MUCUTENO, FRIJOLILLO, CUSICASPE	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 260.000	\$ 338.000	\$ 439.000	\$ 600.000
C KARATE	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 260.000	\$ 338.000	\$ 439.000	\$ 600.000
CASTAÑO	\$ 26.000	\$ 40.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 90.000	\$ 104.000	\$ 120.000	\$ 150.000	\$ 250.000
CASCARILLA ROJA, CASCARILLO, CHAPARRO	\$ 25.000	\$ 35.000	\$ 45.000	\$ 55.000	\$ 65.000	\$ 75.000	\$ 120.000	\$ 150.000	\$ 250.000
CASPI (E) / MANZANILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
CARATE, SANGRE GALLINA, PATA GALLINA, MANCHADOR, CARATOZO	\$ 26.000	\$ 40.000	\$ 65.000	\$ 78.000	\$ 90.000	\$ 104.000	\$ 120.000	\$ 150.000	\$ 250.000
CARNE / CUERO GALLINA / CUERI NEGRO, CEDRILLO	\$ 26.000	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 104.000	\$ 120.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 250.000
CAUCHO, MATAPALO, MATAPALO AREPERO, LECHERO, LECHOSO, CAUCHO SABANERO, CAUCHILLO, CAUCHITO, Lechero rojo, Fico	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 280.000	\$ 350.000	\$ 550.000	\$ 700.000	\$ 950.000	\$ 1.000.000	\$ 1.100.000
CEDRILLO, CEDRO AMARGO, CEDRO MACHO, CEBOLLO, TROMPILLO, CEDRO MARIA, SANDE	\$ 30.000	\$ 60.000	\$ 80.000	\$ 120.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

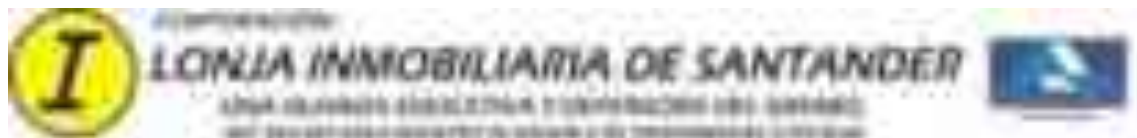
CEDRO - CEDRO PUTUMAYO - CEDRO COLORADO - CEDRO ROSADO	\$ 100.000	\$ 200.000	\$ 300.000	\$ 500.000	\$ 800.000	\$ 1.000.000	\$ 1.200.000	\$ 1.400.000	\$ 1.600.000
CEBOLLA LARGA/ DE TALLO / CEBOLLA COMUN/ COL BLANCA	Desde \$10.000 Hasta 3 meses: \$15.000				4 en adelante \$20.000.				
CEIBA (Bruja, Lecholaya, Amarillo, Tolua, bonga) - AMARILLO BONGO	\$ 100.000	\$ 200.000	\$ 300.000	\$ 500.000	\$ 800.000	\$ 1.000.000	\$ 1.200.000	\$ 1.400.000	\$ 1.600.000
CENIZO, PALO NEGRO	\$ 36.000	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
CEREZO, CAPULIN, CAPOTE	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 90.000	\$ 117.000	\$ 152.000	\$ 200.000	\$ 260.000	\$ 350.000
CYATHEA CARACASANA (Llasin)	\$ 30.000	\$30 A \$60	\$60 A 80	\$130	\$130	\$100 A \$130	\$130	\$100 A \$130	\$130.000 - \$160.000
CHICHATO / PEPO, CHAMBIBE, JABONCILLO, CHOLOQUE, CHUMBIMBA, CHICORA	\$ 52.000	\$ 65.000	\$ 65.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 230.000	\$ 250.000	
CHINGALE	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 90.000	\$ 117.000	\$ 152.000	\$ 200.000	\$ 260.000	\$ 350.000
(Negro), Morrochillo, PUNTE(A)									
LANZA, CENIZO, CACHO DE VENADO, MOROCHILLO CAFÉ	\$ 40.000	\$ 56.000	\$ 78.000	\$ 109.000	\$ 152.000	\$ 213.000	\$ 298.000	\$ 417.000	\$ 500.000
(Negro), Morrochillo, PUNTE(A)									
LANZA, CENIZO, CACHO DE VENADO, MOROCHILLO CAFÉ	< 1 año \$40.000	de 2 a 3 años \$56.000 a \$78.000	de 4 a 6 años \$109.000 a \$152.000	6 a 8 años \$213.000 a \$298.000 y \$ 9 años \$417.000 a \$500.000					
CHIPARO, SURIBIO, ACHIL.	\$ 40.000	\$ 56.000	\$ 78.000	\$ 109.000	\$ 152.000	\$ 213.000	\$ 298.000	\$ 417.000	\$ 500.000
CHIPARO, SURIBIO, ACHIL. / Años	1 año \$40.000	2 a 3 \$78.000	De 5 a 8 años \$109.000 A \$213.000	De 9 a 10 años \$298,000	> 11 años \$417.00 a \$500.000				
CHIRIMOYO - CHIRIMOLLO /A	HASTA DOS AÑOS= \$ 50.000			4 - 5 AÑOS=\$60.000 A \$70.000			11 AÑOS= \$80.000 - \$90.000		
MARACUYA, GRANADILLA, PITAHAYA	De 6 meses: \$ 50.000		7 a 12 meses: \$ 150.000		1 a 2 años: \$ 200.000		2 a 3 años : \$250.000		cultivo 3 años aprox.
CACHIPAY, MADROÑO, GOMO, GOMO BLANCO	\$ 40.000	\$ 56.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 152.000	\$ 213.000	\$ 300.000	\$ 350.000	\$ 500.000
MADROÑO / años	< 1 año \$56.000	> 1 año a 3 \$110.000	< 3 a 5 años \$152.000 a \$213.000				6 a 10 años \$300.000 a \$350.000		
CROTON (Croton sylvaticus) / RISINO	\$ 26.000	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 104.000	\$ 150.000	\$ 160.000		
CLAVOPASAO	\$ 30.000	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
CILANTRO (Cimarron, culantro)	De 1 a 3 meses : \$10.000		De 4 a 6 meses: \$ 15.000		De 7 a 10 mese: \$ 20.000		De 10 a 12 meses: \$ 25.000		Ciclo de vida del cultivo anual
CIPRES	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 130.000	\$ 170.000	\$ 231.000	\$ 300.000	\$ 450.000
CIRUELO - COCOTA OCAÑERA	< 1 Año : \$ 50.000		2 a 5 Años =\$ 150.000		De 5 a 10 años \$ 200.000		> de 10 años : \$ 250.000		
COCO (Cristal, Picho, Cuna), PALO PICHON	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 100.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 400.000
COMINO	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 100.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
COPILLO / COPE / COPEY / COPAL/ COPA DE ORO / COSTILLO	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 100.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
COPILLO / COPE / COPEY / COPAL/ COPA DE ORO = AÑOS.	< 1 año \$56.000	> 1 año a 3 \$110.000	< 3 a 5 años \$152.000 a \$213.000				6 a 10 años \$300.000 a \$350.000		
CORONILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 50.000	\$ 60.000	\$ 70.000	\$ 80.000			
CORDONCILLO	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 100.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
COCORO /A, PELOTILLO, MORTECINO	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 100.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
CUCHARO - CUCHARILLO - CUCHIYUYO	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 100.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
CHUQUIO	\$ 30.000	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
CULTIVO CAÑA DE AZUCAR - PANELERA	Caña de azucar de 2 años: 15 a 20 varas por matojo. \$100.000				< de 6 meses \$600 m2; 7 a 12 meses: \$ 800 m2		De 12 a 18 meses: \$ 1300 m2		Ciclo de vida 18 meses
CURINEGRO	\$ 26.000	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 104.000	\$ 150.000	\$ 160.000	\$ 165.000	\$ 200.000
DAGUN	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 100.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	
DULUMUCO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

DRAGO (Sangregado), SANGRE DRAGON, SANGRE DRAGO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 260.000	\$ 338.000	\$ 439.000	\$ 600.000
DINDE	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 100.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
DIVIDIVI	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 100.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
ESCOBILLO - ESCOBO	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 100.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
FICUS	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 260.000	\$ 338.000	\$ 439.000	\$ 600.000
FIQUE	< De 1 año : \$ 50.000		De 1 a 5 años : \$100.000		De 5 a 10 años: \$ 200.000				
FARAMEA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 260.000	\$ 338.000	\$ 439.000	\$ 600.000
FRESNO	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 100.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
FRUJOLITO - FRUJOLILLO - TAMBOR	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 260.000	\$ 338.000	\$ 439.000	\$ 600.000
FIQUIMILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 260.000	\$ 338.000	\$ 439.000	\$ 600.000
GALLINERO, PAYANDE	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 80.000	\$ 100.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
GARRAPATO - GARRAPATERO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 80.000	\$ 100.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
GARRUCHO / GARROCHO	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 100.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
GAQUE	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
GEDONDO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
GUAYMARO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
GRANADILLA (O)	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 350.000
GUACAMAYO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 350.000
GUACHARACO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 350.000
GUACIMO / GUACI - GUASI / GUASICASPI/GUASIMO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 350.000
GUAIMAROS	\$ 26.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
GUALANDAY	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
GUAMO PUTUMAYO	\$ 50.000	\$ 76.000	\$ 98.000	\$ 136.000	\$ 190.000	\$ 266.000	\$ 372.000	\$ 520.000	\$ 672.000
GUAMO (Mico, Coper, Serindo, Churimbo, Churimo, Cachimbo, Diablo, Cajeto, Macheto (N), rabo de	\$ 50.000	\$ 76.000	\$ 98.000	\$ 136.000	\$ 190.000	\$ 266.000	\$ 372.000	\$ 520.000	\$ 672.000
GUAMO ARBOL POR AÑOS (rabo de mico, coper, churimbo, Cerindo, etc)	1-5 Años \$98.000		> 5 a 10 \$136.000 a \$190.000			> 10 Años \$266.000 a \$520.000.=			
GUARANGO (Rojo, blanco, Tuno)	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
GUANABANO TRAD / AMARILLO	De 1 año: \$ 50.000		De 2 a 7 Años : 150.000		8 a 10 Años en prod. = \$ 250.000 - \$350.000		> 10 años \$ 300.000 - \$400.000		
GUANABANO TECNIFICADA	De 1 año : \$ 80.000		De 2 a 7 Años : 250.000		\$500.000		> 10 años \$ 350.00 - \$600.000		
GUARATARO	\$ 50.000	\$ 65.000	\$ 85.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
GUAYABILLO/ GUAYABILLA	\$ 50.000	\$ 65.000	\$ 85.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
GUAYABA COMUN, PERA, AGRIO	< 1 año: \$ 50.000		De 2 a 4 años: \$150.000		De 4 a 10 años: \$ 250.000		> 10 Años: \$ 300.000		
GUAYABA ARAZA, GUAYABO PAVA	> 1 año: \$ 80.000		De 2 a 5 Años: \$ 150.000		De 6 a 10 años: \$ 250.000		> 10 Años: \$ 300.000		
GUAYABO PAVA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 80.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 145.000	\$ 170.000	\$ 250.000
GUAYACAN HOBO - HOBO - JOBO - GUAYACAN AMARILLO / ROSADO / FLOR MORADO / GUAYACAN, GUAYACAN POLVILLO	\$ 80.000	\$ 120.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 260.000	\$ 320.000	\$ 400.000	\$ 500.000	\$ 600.000
GUITARREROS	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 80.000	\$ 100.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
GUSANERO, DIOMATE	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
HIGUERONA - HIGUERON - HIGUERILLA	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 260.000	\$ 338.000	\$ 439.000	\$ 600.000
HOBO CAIMANERO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 350.000
HOJARASCO (A) - HOJA ANCHA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 200.000
HORMIGO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 200.000
HUESO - HUESITO - HUESILLO - VARA HUESO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 200.000
IGUA, JIGUA AMARILLO, JIGUA, JIGUA ROSADO	\$ 40.000	\$ 56.000	\$ 78.000	\$ 109.000	\$ 152.000	\$ 213.000	\$ 298.000	\$ 417.000	\$ 600.000
IGUA, JIGUA AMARILLO, JIGUA, JIGUA ROSADO /AÑOS	< 1 año \$40.000	2 a 5 años \$56.000 a 152.000		6 a 8 años \$213.000 a 417.000		> 8 - 10 años \$600.000			
INCHE	\$ 40.000	\$ 56.000	\$ 78.000	\$ 109.000	\$ 152.000	\$ 213.000	\$ 298.000	\$ 417.000	\$ 600.000
INDIO VIEJO	\$ 26.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 400.000
INCIENSO / INCIENSO BLANCO	\$ 50.000	\$ 76.000	\$ 98.000	\$ 136.000	\$ 190.000	\$ 266.000	\$ 372.000	\$ 520.000	\$ 672.000
JUAN BLANCO / JUAN SOCO	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 240.000	\$ 310.000	\$ 350.000



AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

LAGRE - LACRE	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 200.000
LAUREL, LAUREL AMARILLO, LAUREL CRUZ	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 200.000
LEMBO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 200.000
LEUCADENA	\$ 40.000	\$ 52.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 220.000	\$ 350.000
LIMON TAHITI	1 Año: \$ 50.000		De 2 a 4 años: \$ 200.000		De 5 a 10 años: \$ 250.000		> 10 Años: \$ 300.000		Semillero vara \$30.000
LIMON TAHITI TECNIFICADO	1 Año: \$ 60.000		De 2 a 4 años: \$ 250.000		De 5 a 10 años: \$ 350.000		> 10 Años: \$ 450.000		Semillero vara \$35.000
LIMON TAHITI TECNI Y CERTIF	1 Año: \$ 80.000		De 2 a 4 años: \$ 300.000		De 5 a 10 años: \$ 450.000		> 10 Años: \$ 500.000		Semillero vara \$40.000
LIMON (COMUN, MANDARINO), REAL, SUTIL, LIMA, LIMON NARANJA, LIMON DULCE	1 Año: \$ 50.000		De 2 a 4 años: \$ 200.000		De 5 a 10 años: \$ 250.000		> 10 Años: \$ 300.000-\$500.000		Semillero vara \$30.000
LULO	1 - 8 meses: \$ 50.000		7 a 12 meses: \$ 100.000		1 a 2 años: \$ 150.000		Ciclo de vida del cultivo 2 años aprox.		
MACANILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 200.000
MANDURILLO (Produce color amarillo)	\$ 50.000	\$ 76.000	\$ 98.000	\$ 136.000	\$ 190.000	\$ 266.000	\$ 372.000	\$ 520.000	\$ 672.000
MACEDERO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 80.000	\$ 100.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MACO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 200.000
MAIZ	< 1 año: \$ 5.000 - \$15.000 mata								Semillero \$ 5.000
MARTIN GALVIS	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MALAGANO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
MAMONCILLO - MAMON	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
MAMONCILLO - MAMON - años	1 año : 50.000		De 2 a 5 años : \$ 186.000		De 6 a 8 años: \$ 242.000		>8 - 10 años : \$314.000 - \$400.000		
MANCHADOR . MANCHA ROPA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MANO DE OSO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MANDARINA COMUN	1 Año: \$ 50.000		De 2 a 4 años: \$ 200.000		De 5 a 10 años: \$ 250.000		> 10 Años: \$ 300.000		Semillero vara \$30.000
MANTEQUILLO, MANTECO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MANDOQUIERA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MANGO COMUN - MANGA	1 año : 50.000		De 2 a 5 años : \$ 200.000		300.000		> 10 años : \$ 400.000		45.000
MAMEY SILVESTRE - COPEY ARBOL	1 año : \$50.000-\$70.000		De 2 a 5 años : \$ 200.000		De 6 a 10 años: \$ 300.000		> 10 años : \$ 400.000		Semilleros \$ 45.000
MANGO TECNIFICADO - MANGA - TOMMY	1 año : 60.000		De 2 a 5 años: \$ 500.000		De 6 a 10 años: \$ 600.000		> 10 años : \$ 700.000		Semilleros \$ 45.000
MANZANO	< 1 Año : \$ 50.000		2 a 5 Años =\$ 150.000		De 5 a 10 años \$ 200.000		> de 10 años : \$ 250.000 a \$350.000		
MARACO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MARFIL / TARA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MATARRATÓN	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MADRE DE AGUA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MESTIZO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
TULIPAN AFRICANO, MION	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MOCO, MOQUILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MONCORO BLANCO - NEGRO	\$ 50.000	\$ 70.000	\$ 90.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 260.000	\$ 300.000	\$ 400.000	\$ 600.000
MORADILLO / MORADILLA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MORAL, MORA, MORA ROJA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MORA - SARSA (SARSA MORA)	De 1 año: \$ 70.000		De 1 a 2 años : \$150.000		De 3 a 5 años: \$ 250.000		mas de 10 años: \$ 350.000		
MORINGA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MORO / MONTEFRIO / ALCORNEA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MOTILON, BLANCO, CANDELO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
MULATO / MULATO NEGRO/MULA MUERTA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 350.000

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

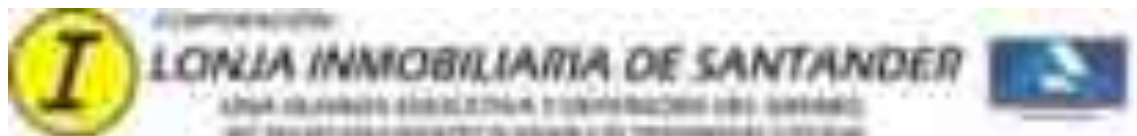
NACEBUENO - NABUENO, NACEDERO, NABUENO BLANCO, NABUENO MANZANO, TRIGARRO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 350.000
NACEBUENO - NABUENO, NACEDERO, NABUENO BLANCO, NABUENO MANZANO / En Años	< 1 año \$ 30.000		De 2 a 4 años : \$40.000 a \$60.000		De 5 a 7 años: \$100.000 a \$120.000		De 8 a 9 años: \$130.000 a \$150.000		> de 10 años entre \$200.000 y \$350.000
NARANJA VALENCIA, COMUN	< 1 año \$ 50.000		De 2 a 4 años : \$ 200.000		De 5 a 10 años: \$ 250.000		> 10 - 20 años: \$ 300.000 - \$500.000		Semilleros \$ 30.000
NARANJA VALENCIA TECNIFICADO	< 1 año \$ 60.00		De 2 a 4 años : \$ 250.000		De 5 a 10 años: \$ 300.000		> 10 -20 años: \$ 350.000 - \$600.000		Semilleros \$ 40.000
NAUNO - N. CAMPANO	\$ 40.000	\$ 56.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 152.000	\$ 213.000	\$ 298.000	\$ 417.000	\$ 600.000
NATIVO ARBOL	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 50.000	\$ 60.000	\$ 80.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 150.000	
NIGUITO TUNO - NIGUITO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 200.000	
NISPERO MONTAÑERO (HISPERO) - NISPERILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 400.000
NONI	< De 1 año : \$ 50.000		De 1 a 5 años : \$100.000		De 5 a 10 años: \$ 200.000				
NOGAL (Cafetero, Blanco, Negro, Vara humo, Solera)	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 80.000	\$ 120.000	\$ 160.000	\$ 220.000	\$ 280.000	\$ 420.000	\$ 600.000
FALSO NOGAL	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 50.000	\$ 60.000	\$ 70.000	\$ 100.000	\$ 120.000	\$ 140.000	\$ 150.000
NN	\$ 20.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 80.000	\$ 100.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 180.000	\$ 350.000
POMAROSO - silvestre	<1 año: \$ 80.000-\$100.000		De 1-3 años: \$120.000 - \$220.000		De 4 a 7 años: \$ 280.000		De 8 a mas años: \$290.000		
PINO (PINO COLOMBIANO)	\$ 60.000	\$ 90.000	\$ 130.000	\$ 200.000	\$ 300.000	\$ 390.000	\$ 400.000	\$ 450.000	
OCOBO, OCOBO AMARILLO, OCOBO ROSADO, OCABO.	\$ 36.000	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
OITI	\$ 40.000	\$ 56.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 152.000	\$ 213.000	\$ 298.000	\$ 314.000	\$ 500.000
OLIVON (Arbol Ornamental)	De 1 año : \$ 50.000		De 2 a 7 Años : 150.000		8 a 10 Años en prod. = \$ 250.000		> 10 años \$ 300.000		
OLIVO /Años	1 año : 50.000		De 2 a 5 años : \$ 200.000		300.000		> 10 años : \$ 400.000		45.000
OLIVO - - OLIVON - Verilla	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
OREJERO / OREJA DE MULA- OREJA DE BURRO / PIÑON DE OREJA	\$ 40.000	\$ 56.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 152.000	\$ 213.000	\$ 298.000	\$ 417.000	\$ 600.000
OYOCO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 250.000
PATEVACA - CASCO DE VACA - LENGUA DE VACA - VACA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 250.000
PALO DE ARCO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
PALO SANTO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 250.000
PALO NEGRO / PALO BLANCO, BAYO	\$ 36.000	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
PALO RAYO / RAYO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 250.000
PALMA ARECA - AREACA - PALMA DE ACEITE- PALMA MIL PESOS - PALMA FELICIDAD - PALMA CURUNTA - PALMA CICA, SICA, SIKÁ, BAMBA	1 Año: \$ 60.000		2 Años :\$ 120.000		3 a 5 Años: \$ 200.000		mas 6 años : \$ 300.000		
PALMA IRACA, NACUMA, PALMA-HOJA RIZADA, TINTERO.- PALMA ROJA	1 Año: \$ 50.000		2 Años :\$ 160.000		4 a 5 Años: \$ 220.000		mas 6 años : \$ 250.000		
PELA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 200.000	
PECHUGO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
PERILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 250.000
PERALEJO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 250.000
PENEMONO, MARADAGUE, ATRAPAMONO, RESBALA MONO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 250.000
PEPINO	1 Mes: \$ 20.000		De 2 a 3 meses: \$ 30.000		40.000		> 6 meses: \$ 50.000		
PESADO MADERABLE	\$ 30.000	\$ 45.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 240.000	\$ 310.000	\$ 350.000
PLATANILLO	Matas entre \$ 10.000 a \$ 15.000								
PLATANO HARTON CULTIVO, DOMINICO, POPOCHO, CHIRO y BANANO, PLATANO COMÚN, GUYABO, GUINEO GUAYABO., BOCADILLO.	< 1 año Mata de platano : Entre \$ 20.000 - \$ 25.000			> 1 Año: \$30.000		\$ 40.000			
EUCALIPTO - EUCALIPTO GRANDIS - LIMATON	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000

AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

RASPAYUCO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	
RAYITO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
REVENTILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
RESBALAMICO / RABO DE MICO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
QUIBRABARRIGO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
ROBLE	\$ 60.000	\$ 100.000	\$ 150.000	\$ 190.000	\$ 250.000	\$ 300.000	\$ 380.000	\$ 450.000	\$ 600.000
PALO CRUZ, ARIZA , PALO DIABLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
PALMA BOMBONA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
PALMA BISMARKIA - PLATEADA - BOMBONA - ANANGO	1 Año: \$70.000		2 a 4 Años: \$ 200.000		5 a 10 Años: \$ 300.000		mas 11 Años : \$ 350.000		
PALMA DE COCO (COROZO), (COCOTERO). PALMA MORICHE	Palma Coco < 2 Años \$170.000			Palma Coco > 3 a 20 años \$330.000			> 25 Años decrec. \$200.000		
PALMA (CHONTA, COQUITO, COQUILLO), CANANGUCHA, PALMA BOTELLA, PALMA ASAI, PALMA AZAI, PALMA RAYADORA	\$ 40.000	\$ 56.000	\$ 78.000	\$ 110.000	\$ 152.000	\$ 213.000	\$ 298.000	\$ 314.000	\$ 450.000
PALMA (CHONTA, COQUITO, COQUILLO), CANANGUCHA, PALMA BOTELLA, PALMA ASAI, PALMA AZAI, PALMA RAYADORA, En Años	< 1 - \$50.000 1 a <2 año \$150.000	>2-4 años \$250.000	>4 - 5 años \$280.000		>5 - 8 años \$300.000 - \$350.000		> 8 años \$450.000		
PALMA AFRICANA	1 Año : \$ 100.000		2 a <5 Años: \$ 250.000		5 - 7 Años: \$500.000		13 a 20 Años: \$ 700.000		
PALMA CHONTADURO	1 Año : \$ 100.000		2 a <5 Años: \$ 250.000		Años: \$500.000		13 a 20 Años: \$ 700.000		
PALMITO (Chamaerops humilis)	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000				
PAPAYA	1 a 6 meses : \$ 50.000		6 a 12 meses: \$ 150.000		12 a 18 meses: \$ 200.000		producc.18-26mes: \$250.000		Ciclo de vida del cultivo 26 meses
Frutal Capuli	1 a 6 meses : \$ 50.000		6 a 12 meses: \$ 150.000		12 a 18 meses: \$ 200.000		18 a 26 meses: \$ 250.000		Ciclo de vida del cultivo 26 meses
PUNTE	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
SANDE	\$ 30.000	\$ 50.000	\$ 78.000	\$ 135.000	\$ 170.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 310.000	\$ 350.000
SANGRE TORO - SANGRO - LECHEVIVA - LECHE CHIVA . SANGRE TORO LANCEOLADA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
SANGREGADO - SANAGREO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
VARAZON	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
SAPAN	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 120.000	\$ 150.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 320.000	\$ 450.000
SAPOTILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 450.000
SARNO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
SAUCE	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
SAUCO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
SIETE CUEROS (Tibouchina lepidota)	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
SINDACHO - CHINDAYO	1 Mes: \$ 20.000		De 2 a 3 meses: \$ 30.000		40.000		> 6 meses: \$ 50.000		
SINDACHO - CHINDAYO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 350.000
SOLERA, NOGAL CAFETERO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 110.000	\$ 143.000	\$ 186.000	\$ 242.000	\$ 314.000	\$ 350.000
TABAQUILLO- TABAQUERO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
TABLERO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
TARA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000			
TACHUELO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
TAGUA (Palma)	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
TAMARINDO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
TECA - MELINA	\$ 50.000	\$ 60.000	\$ 75.000	\$ 130.000	\$ 160.000	\$ 200.000	\$ 260.000	\$ 320.000	\$ 450.000
TOTUMO, TOTUMILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
TOTUMO AÑOS	< 1 Año \$30.000	+ 1 a 2 Años \$104.000		+3 a 4 años \$180.000		+ 4 años \$220.000 y > 5 \$350.000			
TOPACIO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000



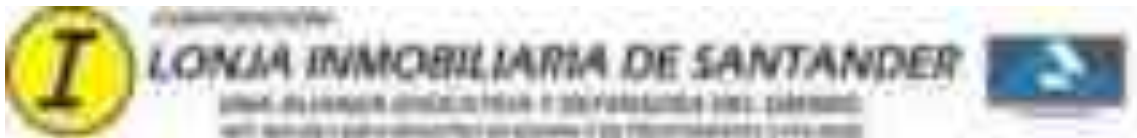
AFILIADO A ASOLONJAS

CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA - OF. 219 - TEL: 6422574 – 6422331 B/manga, S/der.

<http://www.lonjasan.com>

FRUTILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
TREBOL	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
URAPAN	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
UÑA DE GATO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
UVO - UVITO - CAIMARON - DE MONTE -UVILLO - AGRAZ - ARANDANO - MORTIÑO	\$ 50.000	\$ 70.000	\$ 90.000	\$ 120.000	\$ 160.000	\$ 200.000	\$ 250.000	\$ 300.000	\$ 400.000
UVO DE MONTE, CAMIMARON, UVITO - UVILLO - AGRAZ - ARANDANO - MORTIÑO	De 1 año: \$ 70.000		De 1 a 2 años : \$150.000		De 3 a 5 años: \$ 250.000		mas de 10 años: \$ 350.000		
CHIRIMOYO	De 1 año: \$ 50.000		De 1 a 2 años : \$120.000		De 3 a 5 años: \$ 200.000		mas de 10 años: \$ 350.000		
VERBENACE	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
VIROLA, CUMALA BLANCA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
YOTA	1 Mes: \$ 20.000		De 2 a 3 meses: \$ 30.000		40.000		> 6 meses: \$ 50.000		
YUCA - CHONQUE	< de 1 año: \$ 15.000 a \$ 20.000								
YARUMO / YARUMITO / URUMO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
YARUMO AÑOS	< 1 año \$40.000			2 a 5 años \$40.000 a \$78.000		6 a 8 años \$104.000 a \$180.000		> 9 años \$220.000 y > 10 años \$350.000	
YAYA	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
ZAPALLO	1 Mes: \$ 20.000		De 2 a 3 meses: \$ 30.000		De 4 a 5 meses: \$ 40.000				
ZAPOTE, ZAPOTILLO	\$ 30.000	\$ 40.000	\$ 60.000	\$ 78.000	\$ 104.000	\$ 130.000	\$ 180.000	\$ 220.000	\$ 350.000
ZAPOTE FRUTAL	1 Año : \$ 50.000		2 a 4 Años: \$ 200.000		5 a 10 Años: \$ 300.000		mas de 10 años: \$ 450.000		
Copey Semillero	\$ 45.000								
Semillero Hortalizas	\$ 15.000								
Matas de Sauco Semillero	\$ 15.000								
Matas de Siete Cueros Semillero	\$ 15.000								
Matas de Piña	\$ 20.000								
Matas de Laurel Semillero, varas	\$ 15.000								
Matas de Balso (negro, blanco) Semillero, varas, varias clases.	\$ 15.000								
Semillero Guayacas									
Varas: Laurel, Amarillo, Arrayan, Lagre, , Caucho (ojiancho) Varias clases.									
	\$ 15.000								
Vara de Guadua	\$ 30.000	\$ 45.000							
Fono, galbano, helechos, Palo de agua, Mano de oso, Tablero, Ortiga, Ortigillo, y otras especies, en ornamentales siguiente hoja									
Cynodon dactylon: grama o pasto común ver hoja pastos.									
LAS ESPECIES MADERABLES QUE NO SE ENCUENTRAN EN ESTA TABLA, DEBERAN AVALUARSE CON ANALOGIA COMPARATIVA A ESPECIES SEMEJANTES SEGÚN SE ACLARA QUE ES MARCO DE REFERENCIA, EL AVALUADOR DECIDE VALOR FINAL.									
JOSE VICENTE CASTILLO BUSTAMANTE									
ING. FORESTAL									
MAT. 12169 DE MINAGRICULTURA									
DICIEMBRE DE 2023- JUNIO 2025.									

COBERTURA VEGETAL	VALOR HECTAR	M2
BOSQUE SECUNDARIO	\$ 5.100.000	\$ 510
BOSQUE PRIMARIO	\$ 5.100.000	\$ 510
BOSQUE DE GALERIA	\$ 6.000.000	\$ 600
RASTROJO	\$ 2.500.000	\$ 250



CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA (219), TEL: 6422574-6422331

ACTA DE COMITÉ DE APROBACIÓN DE AVALÚOS No. SMN-7-015-2025 PROYECTO RUTA AL SUR

Se reunieron en las instalaciones de la Lonja Inmobiliaria de Santander los señores Avaluadores así: Dr. Alonso Fuentes Cruz (Presidente Lonja Inmobiliaria de Santander) Ing. German Fuentes Galvis (Director de Avalúos de La Lonja Inmobiliaria de Santander), Ing. Erwin F. Fuentes G, Ing. Luis Alfredo Duarte, Tec. Luis Augusto Elizalde, Dra. Mónica E. Fuentes G, Ing. Forestal José Vicente Castillo B., Ad. Iván David Fuentes G, los cuales como concejo del comité de avalúos presenciaron el informe del avalúo No. SMN-7-015-2025.

Habiendo analizado las áreas afectadas, las zonas homogéneas y con base al estudio de mercado arrojado para la valoración se constataron y se aprobaron los precios liquidados de los avalúos así:

AVALÚO CORPORATIVO No. SMN-7-015 -2025, ASI:

Nº AVALUO	TOTAL AVALUO PROPIETARIO	TOTAL AVALUO MEJORISTA	TPOTAL D. EMERGENTE TRQSLADO SERVICIOS P.	TOTAL INDEMNIZACIONES ECONOMICAS: LUCRO CESANTE	TOTAL AVALUO MAS INDEMNIZACIONES ECONOMICAS
SMN-7-015	\$ 51.270.599,72	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 51.270.599,72

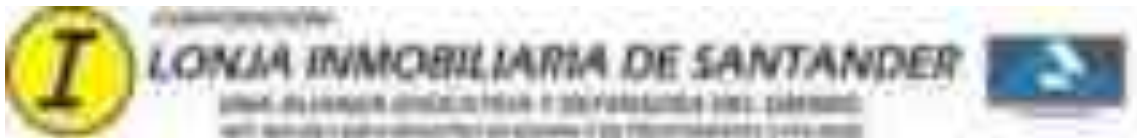
Mocoa, Junio 30 de 2.025.

**SON: CINCUENTA Y UN MILLONES DOSCIENTOS SETENTA MIL QUINIENTOS NOVENTA Y NUEVE PESOS
MCTE CON SETENTA Y DOS CVS**

FIRMA AVALUADOR

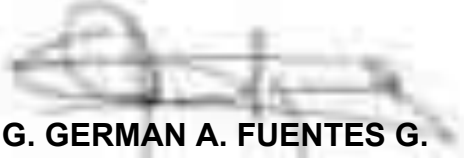
IVAN D. FUENTES GALVIS
PERITO DESIGNADO CONTRATISTA
LONJA INMOBILIARIA DE SANTANDER.

R.A.A - AVAL 91494070



CRA 19 No. 35-02 CENTRO EMPRESARIAL UIS BUCARICA (219), TEL: 6422574-6422331

FIRMA REPRESENTANTE COMITÉ



ING. GERMAN A. FUENTES G.
RAA AVAL - 91258234

No habiendo más temas por tratar se levanta la sesión con su debida aprobación y se firma en Bucaramanga a los Treinta (30) días del mes de Junio de Dos Mil Veinticinco (2025).

PRESIDENTE



ALONSO FUENTES CRUZ.
Presidente
RAA AVAL 5559733

SECRETARIA



LAURA E. LARA SANTOS
Secretaria



PIN de Validación: b27c0aac



<https://www.raa.org.co>



Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV)

NIT: 900870027-5

Entidad Reconocida de Autorregulación mediante la Resolución 26408 del 19 de Abril de 2018 de la Superintendencia de Industria y Comercio

El señor(a) IVAN DAVID FUENTES GALVIS, identificado(a) con la Cédula de ciudadanía No. 91494070, se encuentra inscrito(a) en el Registro Abierto de Avaluadores, desde el 11 de Mayo de 2018 y se le ha asignado el número de avaluador AVAL-91494070.

Al momento de expedición de este certificado el registro del señor(a) IVAN DAVID FUENTES GALVIS se encuentra **Activo** y se encuentra inscrito en las siguientes categorías y alcances:

Categoría 1 Inmuebles Urbanos

Alcance

- Casas, apartamentos, edificios, oficinas, locales comerciales, terrenos y bodegas situados total o parcialmente en áreas urbanas, lotes no clasificados en la estructura ecológica principal, lotes en suelo de expansión con plan parcial adoptado.

Fecha de inscripción
11 Mayo 2018

Régimen
Régimen Académico

Categoría 2 Inmuebles Rurales

Alcance

- Terrenos rurales con o sin construcciones, como viviendas, edificios, establos, galpones, cercas, sistemas de riego, drenaje, vías, adecuación de suelos, pozos, cultivos, plantaciones, lotes en suelo de expansión sin plan parcial adoptado, lotes para el aprovechamiento agropecuario y demás infraestructura de explotación situados totalmente en áreas rurales.

Fecha de inscripción
11 Mayo 2018

Régimen
Régimen Académico

Categoría 6 Inmuebles Especiales

Alcance

- Incluye centros comerciales, hoteles, colegios, hospitales, clínicas y avance de obras. Incluye todos los inmuebles que no se clasifiquen dentro de los numerales anteriores.

Fecha de inscripción
11 Mayo 2018

Régimen
Régimen Académico



PIN de Validación: b27c0aac



<https://www.raa.org.co>



Categoría 7 Maquinaria Fija, Equipos y Maquinaria Móvil

Alcance

- Equipos eléctricos y mecánicos de uso en la industria, motores, subestaciones de planta, tableros eléctricos, equipos de generación, subestaciones de transmisión y distribución, equipos e infraestructura de transmisión y distribución, maquinaria de construcción, movimiento de tierra, y maquinaria para producción y proceso. Equipos de cómputo: Microcomputadores, impresoras, monitores, módems y otros accesorios de estos equipos, redes, main frames, periféricos especiales y otros equipos accesorios de estos. Equipos de telefonía, electromedicina y radiocomunicación. Transporte Automotor: vehículos de transporte terrestre como automóviles, camperos, camiones, buses, tractores, camiones y remolques, motocicletas, motociclos, mototriciclos, cuatrimotos, bicicletas y similares.

Fecha de inscripción
11 Mayo 2018

Régimen
Régimen Académico

Los datos de contacto del Avaluador son:

Ciudad: FLORIDABLANCA, SANTANDER
Dirección: EL BOSQUE, SECTOR B APTO 203
Teléfono: 3163863070
Correo Electrónico: ivandafu333@gmail.com

Títulos Académicos, Certificados de Aptitud Ocupacional y otros programas de formación:

Avaluos de Bienes Muebles (Maquinaria y Equipo) e Inmuebles Urbanos- Rurales y Especiales - Instituto Tecni-Incas.
Administrador de Empresas - Universidad de Boyoca.

TRASLADOS DE ERA

ERA Origen	ERA Destino	Fecha traslado
Corporación Autorregulador Nacional de Avaluadores - ANA	Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV)	04 Mar 2020

Que revisados los archivos de antecedentes de procesos disciplinarios de la ERA Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV); no aparece sanción disciplinaria alguna contra el(la) señor(a) IVAN DAVID FUENTES GALVIS, identificado(a) con Cédula de ciudadanía No. 91494070.

El(la) señor(a) IVAN DAVID FUENTES GALVIS se encuentra al día con el pago sus derechos de registro, así como con la cuota de autorregulación con Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV).

Con el fin de que el destinatario pueda verificar este certificado se le asignó el siguiente código de QR, y puede escanearlo con un dispositivo móvil u otro dispositivo lector con acceso a internet, descargando previamente una aplicación de digitalización de código QR que son gratuitas. La verificación también puede efectuarse ingresando el PIN directamente en la página de RAA <http://www.raa.org.co>. Cualquier inconsistencia entre la información acá contenida y la que reporte la verificación con el código debe ser inmediatamente reportada a Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV).



PIN de Validación: b27c0aac



<https://www.raa.org.co>



PIN DE VALIDACIÓN

b27c0aac

El presente certificado se expide en la República de Colombia de conformidad con la información que reposa en el Registro Abierto de Avaluadores RAA., a los diecisiete (17) días del mes de Junio del 2025 y tiene vigencia de 30 días calendario, contados a partir de la fecha de expedición.



Firma: _____
Antonio Heriberto Salcedo Pizarro
Representante Legal



PIN de Validación: b7270aa8



<https://www.raa.org.co>



Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV)

NIT: 900870027-5

Entidad Reconocida de Autorregulación mediante la Resolución 26408 del 19 de Abril de 2018 de la Superintendencia de Industria y Comercio

El señor(a) ALONSO FUENTES CRUZ, identificado(a) con la Cédula de ciudadanía No. 5559733, se encuentra inscrito(a) en el Registro Abierto de Avaluadores, desde el 11 de Mayo de 2018 y se le ha asignado el número de avaluador AVAL-5559733.

Al momento de expedición de este certificado el registro del señor(a) ALONSO FUENTES CRUZ se encuentra **Activo** y se encuentra inscrito en las siguientes categorías y alcances:

Categoría 1 Inmuebles Urbanos

Alcance

- Casas, apartamentos, edificios, oficinas, locales comerciales, terrenos y bodegas situados total o parcialmente en áreas urbanas, lotes no clasificados en la estructura ecológica principal, lotes en suelo de expansión con plan parcial adoptado.

Fecha de inscripción
11 Mayo 2018

Régimen
Régimen Académico

Categoría 2 Inmuebles Rurales

Alcance

- Terrenos rurales con o sin construcciones, como viviendas, edificios, establos, galpones, cercas, sistemas de riego, drenaje, vías, adecuación de suelos, pozos, cultivos, plantaciones, lotes en suelo de expansión sin plan parcial adoptado, lotes para el aprovechamiento agropecuario y demás infraestructura de explotación situados totalmente en áreas rurales.

Fecha de inscripción
11 Mayo 2018

Régimen
Régimen Académico

Categoría 6 Inmuebles Especiales

Alcance

- Incluye centros comerciales, hoteles, colegios, hospitales, clínicas y avance de obras. Incluye todos los inmuebles que no se clasifiquen dentro de los numerales anteriores.

Fecha de inscripción
11 Mayo 2018

Régimen
Régimen Académico



PIN de Validación: b4c40b01



<https://www.raa.org.co>



Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV)

NIT: 900870027-5

Entidad Reconocida de Autorregulación mediante la Resolución 26408 del 19 de Abril de 2018 de la Superintendencia de Industria y Comercio

El señor(a) GERMAN ALONSO FUENTES GALVIS, identificado(a) con la Cédula de ciudadanía No. 91258234, se encuentra inscrito(a) en el Registro Abierto de Avaluadores, desde el 11 de Mayo de 2018 y se le ha asignado el número de avaluador AVAL-91258234.

Al momento de expedición de este certificado el registro del señor(a) GERMAN ALONSO FUENTES GALVIS se encuentra **Activo** y se encuentra inscrito en las siguientes categorías y alcances:

Categoría 1 Inmuebles Urbanos

Alcance

- Casas, apartamentos, edificios, oficinas, locales comerciales, terrenos y bodegas situados total o parcialmente en áreas urbanas, lotes no clasificados en la estructura ecológica principal, lotes en suelo de expansión con plan parcial adoptado.

Fecha de inscripción
11 Mayo 2018

Régimen
Régimen Académico

Categoría 2 Inmuebles Rurales

Alcance

- Terrenos rurales con o sin construcciones, como viviendas, edificios, establos, galpones, cercas, sistemas de riego, drenaje, vías, adecuación de suelos, pozos, cultivos, plantaciones, lotes en suelo de expansión sin plan parcial adoptado, lotes para el aprovechamiento agropecuario y demás infraestructura de explotación situados totalmente en áreas rurales.

Fecha de inscripción
11 Mayo 2018

Régimen
Régimen Académico

Categoría 3 Recursos Naturales y Suelos de Protección

Alcance

- Bienes ambientales, minas, yacimientos y explotaciones minerales. Lotes incluidos en la estructura ecológica principal, lotes definidos o contemplados en el Código de recursos Naturales Renovables y daños ambientales.

Fecha de inscripción
17 Abr 2020

Régimen
Régimen Académico



PIN de Validación: b4c40b01



<https://www.raa.org.co>



Categoría 4 Obras de Infraestructura

Alcance

- Estructuras especiales para proceso, acueductos y conducciones, presas, aeropuertos, muelles, demás construcciones civiles de infraestructura similar.

Fecha de inscripción
17 Abr 2020

Régimen
Régimen Académico

Categoría 5 Edificaciones de Conservación Arqueológica y Monumentos Históricos

Alcance

- Edificaciones de conservación arquitectónica y monumentos históricos.

Fecha de inscripción
23 Ene 2024

Régimen
Régimen Académico

Categoría 6 Inmuebles Especiales

Alcance

- Incluye centros comerciales, hoteles, colegios, hospitales, clínicas y avance de obras. Incluye todos los inmuebles que no se clasifiquen dentro de los numerales anteriores.

Fecha de inscripción
11 Mayo 2018

Régimen
Régimen Académico

Categoría 7 Maquinaria Fija, Equipos y Maquinaria Móvil

Alcance

- Equipos eléctricos y mecánicos de uso en la industria, motores, subestaciones de planta, tableros eléctricos, equipos de generación, subestaciones de transmisión y distribución, equipos e infraestructura de transmisión y distribución, maquinaria de construcción, movimiento de tierra, y maquinaria para producción y proceso. Equipos de cómputo: Microcomputadores, impresoras, monitores, módems y otros accesorios de estos equipos, redes, main frames, periféricos especiales y otros equipos accesorios de estos. Equipos de telefonía, electromedicina y radiocomunicación. Transporte Automotor: vehículos de transporte terrestre como automóviles, camperos, camiones, buses, tractores, camiones y remolques, motocicletas, motociclos, mototriciclos, cuatrimotos, bicicletas y similares.

Fecha de inscripción
11 Mayo 2018

Régimen
Régimen Académico



PIN de Validación: b4c40b01



<https://www.raa.org.co>



Categoría 8 Maquinaria y Equipos Especiales

Alcance

- Naves, aeronaves, trenes, locomotoras, vagones, teleféricos y cualquier medio de transporte diferente del automotor descrito en la clase anterior.

Fecha de inscripción
17 Abr 2020

Régimen
Régimen Académico

Categoría 9 Obras de Arte, Orfebrería, Patrimoniales y Similares

Alcance

- Artes, joyas, orfebrería, muebles con valor histórico, cultural.

Fecha de inscripción
23 Ene 2024

Régimen
Régimen Académico

Categoría 10 Semovientes y Animales

Alcance

- Semovientes, animales y muebles no clasificados en otra especialidad.

Fecha de inscripción
17 Abr 2020

Régimen
Régimen Académico

Categoría 11 Activos Operacionales y Establecimientos de Comercio

Alcance

- Revalorización de activos, inventarios, materia prima, producto en proceso y producto terminado. Establecimientos de comercio.

Fecha de inscripción
17 Abr 2020

Régimen
Régimen Académico



PIN de Validación: b4c40b01



<https://www.raa.org.co>



Categoría 12 Intangibles

Alcance

- Marcas, patentes, secretos empresariales, derechos autor, nombres comerciales, fondo de comercio, prima comercial, otros similares.

Fecha de inscripción
17 Abr 2020

Régimen
Régimen Académico

Categoría 13 Intangibles Especiales

Alcance

- Daño emergente, lucro cesante, daño moral, servidumbres, derechos herenciales y litigiosos y demás derechos de indemnización o cálculos compensatorios y cualquier otro derecho no contemplado en las clases anteriores.

Fecha de inscripción
17 Abr 2020

Régimen
Régimen Académico

Los datos de contacto del Avaluador son:

Ciudad: BUCARAMANGA, SANTANDER

Dirección: KR. 19# 35-02

Teléfono: 3004253826

Correo Electrónico: inggermanfuentes@yahoo.com

Títulos Académicos, Certificados de Aptitud Ocupacional y otros programas de formación:

Avaluos de Bienes Muebles (Maquinaria y Equipo) e Inmuebles Urbanos- Rurales y Especiales - Instituto Tecni-Incas.

Formación complementaria en Avalúos de bienes de interés cultural y patrimonial; obras de arte y joyas - Tecniincas

Contador Público - Universidad Autónoma de Bucaramanga.

Abogado - Corporación Universitaria De Ciencia Y Desarrollo.

Especialista en Derecho Urbano - Universidad Del Rosario

Especialista en Derecho Ambiental - Universidad Del Rosario

TRASLADOS DE ERA

ERA Origen	ERA Destino	Fecha traslado
Corporación Autorregulador Nacional de Avaluadores - ANA	Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV)	04 Mar 2020

Que revisados los archivos de antecedentes de procesos disciplinarios de la ERA Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV); no aparece sanción disciplinaria alguna contra el(la) señor(a) GERMAN ALONSO FUENTES GALVIS, identificado(a) con Cédula de ciudadanía No. 91258234.



PIN de Validación: b4c40b01



<https://www.raa.org.co>



El(la) señor(a) GERMAN ALONSO FUENTES GALVIS se encuentra al día con el pago sus derechos de registro, así como con la cuota de autorregulación con Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV).

Con el fin de que el destinatario pueda verificar este certificado se le asignó el siguiente código de QR, y puede escanearlo con un dispositivo móvil u otro dispositivo lector con acceso a internet, descargando previamente una aplicación de digitalización de código QR que son gratuitas. La verificación también puede efectuarse ingresando el PIN directamente en la página de RAA <http://www.raa.org.co>. Cualquier inconsistencia entre la información acá contenida y la que reporte la verificación con el código debe ser inmediatamente reportada a Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV).



PIN DE VALIDACIÓN

b4c40b01

El presente certificado se expide en la República de Colombia de conformidad con la información que reposa en el Registro Abierto de Avaluadores RAA., a los seis (06) días del mes de Junio del 2025 y tiene vigencia de 30 días calendario, contados a partir de la fecha de expedición.

Firma: _____
Antonio Heriberto Salcedo Pizarro
Representante Legal



PIN de Validación: b7270aa8



<https://www.raa.org.co>



Categoría 7 Maquinaria Fija, Equipos y Maquinaria Móvil

Alcance

- Equipos eléctricos y mecánicos de uso en la industria, motores, subestaciones de planta, tableros eléctricos, equipos de generación, subestaciones de transmisión y distribución, equipos e infraestructura de transmisión y distribución, maquinaria de construcción, movimiento de tierra, y maquinaria para producción y proceso. Equipos de cómputo: Microcomputadores, impresoras, monitores, módems y otros accesorios de estos equipos, redes, main frames, periféricos especiales y otros equipos accesorios de estos. Equipos de telefonía, electromedicina y radiocomunicación. Transporte Automotor: vehículos de transporte terrestre como automóviles, camperos, camiones, buses, tractores, camiones y remolques, motocicletas, motociclos, mototriciclos, cuatrimotos, bicicletas y similares.

Fecha de inscripción
11 Mayo 2018

Régimen
Régimen Académico

Categoría 10 Semovientes y Animales

Alcance

- Semovientes, animales y muebles no clasificados en otra especialidad.

Fecha de inscripción
11 Mayo 2018

Régimen
Régimen Académico

Los datos de contacto del Avaluador son:

Ciudad: BUCARAMANGA, SANTANDER

Dirección: KR. 19 # 35-02 OFICINA 219

Teléfono: 3162713483

Correo Electrónico: alonsofuentesacruz@yahoo.es

Títulos Académicos, Certificados de Aptitud Ocupacional y otros programas de formación:

Avaluos de Bienes Muebles (Maquinaria y Equipo) e Inmuebles Urbanos- Rurales y Especiales - Instituto Tecni-Incas.

TRASLADOS DE ERA

ERA Origen	ERA Destino	Fecha traslado
Corporación Autorregulador Nacional de Avaluadores - ANA	Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV)	04 Mar 2020

Que revisados los archivos de antecedentes de procesos disciplinarios de la ERA Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV); no aparece sanción disciplinaria alguna contra el(la) señor(a) ALONSO FUENTES CRUZ, identificado(a) con Cédula de ciudadanía No. 5559733.

El(la) señor(a) ALONSO FUENTES CRUZ se encuentra al día con el pago sus derechos de registro, así como con la cuota de autorregulación con Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV).



PIN de Validación: b7270aa8



<https://www.raa.org.co>



Con el fin de que el destinatario pueda verificar este certificado se le asignó el siguiente código de QR, y puede escanearlo con un dispositivo móvil u otro dispositivo lector con acceso a internet, descargando previamente una aplicación de digitalización de código QR que son gratuitas. La verificación también puede efectuarse ingresando el PIN directamente en la página de RAA <http://www.raa.org.co>. Cualquier inconsistencia entre la información acá contenida y la que reporte la verificación con el código debe ser inmediatamente reportada a Autorreguladora de Avaluadores ARAV (antes ANAV).



PIN DE VALIDACIÓN

b7270aa8

El presente certificado se expide en la República de Colombia de conformidad con la información que reposa en el Registro Abierto de Avaluadores RAA., a los seis (06) días del mes de Junio del 2025 y tiene vigencia de 30 días calendario, contados a partir de la fecha de expedición.



Firma: _____
Antonio Heriberto Salcedo Pizarro
Representante Legal

QUESTION

100

The following information is taken from the financial statements of a company for the year ended 31 December 2019.

Revenue 1,000,000

Cost of sales 600,000

Operating expenses 200,000

The company has no other income or expenses.

Calculate the company's gross profit for the year ended 31 December 2019.

1,000,000

600,000

200,000

1,600,000

400,000

The following information is taken from the financial statements of a company for the year ended 31 December 2019.

Revenue 1,000,000

Cost of sales 600,000

Operating expenses 200,000

The company has no other income or expenses.

Calculate the company's gross profit for the year ended 31 December 2019.

1,000,000

600,000

200,000

1,600,000

400,000

The following information is taken from the financial statements of a company for the year ended 31 December 2019.

Revenue 1,000,000

Cost of sales 600,000

Operating expenses 200,000

The company has no other income or expenses.

Calculate the company's gross profit for the year ended 31 December 2019.

1,000,000

600,000

200,000

1,600,000

400,000

The following information is taken from the financial statements of a company for the year ended 31 December 2019.

Revenue 1,000,000

Cost of sales 600,000

Operating expenses 200,000

The company has no other income or expenses.

Calculate the company's gross profit for the year ended 31 December 2019.

1,000,000

600,000

200,000

1,600,000

400,000

1. The first step in the process of identifying a problem is to recognize that a problem exists. This often involves gathering information and data about the situation.

2. Once a problem is identified, the next step is to define the problem clearly. This involves specifying the scope of the problem and the goals that need to be achieved.

3. After defining the problem, the next step is to generate potential solutions. This often involves brainstorming and considering different perspectives.

4. Once potential solutions are generated, the next step is to evaluate them. This involves comparing the solutions against the goals and criteria established in the previous steps.

5. After evaluating the solutions, the next step is to select the best solution. This often involves weighing the pros and cons of each solution and making a decision based on the available information.

6. Once a solution is selected, the next step is to implement it. This involves putting the solution into action and monitoring its progress.

7. Finally, the last step in the process is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the solution and making any necessary adjustments.

1. The first step in the process of identifying a problem is to recognize that a problem exists. This often involves gathering information and data about the situation.

2. Once a problem is identified, the next step is to define the problem clearly. This involves specifying the scope of the problem and the goals that need to be achieved.

3. After defining the problem, the next step is to generate potential solutions. This often involves brainstorming and considering different perspectives.

4. Once potential solutions are generated, the next step is to evaluate them. This involves comparing the solutions against the goals and criteria established in the previous steps.

5. After evaluating the solutions, the next step is to select the best solution. This often involves weighing the pros and cons of each solution and making a decision based on the available information.

6. Once a solution is selected, the next step is to implement it. This involves putting the solution into action and monitoring its progress.

7. Finally, the last step in the process is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the solution and making any necessary adjustments.

1. The first step in the process of identifying a problem is to recognize that a problem exists. This often involves gathering information and data about the situation.

2. Once a problem is identified, the next step is to define the problem clearly. This involves specifying the scope of the problem and the goals that need to be achieved.

3. After defining the problem, the next step is to generate potential solutions. This often involves brainstorming and considering different perspectives.

4. Once potential solutions are generated, the next step is to evaluate them. This involves comparing the solutions against the goals and criteria established in the previous steps.

5. After evaluating the solutions, the next step is to select the best solution. This often involves weighing the pros and cons of each solution and making a decision based on the available information.

6. Once a solution is selected, the next step is to implement it. This involves putting the solution into action and monitoring its progress.

7. Finally, the last step in the process is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the solution and making any necessary adjustments.

1. The first step in the process of identifying a problem is to recognize that a problem exists. This often involves gathering information and data about the situation.

2. Once a problem is identified, the next step is to define the problem clearly. This involves specifying the scope of the problem and the goals that need to be achieved.

3. After defining the problem, the next step is to generate potential solutions. This often involves brainstorming and considering different perspectives.

4. Once potential solutions are generated, the next step is to evaluate them. This involves comparing the solutions against the goals and criteria established in the previous steps.

5. After evaluating the solutions, the next step is to select the best solution. This often involves weighing the pros and cons of each solution and making a decision based on the available information.

6. Once a solution is selected, the next step is to implement it. This involves putting the solution into action and monitoring its progress.

7. Finally, the last step in the process is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the solution and making any necessary adjustments.

Section 1
Introduction

The purpose of this document is to provide a comprehensive overview of the project's objectives, scope, and deliverables. It is intended for use by all stakeholders involved in the project, including the project manager, team members, and sponsors.

The document is organized into several sections, each covering a specific aspect of the project. The sections are as follows:

1. **Project Overview:** This section provides a high-level summary of the project, including its purpose, scope, and key deliverables. It also includes a brief description of the project's history and the roles of the project manager and team members.

2. **Project Objectives:** This section outlines the specific goals and objectives of the project, as well as the metrics used to measure success.

3. **Project Scope:** This section defines the boundaries of the project, including the tasks, activities, and deliverables that are included or excluded from the project.

4. **Project Deliverables:** This section lists the specific outputs and products that will be produced as a result of the project.

5. **Project Risks:** This section identifies the potential risks and challenges that may impact the project, and provides strategies for mitigating these risks.

The document is intended to serve as a reference for all project-related activities and decisions. It is the responsibility of the project manager to ensure that the document is kept up-to-date and that all stakeholders are aware of its contents.

The document is organized into several sections, each covering a specific aspect of the project. The sections are as follows:

1. **Project Overview:** This section provides a high-level summary of the project, including its purpose, scope, and key deliverables. It also includes a brief description of the project's history and the roles of the project manager and team members.

2. **Project Objectives:** This section outlines the specific goals and objectives of the project, as well as the metrics used to measure success.

3. **Project Scope:** This section defines the boundaries of the project, including the tasks, activities, and deliverables that are included or excluded from the project.

4. **Project Deliverables:** This section lists the specific outputs and products that will be produced as a result of the project.

5. **Project Risks:** This section identifies the potential risks and challenges that may impact the project, and provides strategies for mitigating these risks.

Section 2
Project Overview

The project is a new initiative designed to improve the efficiency of the company's internal processes. It is a cross-functional effort involving members from various departments, including marketing, sales, and operations.

Project Objectives

The primary objective of the project is to reduce the time and cost associated with the current process. Other objectives include:

1. **Improve Process Efficiency:** The project aims to identify and eliminate inefficiencies in the current process, resulting in faster turnaround times and reduced costs.

2. **Enhance Customer Satisfaction:** By streamlining the process, the project aims to provide a more seamless and efficient experience for our customers.

3. **Reduce Operational Costs:** The project aims to identify areas where costs can be reduced without sacrificing quality or service.

4. **Improve Communication:** The project aims to establish clear lines of communication and collaboration between all stakeholders involved in the project.

5. **Ensure Project Success:** The project aims to deliver the desired outcomes within the specified timeline and budget.

6. **Monitor Progress:** The project aims to establish a system for tracking and reporting progress, ensuring that all milestones are met.

7. **Communicate Results:** The project aims to provide regular updates to all stakeholders, ensuring that everyone is informed of the project's progress and outcomes.

Section 3
Project Scope

The project scope defines the boundaries of the project, including the tasks, activities, and deliverables that are included or excluded from the project.

The project will focus on the following areas:

- 1. **Process Analysis:** Conducting a thorough analysis of the current process to identify inefficiencies and areas for improvement.
- 2. **Process Redesign:** Designing a new, more efficient process that addresses the identified inefficiencies.
- 3. **Implementation:** Implementing the new process and ensuring that all stakeholders are trained and equipped to use it.
- 4. **Monitoring and Evaluation:** Monitoring the performance of the new process and evaluating its impact on the company's operations.

The project will not include the following activities:

- 1. **Marketing and Sales:** The project is focused on internal process improvements and does not involve marketing or sales activities.
- 2. **Customer Support:** The project is focused on improving internal processes and does not involve direct customer support.
- 3. **Financial Reporting:** The project is focused on operational improvements and does not involve financial reporting.

The project will deliver the following outputs:

- 1. **Process Analysis Report:** A detailed report identifying inefficiencies and areas for improvement.
- 2. **Process Redesign Document:** A document outlining the new, more efficient process.
- 3. **Implementation Plan:** A plan detailing the steps and timeline for implementing the new process.
- 4. **Monitoring and Evaluation Report:** A report detailing the performance of the new process and its impact on the company's operations.

The project will be managed by the project manager, who will be responsible for ensuring that the project is completed on time and within budget.

The project will be supported by the project sponsor, who will provide the necessary resources and funding for the project.

The project will be monitored and evaluated by the project manager, who will provide regular updates to the project sponsor.

The project will be completed by the end of the year, and the results will be shared with all stakeholders.

1	1. Name of the person or organization
2	2. Address
3	3. City
4	4. State
5	5. Zip
6	6. Telephone
7	7. Fax
8	8. E-mail
9	9. Other
10	10. Other
11	11. Other
12	12. Other
13	13. Other
14	14. Other
15	15. Other
16	16. Other
17	17. Other
18	18. Other
19	19. Other
20	20. Other
21	21. Other
22	22. Other
23	23. Other
24	24. Other
25	25. Other
26	26. Other
27	27. Other
28	28. Other
29	29. Other
30	30. Other
31	31. Other
32	32. Other
33	33. Other
34	34. Other
35	35. Other
36	36. Other
37	37. Other
38	38. Other
39	39. Other
40	40. Other
41	41. Other
42	42. Other
43	43. Other
44	44. Other
45	45. Other
46	46. Other
47	47. Other
48	48. Other
49	49. Other
50	50. Other

1	1. Name of the person or organization
2	2. Address
3	3. City
4	4. State
5	5. Zip
6	6. Telephone
7	7. Fax
8	8. E-mail
9	9. Other
10	10. Other
11	11. Other
12	12. Other
13	13. Other
14	14. Other
15	15. Other
16	16. Other
17	17. Other
18	18. Other
19	19. Other
20	20. Other
21	21. Other
22	22. Other
23	23. Other
24	24. Other
25	25. Other
26	26. Other
27	27. Other
28	28. Other
29	29. Other
30	30. Other
31	31. Other
32	32. Other
33	33. Other
34	34. Other
35	35. Other
36	36. Other
37	37. Other
38	38. Other
39	39. Other
40	40. Other
41	41. Other
42	42. Other
43	43. Other
44	44. Other
45	45. Other
46	46. Other
47	47. Other
48	48. Other
49	49. Other
50	50. Other

1	1. Name of the person or organization
2	2. Address
3	3. City
4	4. State
5	5. Zip
6	6. Telephone
7	7. Fax
8	8. E-mail
9	9. Other
10	10. Other
11	11. Other
12	12. Other
13	13. Other
14	14. Other
15	15. Other
16	16. Other
17	17. Other
18	18. Other
19	19. Other
20	20. Other
21	21. Other
22	22. Other
23	23. Other
24	24. Other
25	25. Other
26	26. Other
27	27. Other
28	28. Other
29	29. Other
30	30. Other
31	31. Other
32	32. Other
33	33. Other
34	34. Other
35	35. Other
36	36. Other
37	37. Other
38	38. Other
39	39. Other
40	40. Other
41	41. Other
42	42. Other
43	43. Other
44	44. Other
45	45. Other
46	46. Other
47	47. Other
48	48. Other
49	49. Other
50	50. Other

1	1. Name of the person or organization
2	2. Address
3	3. City
4	4. State
5	5. Zip
6	6. Telephone
7	7. Fax
8	8. E-mail
9	9. Other
10	10. Other
11	11. Other
12	12. Other
13	13. Other
14	14. Other
15	15. Other
16	16. Other
17	17. Other
18	18. Other
19	19. Other
20	20. Other
21	21. Other
22	22. Other
23	23. Other
24	24. Other
25	25. Other
26	26. Other
27	27. Other
28	28. Other
29	29. Other
30	30. Other
31	31. Other
32	32. Other
33	33. Other
34	34. Other
35	35. Other
36	36. Other
37	37. Other
38	38. Other
39	39. Other
40	40. Other
41	41. Other
42	42. Other
43	43. Other
44	44. Other
45	45. Other
46	46. Other
47	47. Other
48	48. Other
49	49. Other
50	50. Other

1. The first step in the process of identifying a problem is to define the problem clearly. This involves identifying the symptoms and the underlying causes of the problem.

2. The second step is to gather information about the problem. This involves researching the problem and identifying the resources available to solve it.

3. The third step is to analyze the information gathered. This involves identifying the key factors that are contributing to the problem and determining the best course of action to take.

4. The fourth step is to develop a plan of action. This involves identifying the steps that need to be taken to solve the problem and assigning responsibilities to the appropriate individuals.

5. The fifth step is to implement the plan. This involves carrying out the steps that have been identified in the plan and monitoring progress.

6. The sixth step is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the plan and identifying any areas for improvement.

7. The seventh step is to communicate the results. This involves sharing the findings of the evaluation with the relevant stakeholders.

8. The eighth step is to review the process. This involves reflecting on the entire process and identifying any lessons learned.

1. The first step in the process of identifying a problem is to define the problem clearly. This involves identifying the symptoms and the underlying causes of the problem.

2. The second step is to gather information about the problem. This involves researching the problem and identifying the resources available to solve it.

3. The third step is to analyze the information gathered. This involves identifying the key factors that are contributing to the problem and determining the best course of action to take.

4. The fourth step is to develop a plan of action. This involves identifying the steps that need to be taken to solve the problem and assigning responsibilities to the appropriate individuals.

5. The fifth step is to implement the plan. This involves carrying out the steps that have been identified in the plan and monitoring progress.

6. The sixth step is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the plan and identifying any areas for improvement.

7. The seventh step is to communicate the results. This involves sharing the findings of the evaluation with the relevant stakeholders.

8. The eighth step is to review the process. This involves reflecting on the entire process and identifying any lessons learned.

9. The ninth step is to document the process. This involves recording the steps that have been taken and the results of the evaluation.

10. The tenth step is to share the results. This involves making the findings of the evaluation available to the wider community.

1. The first step in the process of identifying a problem is to define the problem clearly. This involves identifying the symptoms and the underlying causes of the problem.

2. The second step is to gather information about the problem. This involves researching the problem and identifying the resources available to solve it.

3. The third step is to analyze the information gathered. This involves identifying the key factors that are contributing to the problem and determining the best course of action to take.

4. The fourth step is to develop a plan of action. This involves identifying the steps that need to be taken to solve the problem and assigning responsibilities to the appropriate individuals.

5. The fifth step is to implement the plan. This involves carrying out the steps that have been identified in the plan and monitoring progress.

6. The sixth step is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the plan and identifying any areas for improvement.

7. The seventh step is to communicate the results. This involves sharing the findings of the evaluation with the relevant stakeholders.

8. The eighth step is to review the process. This involves reflecting on the entire process and identifying any lessons learned.

9. The ninth step is to document the process. This involves recording the steps that have been taken and the results of the evaluation.

10. The tenth step is to share the results. This involves making the findings of the evaluation available to the wider community.

1. The first step in the process of identifying a problem is to define the problem clearly. This involves identifying the symptoms and the underlying causes of the problem.

2. The second step is to gather information about the problem. This involves researching the problem and identifying the resources available to solve it.

3. The third step is to analyze the information gathered. This involves identifying the key factors that are contributing to the problem and determining the best course of action to take.

4. The fourth step is to develop a plan of action. This involves identifying the steps that need to be taken to solve the problem and assigning responsibilities to the appropriate individuals.

5. The fifth step is to implement the plan. This involves carrying out the steps that have been identified in the plan and monitoring progress.

6. The sixth step is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the plan and identifying any areas for improvement.

7. The seventh step is to communicate the results. This involves sharing the findings of the evaluation with the relevant stakeholders.

8. The eighth step is to review the process. This involves reflecting on the entire process and identifying any lessons learned.

9. The ninth step is to document the process. This involves recording the steps that have been taken and the results of the evaluation.

10. The tenth step is to share the results. This involves making the findings of the evaluation available to the wider community.

[illegible]

1. The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that proper record-keeping is essential for the integrity of the financial system and for the ability to detect and prevent fraud.

2. The second part of the document outlines the specific requirements for record-keeping, including the need to maintain separate accounts for each transaction and to ensure that all records are properly indexed and filed.

3. The third part of the document discusses the importance of regular audits and reviews of the records. It states that audits should be conducted at least once a year and that the results of the audits should be reported to the appropriate authorities.

4. The fourth part of the document discusses the importance of training and education for all personnel involved in the record-keeping process. It states that all personnel should receive regular training and education to ensure that they are up-to-date on the latest record-keeping practices.

5. The fifth part of the document discusses the importance of maintaining the confidentiality of the records. It states that all records should be stored in a secure location and that access to the records should be restricted to authorized personnel only.

6. The sixth part of the document discusses the importance of maintaining the accuracy of the records. It states that all records should be entered accurately and that any errors should be corrected immediately.

7. The seventh part of the document discusses the importance of maintaining the completeness of the records. It states that all transactions should be recorded and that no records should be omitted or deleted.

8. The eighth part of the document discusses the importance of maintaining the consistency of the records. It states that all records should be entered in the same format and that any changes should be made consistently.

9. The ninth part of the document discusses the importance of maintaining the security of the records. It states that all records should be protected from theft, loss, and damage.

10. The tenth part of the document discusses the importance of maintaining the availability of the records. It states that all records should be accessible to authorized personnel at all times.

11. The eleventh part of the document discusses the importance of maintaining the integrity of the records. It states that all records should be entered truthfully and that any falsification should be reported immediately.

12. The twelfth part of the document discusses the importance of maintaining the transparency of the records. It states that all records should be open to public scrutiny and that any information should be disclosed as required by law.

13. The thirteenth part of the document discusses the importance of maintaining the accountability of the records. It states that all personnel should be held accountable for their actions and that any violations should be punished accordingly.

14. The fourteenth part of the document discusses the importance of maintaining the efficiency of the record-keeping process. It states that all records should be entered and processed as quickly as possible and that any delays should be minimized.

15. The fifteenth part of the document discusses the importance of maintaining the effectiveness of the record-keeping process. It states that all records should be used to improve the organization's performance and that any information should be shared as appropriate.

16. The sixteenth part of the document discusses the importance of maintaining the flexibility of the record-keeping process. It states that all records should be able to be adapted to changing circumstances and that any changes should be made as needed.

17. The seventeenth part of the document discusses the importance of maintaining the scalability of the record-keeping process. It states that all records should be able to handle increasing volumes of data and that any changes should be made as needed.

18. The eighteenth part of the document discusses the importance of maintaining the sustainability of the record-keeping process. It states that all records should be able to be maintained over the long term and that any changes should be made as needed.

19. The nineteenth part of the document discusses the importance of maintaining the reliability of the record-keeping process. It states that all records should be able to be relied upon for accurate information and that any changes should be made as needed.

20. The twentieth part of the document discusses the importance of maintaining the security of the record-keeping process. It states that all records should be protected from unauthorized access and that any changes should be made as needed.

1. The first step in the process of the scientific method is to make an observation or ask a question.

2. Next, a hypothesis is made, which is an educated guess or prediction about the outcome of the experiment.

3. Then, the hypothesis is tested by conducting an experiment or gathering data.

4. After the experiment, the results are analyzed to see if they support the hypothesis.

5. If the results do not support the hypothesis, a new hypothesis is made and the process starts over.

6. If the results do support the hypothesis, it is considered a theory, but it is not yet a law.

7. A theory is a well-substantiated explanation of some aspect of the natural world, based on a body of evidence that has been repeatedly tested and confirmed through observation and experimentation.

8. A law is a statement that describes a consistent and universal phenomenon or behavior, based on repeated observations and experiments.

9. The scientific method is a systematic approach to investigating a question or problem.

10. It involves making observations, asking questions, forming hypotheses, testing hypotheses, and analyzing results.

11. The scientific method is used in many fields of study, including biology, chemistry, physics, and earth science.

12. It is a way of thinking that helps scientists to understand the natural world and to make predictions about the future.

13. The scientific method is a process that is used to investigate a question or problem.

14. It involves making observations, asking questions, forming hypotheses, testing hypotheses, and analyzing results.

15. The scientific method is used in many fields of study, including biology, chemistry, physics, and earth science.

16. It is a way of thinking that helps scientists to understand the natural world and to make predictions about the future.

17. The scientific method is a process that is used to investigate a question or problem.

18. It involves making observations, asking questions, forming hypotheses, testing hypotheses, and analyzing results.

19. The scientific method is used in many fields of study, including biology, chemistry, physics, and earth science.

20. It is a way of thinking that helps scientists to understand the natural world and to make predictions about the future.

21. The scientific method is a process that is used to investigate a question or problem.

22. It involves making observations, asking questions, forming hypotheses, testing hypotheses, and analyzing results.

23. The scientific method is used in many fields of study, including biology, chemistry, physics, and earth science.

24. It is a way of thinking that helps scientists to understand the natural world and to make predictions about the future.

25. The scientific method is a process that is used to investigate a question or problem.

26. It involves making observations, asking questions, forming hypotheses, testing hypotheses, and analyzing results.

27. The scientific method is used in many fields of study, including biology, chemistry, physics, and earth science.

28. It is a way of thinking that helps scientists to understand the natural world and to make predictions about the future.

29. The scientific method is a process that is used to investigate a question or problem.

30. It involves making observations, asking questions, forming hypotheses, testing hypotheses, and analyzing results.

31. The scientific method is used in many fields of study, including biology, chemistry, physics, and earth science.

32. It is a way of thinking that helps scientists to understand the natural world and to make predictions about the future.

33. The scientific method is a process that is used to investigate a question or problem.

34. It involves making observations, asking questions, forming hypotheses, testing hypotheses, and analyzing results.

1. The first section of the report discusses the background of the project and the objectives of the study. It also outlines the scope of the work and the limitations of the study.

2. The second section describes the methodology used in the study, including the data collection methods and the statistical analysis techniques.

3. The third section presents the results of the study, showing the distribution of the data and the statistical significance of the findings.

4. The fourth section discusses the conclusions of the study and the implications of the results for future research.

5. The fifth section provides a summary of the study and a list of references.

1. The first section of the report discusses the background of the project and the objectives of the study. It also outlines the scope of the work and the limitations of the study.

2. The second section describes the methodology used in the study, including the data collection methods and the statistical analysis techniques.

3. The third section presents the results of the study, showing the distribution of the data and the statistical significance of the findings.

4. The fourth section discusses the conclusions of the study and the implications of the results for future research.

5. The fifth section provides a summary of the study and a list of references.

1. The first section of the report discusses the background of the project and the objectives of the study. It also outlines the scope of the work and the limitations of the study.

2. The second section describes the methodology used in the study, including the data collection methods and the statistical analysis techniques.

3. The third section presents the results of the study, showing the distribution of the data and the statistical significance of the findings.

4. The fourth section discusses the conclusions of the study and the implications of the results for future research.

5. The fifth section provides a summary of the study and a list of references.

1. The first section of the report discusses the background of the project and the objectives of the study. It also outlines the scope of the work and the limitations of the study.

2. The second section describes the methodology used in the study, including the data collection methods and the statistical analysis techniques.

3. The third section presents the results of the study, showing the distribution of the data and the statistical significance of the findings.

4. The fourth section discusses the conclusions of the study and the implications of the results for future research.

5. The fifth section provides a summary of the study and a list of references.

1. The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that proper record-keeping is essential for the integrity of the financial system and for the ability to detect and prevent fraud.

2. The second part of the document outlines the specific requirements for record-keeping, including the need to maintain separate accounts for different types of transactions and to ensure that all records are properly indexed and filed.

3. The third part of the document discusses the importance of regular audits and reviews of the records. It states that audits are necessary to ensure that the records are accurate and complete, and to identify any potential areas of concern.

4. The fourth part of the document provides a summary of the key points discussed in the previous sections and emphasizes the need for ongoing vigilance and attention to detail in the record-keeping process.

1. The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that proper record-keeping is essential for the integrity of the financial system and for the ability to detect and prevent fraud.

2. The second part of the document outlines the specific requirements for record-keeping, including the need to maintain separate accounts for different types of transactions and to ensure that all records are properly indexed and filed.

3. The third part of the document discusses the importance of regular audits and reviews of the records. It states that audits are necessary to ensure that the records are accurate and complete, and to identify any potential areas of concern.

4. The fourth part of the document provides a summary of the key points discussed in the previous sections and emphasizes the need for ongoing vigilance and attention to detail in the record-keeping process.

1. The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that proper record-keeping is essential for the integrity of the financial system and for the ability to detect and prevent fraud.

2. The second part of the document outlines the specific requirements for record-keeping, including the need to maintain separate accounts for different types of transactions and to ensure that all records are properly indexed and filed.

3. The third part of the document discusses the importance of regular audits and reviews of the records. It states that audits are necessary to ensure that the records are accurate and complete, and to identify any potential areas of concern.

4. The fourth part of the document provides a summary of the key points discussed in the previous sections and emphasizes the need for ongoing vigilance and attention to detail in the record-keeping process.

1. The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that proper record-keeping is essential for the integrity of the financial system and for the ability to detect and prevent fraud.

2. The second part of the document outlines the specific requirements for record-keeping, including the need to maintain separate accounts for different types of transactions and to ensure that all records are properly indexed and filed.

3. The third part of the document discusses the importance of regular audits and reviews of the records. It states that audits are necessary to ensure that the records are accurate and complete, and to identify any potential areas of concern.

4. The fourth part of the document provides a summary of the key points discussed in the previous sections and emphasizes the need for ongoing vigilance and attention to detail in the record-keeping process.

1. The first step in the process of identifying a problem is to define the problem clearly. This involves identifying the symptoms and the underlying causes of the problem.

2. The second step is to gather information about the problem. This involves researching the problem and identifying the resources available to solve it.

3. The third step is to analyze the information gathered. This involves identifying the strengths and weaknesses of the available resources and determining the best course of action.

4. The fourth step is to implement the solution. This involves putting the chosen course of action into practice and monitoring the results.

5. The fifth step is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the solution and identifying any areas for improvement.

6. The sixth step is to communicate the results. This involves sharing the findings of the evaluation with the relevant stakeholders.

7. The seventh step is to document the process. This involves recording the steps taken and the results achieved.

8. The eighth step is to review the process. This involves reflecting on the experience and identifying any lessons learned.

9. The ninth step is to plan for the future. This involves identifying potential future problems and developing strategies to prevent them.

10. The tenth step is to implement the plan. This involves putting the future strategies into practice and monitoring the results.

11. The eleventh step is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the future strategies and identifying any areas for improvement.

12. The twelfth step is to communicate the results. This involves sharing the findings of the evaluation with the relevant stakeholders.

13. The thirteenth step is to document the process. This involves recording the steps taken and the results achieved.

14. The fourteenth step is to review the process. This involves reflecting on the experience and identifying any lessons learned.

15. The fifteenth step is to plan for the future. This involves identifying potential future problems and developing strategies to prevent them.

16. The sixteenth step is to implement the plan. This involves putting the future strategies into practice and monitoring the results.

17. The seventeenth step is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the future strategies and identifying any areas for improvement.

18. The eighteenth step is to communicate the results. This involves sharing the findings of the evaluation with the relevant stakeholders.

19. The nineteenth step is to document the process. This involves recording the steps taken and the results achieved.

20. The twentieth step is to review the process. This involves reflecting on the experience and identifying any lessons learned.

21. The twenty-first step is to plan for the future. This involves identifying potential future problems and developing strategies to prevent them.

22. The twenty-second step is to implement the plan. This involves putting the future strategies into practice and monitoring the results.

23. The twenty-third step is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the future strategies and identifying any areas for improvement.

24. The twenty-fourth step is to communicate the results. This involves sharing the findings of the evaluation with the relevant stakeholders.

25. The twenty-fifth step is to document the process. This involves recording the steps taken and the results achieved.

26. The twenty-sixth step is to review the process. This involves reflecting on the experience and identifying any lessons learned.

1. **Introduction:** This paper discusses the importance of understanding the relationship between the environment and human health. It explores how environmental factors can influence various aspects of human well-being, including physical health, mental health, and social interactions.

2. **Environmental Factors:** The paper identifies several key environmental factors that can impact human health. These include air pollution, water quality, climate change, and the built environment (e.g., housing, transportation). Each factor is discussed in detail, highlighting its potential health consequences.

3. **Human Health Impacts:** The paper examines the ways in which environmental factors can affect human health. It discusses the role of environmental factors in the development of various diseases, such as respiratory illnesses, cardiovascular disease, and mental health disorders. It also explores how environmental factors can influence overall quality of life and social well-being.

4. **Policy Implications:** Based on the findings of the paper, the author discusses the implications for public policy. It argues that governments and other stakeholders should take action to address environmental health risks. This could involve implementing stricter regulations on pollution, improving water quality, and promoting sustainable development practices.

5. **Conclusion:** The paper concludes by emphasizing the need for a holistic approach to understanding the relationship between the environment and human health. It calls for further research and collaboration between scientists, policymakers, and the public to address the complex challenges posed by environmental health risks.

Signature: _____

[Faint handwritten notes and scribbles at the bottom of the page]

1. **Introduction**
 2. **Methodology**
 3. **Results and Discussion**
 4. **Conclusion**
 5. **References**

1. The first step in the process of creating a new product is to identify a market need. This involves conducting market research to determine what consumers want and what problems they are facing. Once a need is identified, the next step is to develop a concept that addresses this need. This concept should be unique and offer a solution that is better than what is currently available in the market.

2. The second step is to create a prototype of the product. This allows the company to test the concept and make any necessary adjustments before moving forward with production. The prototype should be functional and provide a clear idea of what the final product will look like and how it will be used.

3. The third step is to conduct a feasibility study. This involves assessing the technical, financial, and market viability of the product. The company should determine if it has the resources and expertise to develop and produce the product, and if there is a sufficient market demand to justify the investment.

4. The fourth step is to develop a business plan. This document outlines the company's strategy for marketing and selling the product, as well as its financial projections. It should include information on the target market, competitive analysis, and the company's revenue and profit goals.

5. The final step is to launch the product. This involves manufacturing the product, distributing it to retailers or directly to consumers, and promoting it through various marketing channels. The company should monitor sales and customer feedback closely to ensure the product is meeting its goals and making a positive impact in the market.

[illegible]

1. The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions and activities. It emphasizes that proper record-keeping is essential for transparency and accountability, particularly in financial matters. The text outlines various methods for organizing and storing data, suggesting that digital tools can be highly effective for this purpose.

2. The second section focuses on the role of communication in project management. It argues that clear and consistent communication is the key to ensuring that all team members are aligned and working towards the same goals. The author provides several practical tips for improving communication, such as holding regular meetings and using collaborative platforms.

3. The third part of the document addresses the challenges of time management. It acknowledges that time is a limited resource and that effective time management is crucial for meeting deadlines and achieving success. The text offers strategies for prioritizing tasks and avoiding procrastination, highlighting the importance of setting realistic goals and deadlines.

4. The final section discusses the importance of continuous learning and professional development. It encourages individuals to stay up-to-date with the latest trends and technologies in their field, as this is essential for long-term success. The author suggests various ways to pursue learning, including attending conferences, taking courses, and seeking mentorship.

5. The first part of this section discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions and activities. It emphasizes that proper record-keeping is essential for transparency and accountability, particularly in financial matters. The text outlines various methods for organizing and storing data, suggesting that digital tools can be highly effective for this purpose.

6. The second section focuses on the role of communication in project management. It argues that clear and consistent communication is the key to ensuring that all team members are aligned and working towards the same goals. The author provides several practical tips for improving communication, such as holding regular meetings and using collaborative platforms.

7. The third part of the document addresses the challenges of time management. It acknowledges that time is a limited resource and that effective time management is crucial for meeting deadlines and achieving success. The text offers strategies for prioritizing tasks and avoiding procrastination, highlighting the importance of setting realistic goals and deadlines.

8. The final section discusses the importance of continuous learning and professional development. It encourages individuals to stay up-to-date with the latest trends and technologies in their field, as this is essential for long-term success. The author suggests various ways to pursue learning, including attending conferences, taking courses, and seeking mentorship.

9. The first part of this section discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions and activities. It emphasizes that proper record-keeping is essential for transparency and accountability, particularly in financial matters. The text outlines various methods for organizing and storing data, suggesting that digital tools can be highly effective for this purpose.

10. The second section focuses on the role of communication in project management. It argues that clear and consistent communication is the key to ensuring that all team members are aligned and working towards the same goals. The author provides several practical tips for improving communication, such as holding regular meetings and using collaborative platforms.

11. The third part of the document addresses the challenges of time management. It acknowledges that time is a limited resource and that effective time management is crucial for meeting deadlines and achieving success. The text offers strategies for prioritizing tasks and avoiding procrastination, highlighting the importance of setting realistic goals and deadlines.

12. The final section discusses the importance of continuous learning and professional development. It encourages individuals to stay up-to-date with the latest trends and technologies in their field, as this is essential for long-term success. The author suggests various ways to pursue learning, including attending conferences, taking courses, and seeking mentorship.

13. The first part of this section discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions and activities. It emphasizes that proper record-keeping is essential for transparency and accountability, particularly in financial matters. The text outlines various methods for organizing and storing data, suggesting that digital tools can be highly effective for this purpose.

14. The second section focuses on the role of communication in project management. It argues that clear and consistent communication is the key to ensuring that all team members are aligned and working towards the same goals. The author provides several practical tips for improving communication, such as holding regular meetings and using collaborative platforms.

15. The third part of the document addresses the challenges of time management. It acknowledges that time is a limited resource and that effective time management is crucial for meeting deadlines and achieving success. The text offers strategies for prioritizing tasks and avoiding procrastination, highlighting the importance of setting realistic goals and deadlines.

16. The final section discusses the importance of continuous learning and professional development. It encourages individuals to stay up-to-date with the latest trends and technologies in their field, as this is essential for long-term success. The author suggests various ways to pursue learning, including attending conferences, taking courses, and seeking mentorship.

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62	63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96	97	98	99	100
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	-----

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62	63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96	97	98	99	100
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	-----

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62	63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96	97	98	99	100
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	-----

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62	63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96	97	98	99	100
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	-----

